

从“看懂”产业到精准服务——兴业银行构建科创金融服务新生态

■ 本报记者 陈衍水

今年以来,兴业银行进一步推动科技金融与产业金融融合,持续为科技产业茁壮成长注入金融活水。8月27日,兴业银行发布的2026年度半年报显示,截至6月末,该行合作科技金融客户39.18万户,较上年末增长7.39%;科技金融融资余额达2.40万亿元,较上年末增长20.58%,其中科技金融贷款余额达1.24万亿元,较上年末增长12.98%。

服务向创新链前端延伸

做好科技金融,首先要“看懂”产业、“找准”企业。围绕新一代人工智能、集成电路、空天科技等国家战略性新兴产业,兴业银行明确八大硬科技核心赛道,按照“一赛道一策略、一产业一模板、一领域一生态”开展细分行业研究和经营,将产业研究进一步转化为客户识别、授信评价和风险判断能力。截至6月末,兴业银行科技金融服务中,与产业金融融合的客户、融资占比分别达79%、84%,其中硬科技赛道科技贷款及融资余额占全行科技金融的比重分别达33.24%、41.89%。如何将金融服务向科技创新源头延伸?在重庆,兴业银行在金凤实验

室创设金融特派员工作室,定点对接科研机构及孵化企业,累计服务超60家实验室、孵化器。在北京亦庄,兴业银行与全国首个商业航天共性试验和科研生产基地——北京火箭大街园区运营方开展合作,未来三年将提供100亿元专项授信,支持企业研发、产业生态等多个环节。

既要找到好技术,也要让金融服务跟得上企业成长速度。针对科技型企业初创、成长、成熟不同阶段,兴业银行分别推出高科技人才创业贷、科技成果转化贷、科技企业研发贷、投贷联动贷款、科技创新债、科技并购贷等产品,同时持续迭代“技术流”授信评价体系,通过企业的技术“第四张报表”挖掘科研价值。

值得一提的是,沿着创新链找准“目标”,不仅让科技型企业得到了匹配自身需求的金融服务,也反哺着兴业银行的资产质量。截至6月末,兴业银行科技金融贷款不良率为0.91%,资产经营的“优结构”战略成效显著。

做强“科技+”综合服务

兴业银行依托绿色金融、投资银行等长期积累的专业优势,推动“科技+”多维融合,完善覆盖“股、债、贷、保、租”的综合服务体系。兴业银行通过“绿色+科技”重点

支持新能源、节能环保等领域科技型企以及传统产业绿色化、智能化升级。截至6月末,兴业银行“绿色+科技”融资余额达8631.13亿元,较上年末增长20.79%。

兴业银行通过“投行+科技”构建债权、股权、另类投资为主的全生命周期产品体系。截至6月末,兴业银行累计承销科创债98支、规模480.01亿元,排名全市场第二。2025年11月,兴业银行成立首家股份制银行金融资产投资公司——兴银金融资产投资有限公司,极大增强了该行科技金融服务能力。截至6月末,兴银投资科技领域股权投资累计超58亿元,进一步深化集团层面“商行+投行+股权投资”的协同机制。

科技企业在哪里聚集,金融服务就向哪里延伸。园区金融是兴业银行自2022年以来重点布局的“五大新赛道”之一,园区也是该行服务科技产业的重要载体。半年报显示,截至6月末,兴业银行“园区+科技”服务科技金融客户16.67万户,融资余额达1.67万亿元,较上年末增长29.37%。与此同时,兴业银行“能源+科技”“汽车+科技”等与“五大新赛道”领域结合的融资余额也分别较上年末增长10.72%、37.48%,保持较高增速。为支持科技金融更好发展,兴业银行从“做业务”走向“做体系”,通过

多方面协同发力,打造科技创新“雨林”生态。

物理层面,兴业银行搭建“1+20+150”经营管理体系,即1个总行科技金融工作领导小组、20家深入科创高地的科技金融重点分行和150家扎根区域与行业的科技特色支行,织密全国科技金融服务网络。

总行出台科技金融专项制度,强化队伍建设、特色支行考核等政策支持;分行结合区域产业特点探索差异化考核机制和审查审批流程;科技特色支行凭借专业能力提供定制化区域化服务。在此基础上,兴业银行围绕生态伙伴、专业研究、产品服务、风险管理、考核评价、科技支撑六方面完善专属支撑体系,推进客群运营专业化、生态建设标准化、营销工具体系化、风险机制差异化,有序推动一线经营机构展业创业。

此外,兴业银行充分发挥自身“朋友圈”优势,积极对接政府、科研机构、资本和产业力量。今年2月,兴业银行发布科技金融专属品牌“兴火科技”,围绕政策链、创新链、资本链、产业链、人才链构建“五位一体”生态,持续开展“走进交易所”“携手股权投资机构”“对接产业领军企业”等系列活动。目前,兴业银行白名单合作股权投资机构已超300家,累计开展“兴火科技”专项生态活动40余场。

一线亮点

协同发力共探服务新流程——江西跨部门“会诊”破解小微融资难题

■ 本报记者 郑长灵

在国家金融监督管理总局江西监管局(以下简称“江西金融监管局”)的档案室里,静静躺着一摞厚厚的“小微企业融资联合会诊台账”。台账上的每一页,都记着一家企业的名字、融资受阻的具体原因、跨部门会诊的参与单位、最终开出的“诊疗方案”,以及贷款发放后的跟踪回访记录。这份从2026年初开始不断更新的台账,如今已记录下844家小微企业的名字,其背后是省市县三级、20余个职能部门协同发力的金融服务流程再造实践。

从“企业跑部门”到“部门围着企业转”

“以前企业贷不到款,只能自己想办法,来回跑好几趟银行,问题也不一定能解决。”江西省九江市一服装加工厂负责人回忆起两年前的融资经历,仍印象深刻。据了解,他的企业当时因一笔逾期记录留下了信用瑕疵,跑了3家银行都被拒之门外。由于不清楚信用修复流程、缺少政策咨询渠道,眼看着一笔海外订单的交付日期临近,企业一度受资金缺口影响面临违约风险。

这种“企业急得团团转,部门之间信息不通”的困境,正是江西推出跨部门“联合会诊”机制想要破解的核心痛点。江西金融监管局从流程重构入手,联合江西省发展和改革委员会搭建起一套全新的协同机制:打破过去各部门各自为战的信息壁垒,把金融监管、发改、税务、市监、农业农村、担保机构、银行的工作人员请到同一张会议桌前,针对每一家融资受阻的企业,同步调取工商、纳税、社保、产业资质等多维度数据,不用企业反复提交重复材料,一次会议就能完成全维度“体检”。

国家金融监督管理总局九江金融监管分局的专班办公室里,四大类颜色的文件夹整齐排列:蓝色代表“企业自身类问题”,对应财务不健全、缺抵押物、信用瑕疵等情况;黄色代表“信息不对称类问题”,解决银行对企业真实经营情况掌握不全的堵点;绿色代表“政策匹配类问题”,专门辅导企业对接贴息、续贷、担保相关惠企政策;橙色代表“产品适配类问题”,推动银行针对性调整信贷产品规则。

“过去银行看到企业有信用瑕疵就直接拒贷,现在我们先联合税务、市监核实瑕疵形成的具体原因,只要非恶意逾期且当前经营正常,就能配套信用修复辅导。”专班工作人员介绍,此举让过去很多直接被“一票否决”的企业,现在都能找到解决方案。

三本台账里的“金融服务绣花功夫”

在国家金融监督管理总局万载监管支局(以下简称“万载金融监管支局”)的会议室墙上,贴着三张清晰的清单:申报清单、推荐清单、暂不具备授信条件帮扶清单。这三本台账,是当地工作人员用三个月时间,走遍全县12个工业园区、27个专业市场,挨家挨户上门摸排出来的成果。

“很多小微企业的老板根本不知道有‘联合会诊’机制,我们不能坐在办公室等他们来申请。”万载金融监管支局的走访团队一家一家敲开企业的大

门,登记融资需求,现场帮企业排查财务不规范、政策理解不到位等潜在问题。据了解,一家开在乡镇的家具加工厂,老板连完整的财务报表都不会做,过去没和银行打过交道。万载金融监管支局走访团队获悉情况后,连续3次上门,手把手教他整理经营流水、规范财务凭证,最终帮他拿到了30万元信用贷款,用于更新一批环保生产设备。

万载金融监管支局秉持“不漏掉一家有潜力企业”的绣花功夫,并推动其在全省各地落地生根。比如,国家金融监督管理总局赣州监管分局推出“限时办结+回访督导+闭环销号”制度,让每一家进入会诊清单的企业,都有专属的对接专员,从受理申请到方案落地,全程跟踪不脱节;国家金融监督管理总局遂川监管支局组织20余名金融专员开展“金秋专项走访”,累计覆盖全县2187家经营主体,把融资政策直接送到商户的柜台上、农户的果园里;上饶市各个支局针对不同产业分类施策,对涉农企业重点辅导财务规范,对科技型企业重点对接知识产权质押、订单融资等创新产品,让每一家企业都能拿到适配的帮扶方案。

12.15亿元背后的制度性突破

截至目前,江西省通过“联合会诊”机制,已经为307家企业累计发放贷款12.15亿元。这个数字的意义远不止于真金白银的资金支持,更在于它打破了过去很多延续多年的信贷规则惯性。

玉山县国轩苗木有限公司拿到的80万元贷款,突破了传统农业经营主体抵押物不足的限制,首次把“农业补贴持续性+订单农业回款流水+政策性农业保险”完整纳入授信模型;江西鑫嘉源新材料有限公司的3500万元授信,探索出“国内贸易信用保险+真实订单”的科创型轻资产企业融资新路径,为全省同类企业提供了可复制的样本;万年县的肉牛养殖企业拿到的66万元“商户云贷”,完全基于企业日常经营收款数据发放纯信用贷款,彻底跳出了“唯抵押论”的传统信贷思维。

更深远的改变发生在机制层面。国家金融监督管理总局新余监管分局每季度都会梳理“联合会诊”中发现的共性问题,形成专项报告反馈给相关职能部门,推动从制度层面优化区域融资环境;针对不少个体工商户反映的年报流程复杂问题,新余市市场监督管理局推出短视频操作指南和上门辅导服务;针对企业普遍反映的贴息申请流程繁琐问题,新余市发展和改革委员会优化线上申报系统,实现“全程网办、当日到账”。“解决一个企业的问题只是治标,推动优化一项制度才能带动一片。”国家金融监督管理总局新余监管分局工作人员说。

如今,跨部门“联合会诊”已经不再是一次专项行动,而是变成了江西小微金融服务的常态化运行机制。越来越多的小微企业不再因“资质有瑕疵”被挡在金融服务的大门外,越来越多过去看不见“隐形资产”,正在变成支撑企业成长的“真金白银”。这张不断更新的会诊清单,记录下的不仅是一个个企业的名字,更是赣鄱大地上一场正在持续深化的金融服务革命。

北京落地首笔农业领域主体转型贷款

■ 本报记者 曹沛原

近日,在人民银行北京市分行指导下,北京农商银行携手北京顺鑫控股集团有限公司(以下简称“顺鑫控股”),成功落地北京市首笔经认证的农业领域主体转型贷款,贷款金额为1亿元。该笔业务的实现,标志着转型金融标准在北京农业领域从研究探索走向业务实践,为首都绿色金融赋能“三农”绿色转型打造了先行范例。推动农业全面绿色转型,是迈向农业强国、实现人与自然和谐共生现代化的必答题。传统生产模式下,资源消耗、投入品粗放使用、能源利用效率不高等现实问题,长期牵绊着农业高质量发展的脚步。推进农业绿色转型,就是要改变过度依赖资源消耗的发展路径,把节水、节肥、节药、节能的理念贯穿育种、繁育、生产全链条,在守护粮食产能根基

不动摇的前提下,走出一条产出高效、资源节约、环境友好的现代农业之路。

这一场深刻的发展变革,关乎田垄之间的丰收希望,关乎乡村振兴的长远未来,更关乎亿万百姓脚下的绿水青山。

但通向绿色的道路,不会一帆风顺。农业转型大多是系统性改造,绝非简单上马一两个项目。智慧设备升级、用能体系改造、数字化台账搭建、绿色技术迭代,前期需要持续投入大量资金,而农业项目回报周期长、生态效益见效慢,短期很难直接转化为现金流收益,仅凭企业自身积累常常力不从心。

同时,农业企业的转型价值多体现在中长期发展规划、技术能力和管理体系之中,传统评估标尺难以完整衡量,转型评估专业门槛较高。农业企业还需兼顾稳生产、保供给,不能因降碳削弱产业根基,因此要平衡好低碳改造与

正常经营、技术升级与人员适配的关系。多重难题交织,使不少涉农主体的绿色转型方案难以落地。

金融赋能是破局密钥。主体化转型支持体现在金融资源不再仅仅盯住某一个改造工程,而是锚定涉农企业完整的中长期绿色转型方案,把信贷投放和企业整体降碳目标、全链条实施成效紧密绑定,支持企业系统性开展管理升级、技术革新、设备迭代,推动金融服务从“支持单点改造”向“护航全主体绿色跃迁”延伸。企业从管理体系、数字智慧系统、生产设备升级三个维度系统布局绿色转型,配套完善台账管理、人才培养、年度进度复核等内部治理机制,坚持试点先行、分步落地,在守住种业保供能力前提下,稳步实现节能节水节肥降碳,同时建立常态化信息报送机制,接受金融机构对转型成效的跟踪评价。

为破解农业转型“评估难、认定难”

的痛点,本次业务构建起“政策引导+银行服务+第三方专业评估”协同发力的服务模式。顺鑫控股是以涉农产业为主业的骨干企业,北京农商银行主动下沉一线走进企业,实地调研经营实际,深挖转型过程中的真实融资堵点,同时引入中节能衡准科技服务(北京)有限公司作为第三方专业机构开展技术评估、标准宣贯。专业力量介入,协助企业梳理清晰可落地的转型路径、量化的阶段性目标,完善治理机制与信息披露安排,打通技术评估与信贷投放之间的沟洫。

北京农商银行将重点支持绿色升级相关的生产经营与项目建设,覆盖智慧控制系统搭建、高效用能设备更新、能源数据台账建设、生产流程优化、绿色技术人员培训等领域,在推动节能降碳的同时保障产业稳定运行,守住粮食种业生产供给能力,实现减碳增效两不误。

“三农”情怀重 云岭沃野丰——农发行云南省分行以政策性金融赋能乡村振兴

■ 本报记者 余连斌 通讯员 金磊

金秋时节,云岭大地稻浪翻滚、瓜果飘香,广袤田野处处洋溢着丰收的喜悦,一幅产业兴旺、乡村和美、粮丰民富的振兴画卷徐徐展开。作为服务“三农”的政策性银行,农发行云南省分行始终坚守“支农为国、立行为民”的初心使命,深耕云岭沃土,厚植“三农”情怀,以精准、高效、暖心的政策性金融活水,浇灌良田沃土,赋能产业兴旺,助力农民增收,全力绘就云岭丰收的幸福图景。

云南省坐拥得天独厚的农业资源,良田广袤、物产丰饶,是享誉全国的“高原粮仓、果蔬之乡、生态宝地”。从坝区万顷稻浪到山区层叠茶林,从特色果蔬种植到畜禽生态养殖,丰收的硕果遍布云岭南北,凝结着万千农民的辛勤耕耘,更承载着乡村振兴的美好希望。农发行云南省分行立足区域农业发展特色,始终把保障粮食安全、助力特色农业发展、赋能乡村振兴作为核心职责,锚定农业稳产增产、农民稳步增收、农村稳定和美目标,持续加大涉农领域信贷投放力度,全方位、全链条助力云南“三农”高质量发展。

农发行云南省分行坚决扛起保障地方粮食安全的政治责任,聚焦粮食收



农发行云南省分行信贷支持的苹果种植基地

农发行云南省分行供图

购、储备、流通、全产业链升级,全方位保障国家粮食安全及种粮群众利益。

今年以来,该分行围绕“藏粮于地、藏粮于技”战略,累计投放“两藏”贷款近20亿元,全力支持土地整治、种业振兴、农业科技装备等基础支撑领域。同时,该分行优化金融服务,足额保障秋粮收购资金供应,今年以来已累计投放各类粮食贷款近30亿元,解决“卖粮难、融资难”问题,守护农民丰收成果。该分行还大力支持多元化食物供给体

系及农业产业链升级发展,今年以来累计投放生猪、牛羊等重要农产品贷款超20亿元;大力支持畅通城乡大循环,累计投放农产品流通贷款近3亿元,累计投放农业生产资料贷款近2000万元,不断筑牢云南粮食安全压舱石。

为激活乡村增收致富动能,农发行云南省分行立足云南高原特色农业优势,聚焦茶叶、咖啡、果蔬、中药材等特色优势产业,持续加大信贷支持力度,助力特色产业规模化种植、标准化生