

向海图强风正劲

——防城港市农信联社赋能临港工业高质量发展

■ 本报记者 曹沛原
通讯员 陆彦蓉 黄圣凤 韦安源

“十五五”开局,作为西部陆海新通道重要节点城市、北部湾国际门户港重要组成部分和面向东盟开放合作前沿,广西防城港市锚定建设现代化临港工业城市,加快构建先进钢铁、有色金属、新型能源3个千亿级和粮油食品加工等4个五百亿级产业集群,向海经济加速崛起。

产业升级,金融支撑。防城港市区联社作为地方法人金融机构,主动融入“向海图强、开放发展”大局,聚焦港口物流、粮油加工、金属新材料、海洋渔业等临港产业重点领域,优化机制、创新产品、下沉服务,以金融活水精准滴灌临港工业。

政策“导航”让服务更精准

“我们坚持政策导向,建立重点项目库和客户‘白名单’,安排专项信贷额度,将信贷资源向先进钢铁、有色金属、粮油食品、绿色能源、海洋渔业、港口物流等重点行业倾斜。”防城港市区联社党委副书记、主任曾启雄表示,在中国人民银行防城港市分行和金融监管部门指导下,防城港市区联社用足再贷款再贴现、碳减排支持工具等政策,推动企业综合融资成本下降。

针对临港企业“轻资产、强周期、重账款”的特点,防城港市区联社形成差异化产品供给:对仓储、码头等重资产项目,以土地、厂房、海域使用权抵押办理中长期贷款;对科技型、贸易型企业,以知识产权、应收账款等办理质押融资;对海洋渔业,推出“海养贷”“渔船贷”等特色产品,其中“海养贷”余额2.06亿元,近三年累计投放渔船更新改造贷款1.05亿元。

在服务效率上,防城港市区联社推行客户经理一线走访制度,组织人员进码头、进车间、进仓库、进养殖区,把金融服务送到生产一线;对重点项目实行“一项目一团队一方案”,开通绿色审批通道,依托新一

向海图强,是广西防城港市高质量发展的鲜明底色。2025年,防城港港口货物吞吐量突破**2.06亿吨**,万吨级以上泊位达**59个**,与**100多个**国家和地区、**250多个**港口通商通航;地区生产总值**1201.26亿元**,人均地区生产总值**11.13万元**、居广西首位;全年外贸进出口总额完成**1128.99亿元**。

防城港市区联社作为当地支持临港工业发展的重要金融力量,截至7月末,临港产业贷款余额**14.46亿元**,同比增长**4.5%**,支持企业**81户**。



防城港市区联社客户经理在中运物流露天堆场调研企业融资需求

通讯员 韦安源摄

代科技系统推广线上申贷、智能审批、随借随还,提高办贷效率;同时,与政府性融资担保、保险、不动产登记、市场监管等部门建立协作机制,参与“防质贷”质量融资增信工作,将企业质量品牌、标准制定能力转化为融资信用,拓宽企业融资渠道。

一线“问需”让通道更顺畅

平陆运河通航在即,西部陆海新通道建设提速,防城港港口物流业迎来扩容升级窗口期。

防城港中运国际物流有限公司(以下简称“中运物流”)成立于2012年,距防城港码头前沿1.5公里,占地96亩,总储存能力超30万吨,配备正面吊、拖车及铁路专用线,年货运量超100万吨,带动近百人灵活就业。

“我们做的是有色金属矿和化肥的仓

储、中转业务,目前仓储量约15万吨,其中化肥4万余吨。平陆运河通航后,经防城港中转的有色金属、化肥、大宗散货预计增加,企业扩建仓库、升级堆场的需求迫切。”中运物流负责人蒋传荷介绍,今年9月将启动二期建设,化肥库存能力将提升至8万吨。

了解企业情况后,防城港市区联社多次组织人员到堆场、保税仓实地调查,为企业制定专项融资方案:指导企业以自有土地使用权抵押办理中长期贷款,并发挥法人机构决策链条短的优势,开通审批绿色通道。2025年6月,该联社向中运物流及其关联企业授信1850万元,用于仓储设施扩建和贸易融资。

对仓储、物流、货代等港口服务业企业,防城港市区联社建立项目储备库,实行“一企一策”,在合规前提下简化审批流程,客户经理提前对接港口配套企业,主

踏遍纵横沟壑 赓续“背包精神”

——山西平陆农商银行做实做细普惠金融服务

■ 本报记者 王磊

“平陆不平沟三千”是山西省平陆县的真实写照,平陆县域内沟壑纵横、梁峁交错,是典型的山区县。面对客户分散、产业较薄弱、信息不对称的山区县域特点,平陆农商银行赓续“背包精神”,下沉服务阵地,创新信贷产品,优化办贷流程、落实减费让利,深耕细作“支农支小”,释放“整村授信”新潜能、拓展普惠金融新境界,实现“整村授信”覆盖率突破80%。

平陆农商银行推行客户经理包村包户网格化机制,实地摸排农户生产经营状况、信用情况与资金需求,联合村两委开展信用评定,农户获得授信之后,借助“晋享e贷”线上产品,在手机上即可完成借款还款。围绕平陆苹果、鲜桃、粮食种植、畜禽

养殖等特色主导产业,平陆农商银行为农户量身打造适配信贷产品,重点扶持种植大户、养殖能手、家庭农场、农民专业合作社发展壮大。

平陆县祥宁种养专业合作社(以下简称“祥宁合作社”)主要承接小麦、玉米的规模化种、管、收,农资农机供应以及病虫害防治等一站式农业服务,托管的粮食种植面积已达10万亩。每年夏粮收购时节,平陆农商银行的工作人员都会提前联系、上门问需。今年5月底,平陆农商银行的工作人员实地核验合作社经营规模、梳理经营流水后,简化审批流程、压缩办贷时限,借助山西省农业信贷融资担保有限公司提供的担保,快速为祥宁合作社发放了190万元贷款。这笔专项信贷资金,精准填补了合作社夏粮收购资金缺口,有效保障了辖区小麦应收尽收,

解决了周边农户粮食销售回款滞后的难题。祥宁合作社负责人郭建喜高兴地说:“多亏了农商银行的贷款帮我解了燃眉之急,现在又有了山西省农业信贷融资担保有限公司的介入,让我不再为找担保犯难了,还获得了政府贴息,一年利息能节省两万多元。”

个体工商户和小微企业是县域经济的“毛细血管”。平陆农商银行坚持“做小做散”经营导向,把更多信贷资源投向本地小微企业经营主体,助力小店经济、小微企业纾困发展、转型升级。

平陆农商银行组织营销队伍开展沿街商铺、小微企业大走访行动,走遍县城商业街、乡镇集市,面对面宣讲信贷政策,摸排经营痛点,建立客户需求台账。针对个体工商户资金需求“短、频、快”的特点,平陆农商银行简化申请材料,压缩审批时限,推行线上

线下融合办贷模式,商户最快几十分钟即可拿到贷款资金,用于店面装修、设备更新、备货周转。

针对县域中小微企业,平陆农商银行灵活运用担保合作机制,破解小微企业缺少抵押物的发展痛点,落实减息让利政策,切实降低企业综合融资成本。同时,平陆农商银行主动对接企业资金需求,投放信贷资金保障企业收购、加工、发货全链条运转,助力特色产品走出山西、销往全国。

下一步,平陆农商银行将继续扛牢地方法人金融机构责任,持续深耕“支农支小”主阵地,不断丰富信贷产品,提升办贷效率、延伸服务触角,以更有温度、更有效率的普惠金融服务,持续赋能特色农业、小微商户、实体经济,为平陆县域经济高质量发展贡献力量。

打通木业脉络 “链”动滨海经济

——农行莆田秀屿支行助力特色产业跑出“加速度”

■ 本报记者 陈衍水 通讯员 陈燕红

在莆田秀屿国家级木材贸易加工示范区内,锯木声、叉车轰鸣声交织成一片繁忙的生产交响曲。依托湄洲湾优质港口资源,这里已形成集木材进口、商贸流通、精深加工、仓储物流于一体的完整产业链,成为福建省莆田市沿海实体经济的一张亮眼名片。

莆田市森腾贸易有限公司作为秀屿区重点商贸流通企业,主营木材批发业务。今年以来,随着下游家具消费市场回暖,企业订单量持续攀升,生产线几乎满负荷运转。但随之而来的,是原材料集中备货带来的资金压力。

“木材贸易是资金密集型行业,上游要现款结算,下游客户又有账期,一到备货旺季,流动资金缺口就特别大。”莆田市森腾贸

易有限公司负责人坦言。

针对木材贸易企业“用款急、周转快、时效强”的融资痛点,农行莆田秀屿支行第一时间组织客户经理上门实地调研,全面了解莆田市森腾贸易有限公司经营现状、订单规模及资金需求,快速制定信贷支持方案。短短几天时间,100万元农行“大户贷”便发放到企业账户,企业第一时间结清了原木预付款。“从申请到放款,比我预想的快了很多。农行这次真是帮了大忙!”企业负责人感慨道。

为进一步夯实企业长期发展资金保障,农行莆田秀屿支行还立足企业经营资质与信用状况,依托“白名单”政策优势,在短期信贷落地基础上,为莆田市森腾贸易有限公司新增“白名单”授信200万元,全方位满足企业阶段性、持续性经营资金需求。

距离秀屿区约20公里的涵江区,同样跑出了普惠金融的“加速度”。

莆田市鑫喜来商贸有限公司主营家具批发业务,在当地小有名气。“每年春夏是家装旺季,我们必须提前一个月集中备货。但家具批发利润薄、周转慢,自有资金压在库存里,再想扩大采购就有心无力了。”公司负责人李煌说起经营中的难处,感触颇深。

转机出现在农行莆田秀屿支行的一次跨区域普惠服务拓展中。该行客户经理在走访客户过程中了解到李煌的难处,经过实地考察,结合公司经营实际,向李煌推荐了农行“抵押e贷”。

从线上申请到审批放款,40万元“抵押e贷”资金很快到账,李煌第一时间将款项用于家具采购补货,顺利赶上了销售旺季。“没想到用手机就能贷款,利率还有优惠。”

李煌看着仓库里新到的货品,脸上露出笑容。

近年来,农行莆田秀屿支行组建了多支普惠金融专项服务队,一方面深入莆田秀屿国家级木材贸易加工示范区、港口物流园区等重点产业集聚区,逐户摸排属地企业经营状况和融资需求;另一方面积极拓展服务半径,沿着产业链上下游和存量客户生态圈,将普惠产品精准推送至周边区域的小微商贸企业,针对企业的差异化需求,灵活应用农行“大户贷”“抵押e贷”“微捷贷”等信贷产品,实现了从“企业找银行”到“银行找企业”的服务转身。

下一步,农行莆田秀屿支行将继续立足服务辖区港口经济和木材产业集群特色,持续拓宽普惠金融服务覆盖面,以更精准、更高效的金融活水灌溉实体经济沃土。

“信用+票据”破解

服务业小微企业融资难

■ 本报记者 王爱静

服务业小微企业普遍存在轻资产、缺少抵质押物的特点,企业应收账款占比高,资金需求呈现短、频、急特征。针对行业痛点,浙江农商联合银行辖内海盐农商银行充分运用支持小微企业融资协调工作机制,叠加服务业贷款贴息政策红利,通过专班上门走访、开辟审批绿色通道、创新产品组合运用等方式,精准破解服务业小微企业融资堵点难点,为企业经营发展注入金融活水。

嘉兴某科技有限公司是海盐本地服务业小微企业,主要从事进出口贸易业务,是典型的轻资产商贸企业。2026年上半年,企业海外业务实现快速增长,新增36笔外贸订单,订单总规模超1800万元。业务规模扩张,使得企业在货物采购、市场开拓、人员配置等方面产生较大资金缺口。

受下游结算习惯影响,企业回款多以商业承兑汇票形式,大量未到期商票形成应收账款沉淀,挤占企业流动资金。同时,企业缺少不动产等传统抵押物,依靠单一信贷产品无法补足阶段性资金缺口,现金流紧张一定程度上制约了企业业务进一步拓展。

依托支持小微企业融资协调工作机制,海盐农商银行紧扣服务业贷款贴息政策导向,将企业纳入“千企万户大走访”重点服务清单。海盐农商银行组建专项服务专班开展实地走访调研,核实企业经营流水、订单合同、票据资产等真实经营资料,落实快速响应,“一企一策”服务原则,借助协调机制搭建信贷审批绿色通道,同步对接服务业贷款贴息政策,切实压降企业综合融资成本,为企业量身设计“区块链秒贷+商票融资”综合融资方案。

依托跨境金融服务平台,海盐农商银行综合采集企业纳税信息、跨境交易记录、日常经营数据,开展线上化信用评价,无需抵押担保,实现线上快速审批,为企业提供百万元级信用授信,高效满足企业即时周转的流动性需求。针对企业持有大额未到期商业承兑汇票的现实,海盐农商银行落地商票融资业务,将沉睡的票据应收账款高效转化为可用的流动资金,有效破解了票据账期长、变现难的困境。

上述企业信贷资金到位后,有效化解了企业现金流承压难题。企业将资金重点投入进出口货物备货,顺利开拓海外优质合作客商,营业收入实现稳步提升。经营形势向好带动就业稳定,企业在稳住现有岗位的基础上,结合业务增长扩充从业人员,达成稳岗扩产的良好效果。

截至7月末,海盐农商银行服务业小微企业“区块链秒贷”累计投放1848万元,商票融资累计投放4650万元。海盐农商银行将持续深耕小微金融赛道,优化“信用+票据”产品组合模式,精准对接服务业小微企业多元化融资诉求,以高质量金融服务助力地方实体经济提质增效。

“新农快贷”圆农户

养鸡致富梦

■ 本报记者 李美丽 通讯员 刘芳

湖北省大悟县吕王镇吕王村村民张大哥养殖土鸡多年,从最初简易棚舍散养,逐步摸索出成熟的生态养鸡技术。随着城乡群众健康消费需求增长,生态土鸡、土鸡蛋市场持续走俏,张大哥计划淘汰老旧平养鸡舍,引进现代化立体分层养殖模式,搭建多层标准化鸡笼,配套自动喂料、集蛋、通风温控、自动清粪全套智能设备。

改造扩建方案敲定后,场地基建投入耗尽了张大哥多年积蓄,但采购立体养殖笼具、优质鸡苗、全年饲料仍存在资金缺口,缺乏足额抵押物的他一筹莫展。

大悟农商银行客户经理在“助兴惠农”活动中主动上门,拿出标准化融资成本明白清单,逐项列明银行贷款利率、省农担担保费率,统一折算综合年化成本,一笔一笔为张大哥算清“省钱账”。工作人员介绍,“新农快贷”是大悟农商银行联合湖北省农业信贷融资担保有限公司推出的专属涉农担保产品,由湖北省农业信贷融资担保有限公司提供全额增信担保,无需农户提供不动产抵押,门槛低、额度足、审批快。工作人员现场指导张大哥准备申贷材料,开通银担联合绿色审批通道,数日后便将20万元资金发放至张大哥账户。

充足信贷资金到位后,立体养鸡场升级改造顺利落地。分层标准化养殖产出的土鸡肉质紧实、鸡蛋品质稳定,广受乡镇商超、城区生鲜门店、游客青睐,养鸡场已与多家本地经销商签订长期供货协议,销路稳定,张大哥家庭年收入较往年实现翻番。

谈起大悟农商银行的全方位金融帮扶,张大哥连连称赞:“银行主动下乡上门服务,一张成本清单把所有开销写得明明白白,‘新农快贷’不用抵押、放款速度快,利率实惠。靠着这笔钱建成立体养鸡场,产量、收益都上去了,有农商银行做后盾,扩大养殖、增收致富的底气更足了。”