

区域亮点

农行云南省分行落地首笔DR基准利率贷款

■ 本报记者 余连斌
通讯员 谭智卓 王朝吕 王瑞

8月26日,农行红河分行成功投放云南省农行系统首笔、红河州金融机构首笔DR基准利率贷款3000万元,标志着农行红河分行在落实利率市场化改革、创新市场化定价工具方面实现创新性突破,为本地特色企业带来更加灵活多元的融资选择的同时,提升农行红河分行在当地的金融服务能力。

DR(存款类金融机构间债券回购利率)作为市场化贷款定价新锚点,能够真实反映银行体系资金供需状况,与LPR(贷款市场报价利率)定价模式形成互补。DR依托银行间真实市场成交形成,相比传统LPR定价模式,定价更贴合市场资金供需,灵活性更强,更能有效帮助企业适配经营周转需求、管理融资成本风险。

为深入贯彻落实中国人民银行利率市场化改革部署,优化信贷定价服务体系,保障业务顺利落地,农行业、州、市三级行高效联动,组建专项工作小组,研究DR定价规则,梳理合同文本、利率测算、审批流程等关键环节堵点,提前做好部门间的协调工作,并同步做好客户宣讲与方案设计。从精准对接国家级农业龙头企业红河佳裕农业科技有限公司融资需求,与客户沟通确定DR定价方案到贷款投放,仅用一天时间高效完成。农行蒙自市支行在农行云南省分行资产负债管理部、农行红河分行计划财会部的专项指导与政策赋能下,创新运用DR定价工具,结合地方特色企业经营周期优化融资方案,以差异化金融服务助力实体产业发展。

该笔业务是农行积极响应人民银行利率市场化改革政策部署的具体实践,农行红河分行立足本地产业实际创新金融产品,以市场化、灵活化的定价机制精准赋能辖区特色企业,助力实体经济高质量发展。

农行红河分行将深挖DR基准利率贷款应用场景,不断丰富多元化信贷定价服务供给,深化利率市场化创新实践,丰富信贷产品体系,加大对地方重点实体企业的信贷支持力度,把金融活水精准滴灌到地方特色产业等实体经济当中。

科创金融助力外贸小微企业扬帆出海

■ 本报记者 黄力辉 通讯员 侯彭泽华

扎实做好外贸领域小微企业金融服务,是金融支持稳外贸稳实体的重要抓手。平安银行呼和浩特分行立足地方产业实际,针对科创型外贸小微企业“技术强、资产轻”的融资痛点,活用科创贷(专利模式)纯信用金融工具,将企业核心专利技术转化为融资信用,为专精特新外贸企业纾解流动资金压力,助力内蒙古呼和浩特市高新技术企业拓展海内外市场。

呼和浩特市一装备公司是国家级高新技术企业,专精特新中小企业,专注矿热炉与环保装备制造研发制造、工程服务,手握多项核心专利与行业资质,产品远销国内外市场。近些年,企业积极抢抓海外订单,海外业务规模稳步增长。

伴随海内外业务持续拓展,企业在关键零部件采购、成套设备生产制造、环保装备研发、专利技术成果转化以及绿色工艺升级等环节资金占用规模不断扩大,阶段性流动资金缺口逐步显现。作为技术驱动型企业,企业核心价值集中在专利、技术研发能力上,传统不动产抵押物有限,以往融资模式一定程度上制约了企业接订单、扩产能、拓海外市场的步伐。

了解企业经营现状与融资诉求之后,平安银行呼和浩特分行安排专职客户经理上门实地走访,深度研判企业外贸业务特点与专精特新科创属性,为企业量身定制科创贷(专利模式)金融服务方案,依托企业自有核心专利做增信,采用纯信用授信模式,无需厂房设备抵押,把企业的“技术软实力”变成“融资硬支撑”。

业务办理全流程线上推进,企业线上提交申请,系统完成快速预审审核,大幅压缩业务办理时长,500万元流动资金贷款投放高效完成。贷款支持随借随还,匹配企业外贸订单生产周期,切实降低企业综合融资成本。信贷活水的注入,有效化解企业阶段性流动资金紧张难题,保障企业海内外订单顺利落地生产,进一步释放企业研发创新活力。

平安银行呼和浩特分行将持续聚焦专精特新、外贸科创类小微企业,不断优化知识产权类信用融资服务,深挖科技企业核心价值,破解轻资产科创企业融资堵点,以高质量金融供给,助力高新技术外贸企业做强做优,为稳外贸、促创新贡献金融力量。

瓷都粮仓愈殷实

——农发行景德镇市分行以政策性金融护航夏粮收购

■ 本报记者 郑长灵

清晨的江西省景德镇市乡间道路上,满载新稻的农用车连成了串,车轮碾过沾着晨露的田埂,把早稻源源不断送往各个粮库。过磅、质检、卸粮、入仓,金黄的稻谷顺着传送带倾泻进仓房,扬起细碎的谷香。在瓷都大地一年一度的夏粮收购季里,从种粮农户的田埂边,到国有粮库的仓门前,再到民营粮油加工企业的生产车间,农发行景德镇市分行的身影始终活跃在夏粮收购的最前沿,以政策性金融为瓷都粮仓筑牢坚实的资金后盾。

仓廩实,天下安。充足的粮食储备是保障国家粮食安全的“压舱石”,夏粮收购更是全年粮食生产流通的关键一环。为了

打通粮食收购资金“最后一公里”,农发行景德镇市分行早早便启动了夏粮收购专项行动,践行“全粮、全链、全行、全力”的工作思路,下沉一线开展摸排走访。工作人员带着调研本走进田间地头、粮库车间,与种粮大户、龙头粮油企业、国有仓储公司的负责人面对面坐下来聊,一笔一笔摸清今年夏粮的产量、品质、产销流向,把一线经营主体最迫切的资金需求精准记录在案,提前做好信贷资金储备,确保夏粮收购的“钱袋子”备得足、调得快、用得顺。

在乐平市的连片稻田边,种粮大户虞德友正俯身查看晚稻生长情况,谈起往年夏收的烦心事,他的语气里满是感慨:“以前种田最发愁的就是粮熟之后找不到稳定销路,要是碰上收购商家资金紧张,我们种出来的稻谷就只能积压在家里。”而今年站在田埂上的他,脸上全然没有往年的焦虑,取而代之的是踏实的笑意。“农发行持续为粮食经营主体提供稳定的信贷支持,收购企业资金足,我们种出来的稻谷不愁出路,踏踏实实把地种好,心里稳稳当当。”这份从“悬着心”到“落了地”的踏实,正是农发行政策性金融服务落到田间地头的生动注脚。

这份心安,同样传递到了粮食收储的一线仓房里。在一家县级国有粮油仓储公司的库区里,工作人员正忙着检修通风设备、清扫仓内场地、调试装卸机械,夏粮入库的各项准备工作有条不紊地推进着。作为承担地方储备粮收储重任的主力军,企业的收储任务紧、窗口期短,资金投入高度集中,容不得半分延误。企业负责人谈起多年来与农发行的合作,语气里满是信任:“储备粮收购的时间窗口特别紧,资金必须赶在开秤前全部到位,这么多年来,农发行的政策性信贷支持从来没有迟到过,贷款总能精准踩在我们最需要的节点上,让我们心里有底、手上不慌,完全不用为资金发愁,稳稳当当按时完成全部收储任务,守住地方粮食储备的底线。”

在全力保障政策性收储资金供应的同时,针对当地民营粮油企业普遍存在的担保不足、融资门槛高的痛点,农发行景德镇市分行积极推动地方政府设立粮食企业信用保证基金,用政策性增信的方式有效打通民营粮食企业的融资堵点。



陆海皆秋色 全域共富景

——农发行泉州市分行践行大食物观助力百姓安居乐业

■ 本报记者 陈衍水 通讯员 徐蔚

金秋时节,风拂大地,在福建泉州广袤乡野山海间,万亩良田稻浪翻涌,山间林下硕果飘香,蓝色海洋渔获满舱,铺展开一幅陆海协同、山海共富的秋日丰收图景。满目丰饶的背后,是农发行泉州市分行金融活水的精准浇灌。近年来,农发行泉州市分行践行大食物观,深挖耕地、海洋、林下等资源潜力,累计投放信贷资金132.06亿元,助力构建多元化食物供给体系。

稳粮有力 千畴沃野迎丰年

走进惠安县走马埭,连片良田整齐规整,晚稻长势喜人,特色蔬菜青翠鲜嫩,现代化田间设施错落排布,一派丰收在望的田园景象。作为全国基本农田保护示范区,这片土地曾受碎片化耕作制约,产出效率较低、业态单一。“从前田地零散耕种、收成有

限,如今良田连片规整、种养有技术、销路有保障。”站在田埂上,当地种植户言语间都是丰收的喜悦。

从碎片化土地到高标准现代农业示范区的变化,政策性金融发挥了重要助推作用。农发行泉州市分行主动对接地方发展规划,构建政银企协同机制,投放0.9亿元信贷资金支持惠安县走马埭两岸融合发展现代农业产业园(一期)项目,对园区13个村的万余亩土地开展综合整治,盘活十余亩山塘发展特色水产养殖,补齐农事配套设施短板。

兴林有方 林下生金迎丰产

永春县作为全国绿化模范县,森林覆盖率高达58.5%,9.36万公顷广袤林地连绵起伏,蕴藏着得天独厚的生态宝藏。但长期以来,这片繁茂山林因山路闭塞、基础设施薄弱、劳动力短缺、业态单一,多数资源沉睡山

野、难生价值。守着万亩青山难致富,坐拥生态资源难增收,成为当地林农多年的遗憾。

农发行泉州市分行践行大食物观,精准对接永春县森林空间综合利用融合发展项目,以0.48亿元政策性资金,盘活十余亩林权资源,因地制宜培育金线莲、黄精、姜黄、岗梅等特色中药材,规模化发展毛竹、杉木、竹笋、毛茶、柑橘等农林作物,做优多元种植,同时推进林区道路硬化改造,配套建设林产品加工区域,打通林下产品出山外运的“最后一公里”。项目落地后,将带动全县近10万名单林农投身林业产业,预计实现年增收超5亿元,真正获得“一亩山林、多重增收”的良好效益。

耕海有为 万顷碧波迎丰景

秋日的泉港区惠屿岛海风和煦,连片深水网箱错落排布,往来渔船穿梭奔忙,一舱舱鲜活渔获满载归港。作为泉州独有的海

岛行政村,惠屿岛海洋禀赋得天独厚,也是全市规模最大的深水网箱养殖产业聚集地。“别看现在海上渔排连片成景,回想从前,这片海域养殖布局分散,设施老旧落后,缺少数字化管控手段,再好的海洋资源,潜力也难以充分释放。”项目负责人感慨道。

为打通海岛渔业发展堵点,推动海洋生态优势转化为富民优势,农发行泉州市分行组建专项工作专班,精准投放0.7亿元政策性信贷资金支持泉港区南埔智慧渔业振兴项目。项目陆续整合6000余亩海域,新建网箱养殖设施3000口,改造5000余亩海域的海带、鲍鱼筏式养殖设施,同步搭建海域养殖数字化智慧系统,推动传统渔业告别粗放散养,向着规模化、标准化、生态化方向加速转型。

一域金秋景,三地丰收情。泉州山海之间,处处涌动着乡村振兴的蓬勃生机。农发行泉州市分行将持续深耕田野、山林与碧海,绘就粮丰林茂、海产富庶、百姓安居的山海共富新画卷。

同频共振并肩行

——农行温州分行打造民营企业梯度金融服务模式

■ 本报记者 王爱静
通讯员 陈曼曼 谢尚聘

浙江省温州市作为民营经济重要发祥地,从“敢为天下先”到“新晋万亿之城”,走过的每一步,都与民营经济的成长同频共振。农行温州分行始终与民营企业并肩偕行,打造“头部领航、腰部倍增、小微强基”的梯度金融服务模式,覆盖企业全生命周期。截至2026年7月末,农行温州分行民营经济贷款余额2069.44亿元,服务经营主体12.58万户。

首贷破冰 头部企业攀高逐新

头部企业是温州经济的“压舱石”。在温州,一批头部企业的第一笔贷款来自农行。

1988年,乐清县求精开关厂(正泰集团股份有限公司前身)正为申领生产许可证的资金发愁。农行不看出身看诚信、不看规模看潜力,发放了8万元流动资金贷款,这是正泰的第一笔信贷资金。从家庭作坊到全球电力能源综合解决方案服务商,38年间,农行始终与正泰集团同行;2010年,独家托管25亿元上市募资;2025年,在正泰集团自建供应链平台实现首单融资落地。如今,正泰体系供应链融资总规模3.45亿元。

同样的故事,也发生在瑞立集团有限公司。1988年,农行温州分行发放第一笔2万元贷款。38年间,瑞立集团从作坊小厂发展到全球知名供应商,从最初的流动资金贷款,到企业在美国纳斯达克上市时的跨境融资服务,再到为企业上下游百余家中小供应商提供超2亿元的链式融资,农行从未缺席。如今,农行又陪伴瑞立集团踏上赴港上市新征程。

冠盛股份、德赛集团、报喜鸟、一鸣食品等一批行业龙头,同样与农行长期相伴。从第一笔贷款起步,到上市、全球化布局,农行的服务始终紧随企业发展的关键节点。

技术增信 腰部企业扩产提质

腰部企业是产业链的“承重墙”,是温州智造跃升的中坚力量。

在乐清市,博时达集团有限公司年销售额从1.7亿元跃升至3.8亿元,扩建厂房时,可抵押资产有限,融资一度受阻。农行看到了企业的技术底蕴和订单前景,先期提供1000万元信用融资,随建设进度增至3000万元。

在永嘉县,立信阀门集团有限公司总投资3.18亿元的数字化新工厂拔地而起。从厂房建设到设备采购,农行量身定制信贷方案,7600万元授信支撑了这场跨越式转型。

对于科技型企业的轻资产痛点,农行以技术实力和成长前景作为核心审批依据。空天知行合一(温州)航天科技有限公司深耕航天动力设备研发制造,2026年市场订单激增,农行温州分行仅用一周的时间即发放500万元信用贷款。浙江星创环保集团有限公司历经5年自主研发,将建筑渣土转化为无机生态石,农行基于其核心专利权与稳定订单,提供900万元纯信用“科技e贷”。

截至目前,农行温州分行与温州市国家级专精特新“小巨人”企业合作覆盖率超83%,科技贷款总量、增量双居全市同业首位。

数据赋能 小微企业拔节生长

小微企业是国民经济的“毛细血管”,是民营经济中充满活力的组成部分。

浙江尼诺电气有限公司晋级国家高新技术企业后启动技改,农行精准授信,首笔94万元贷款纳入设备更新财政贴息范围。浙江润锦汽车科技有限公司转型期资金周转不畅,农行为其办理无还本续贷300万元。

在温州数安港,浙江万宏物联网科技有限责任公司作为典型轻资产科创企业,缺乏传统抵押物。今年4月,农行为其匹配信用贷款,以科创实力与技术壁垒为核心依据,