

一水连两岸 养“鲍”富乡村

——农行晋江支行助力“海峡第一村”讲好振兴故事

■ 本报记者 郑长灵

在福建省晋江市最南端的围头半岛上，坐落着祖国大陆距离金门最近的渔村——围头村。这里南望大金门岛仅5.2海里，素有“海峡第一村”的美誉，鲍鱼养殖是该村的核心支柱产业。

从昔日炮声隆隆的海防前线到如今渔歌唱晚的产业强村，围头村走出了一条独具特色的乡村振兴之路。如今，围头村7000亩养殖海域上，数千个白色浮球整齐排列，铺就的“海上良田”，孕育着当地人的“黑金”梦想。据了解，该村鲍鱼年产值可达2.5亿元，不仅获评全国“一村一品”示范村，出产的高端“一头鲍”更是行销全国，声名远扬。

“海上耕鲍”走出振兴路

凌晨五点半，天光微亮，围头村党委副书记、村委会副主任蔡雄彬已经站在自家渔排上。他弯腰提起沉甸甸的鲍鱼笼，海水哗啦啦顺着笼网往下淌，笼里头饱满、壳面干净、纹理清晰的鲍鱼正在蠕动着。

“你看这品相，放到市场上就是抢手货。”蔡雄彬笑着说，“鲍鱼娇贵得很，水温一超过26度就扛不住，再过几天就要给它们‘搬家’了。”

围头村养鲍有个沿袭近二十年的传统——“南北转场”。每年4月底5月初，养殖户会把鲍鱼苗装上活水运输车，跨越一千多公里送到山东海域避暑，等到11月北方转凉，再运回围头湾继续育苗。经过转场养殖的鲍鱼历经两年的完整生长周期，成活率从早年的五成提升到现在的九成五以上，养出的鲍鱼肉质更紧实、口感更弹润，是市场公认的好货。

作为土生土长的围头人，蔡雄彬既是扎根渔村的基层干部，也是有着多年经验的鲍鱼养殖户，他负责的第五网格正是村里渔船渔户最集中的区域。

“出发前这段日子活儿一点不少，投喂要跟上，水温要盯着，苗的健康状况得反复看，哪一样落下了，到了北方也养不好。”他一边说着，一边把新鲜龙须菜投进笼里。这是鲍鱼最爱的主食，一天要喂两趟，一点都马虎不得。

如今的围头村早已不是单一讨海为生的传统渔村，“海洋养殖+滨海旅游+对台



农行晋江支行客户经理在晋江围头半岛海域调研鲍鱼养殖情况

通讯员 陈燕燕

经贸”三驾马车并驾齐驱：依托战地遗迹、滨海风光和两岸情缘，围头村每年接待游客突破百万人次，旅游消费超5500万元；作为国家一类口岸和对台贸易试点，这里还是晋江向金门供水工程的人海口，实现了从“隔海炮战”到“同饮一江水”的历史性跨越。

截至2025年末，围头村年生产总值达4.26亿元，人均年收入4.18万元，集齐了全国文明村、全国乡村旅游重点村、国家级最美渔村等30项“国字号”殊荣，从战火硝烟的前线渔村，蝶变成了“红色教育、绿色生态、蓝色经济”融合发展的现代化滨海示范村。

专属信贷破解资金难题

5月本就是鲍鱼“南北转场”的关键期，转运运费、人工成本、北方场地租赁费却要提前垫付。对养殖户来说，这是一年中资金最吃紧的时候。“以前，缺钱找亲戚借要欠人情，找民间借贷利息高得吓人。”回忆起过去的难处，蔡雄彬感慨颇多。

鲍鱼养殖是重资产产业，从投苗到育肥出栏需要一年以上的周期，资金周转压力一直是产业发展的堵点。农行晋江金井

支行早就开始行动。

时任农行晋江金井支行党支部书记、行长的施嘉欣，本身就是大学生村官出身，从闽东山区起步就扎根农村一线，对农户的融资需求感同身受。2021年，他第一次带队到围头码头，就带着团队挨家挨户上门走访，摸清了整个产业的资金周转规律和需求痛点。

2024年，农行晋江金井支行创新推出“惠农e贷（鲍鱼养殖）”专项信贷产品，专为围头鲍鱼产业量身定制。

“这款产品最大的特点就是一次授信、三年循环，养殖户需要用钱的时候，直接打开手机银行就能操作，随时放贷、随借随还，不用跑网点排队，也不用找担保人。”施嘉欣介绍，“我们还和当地鲍鱼协会开展合作，逐一摸查金井尤其是围头村的养殖情况，给符合条件的养殖户批量预授信，把服务送到养殖户家门口。”

这套精准对接的金融方案，一下子解决了养殖户的痛点。“现在真的太方便了，手机上点一点，几分钟钱就到账，不求人不欠人情，心里特别踏实。”作为最早一批享受到政策的养殖户，蔡雄彬介绍，自产品上线以来，农行晋江市支行已

为78户围头村及周边地区的鲍鱼养殖户办理专项贷款，总计授信超过2000万元。

产业赋能共绘新图景

解决了鲍鱼养殖的资金难题，农行晋江市支行并没有停下服务的脚步。依托“鲍鱼养殖贷”的成功经验，该支行又陆续推出“渔船贷”“民宿贷”等特色产业贷款，针对围头村的三产融合发展提供全方位金融支持，同时授予围头村“信用村”称号，进一步降低养殖户的融资成本，为产业拓展增添底气。

除了专项产业贷，农行晋江市支行还同步推广“乡村振兴带头人贷”“富民贷”等产品，覆盖不同规模、不同类型的农户融资需求。近3年来，农行晋江金井支行为农户授信超1.5亿元，贷款余额净增超亿元。

夕阳西下，金色的余晖铺满围头湾，海面的浮球阵列随着波浪轻轻晃动，水下的鲍鱼苗已经做好了“北上”的准备。

潮起围头湾，耕海正当时。“海峡第一村”的振兴故事里，金融活水正源源不断注入蔚蓝海域，陪着养殖户把“小鲍鱼”做成“大产业”。

创新普惠金融模式 赋能香料产业发展

工商银行玉林分行紧密结合广西玉林市香料产业发展需求，不断创新金融服务模式，写好普惠金融大文章。截至5月末，该分行香料产业贷款余额超4亿元。

该分行深入香料产业市场，了解商户资金需求，创新推出“抵押+信用”双增信模式，在原有抵押物价值的基础上，叠加评估商户的经营稳定性、信用记录及市场前景，额外授予其一定的纯信用额度。该模式有效盘活了商户的存量资产价值，显著提升整体授信规模上限，及时、灵活地满足了商户因扩大经营、季节性备货或抓住市场机遇而产生的新增、弹性资金需求，为存量客户持续稳健发展提供了坚实金融后盾。

工商银行玉林分行还重点推广“交易e贷”和“商户e贷”两款纯线上、纯信用的区域特色信贷产品。其中，“商户e贷”以最高200万元融资额度、纯信用、全流程线上操作的突出优势，精准解决了经营主体的核心痛点。两款产品有效缓解了商户日常经营中资金周转压力，提升了资金使用率和市场交易活跃度。

工商银行玉林分行将普惠金融服务半径延伸至香料产业的上下游全链条，精心构建“兴农e贷”专属产品体系，细分“种养贷”“制造贷”“流通服务贷”三大核心场景，为产业链源头至末端提供精准滴灌，支持种植户扩大生产、企业技术改造和供应链高效运转。（通讯员 梁发军）

金融知识进乡村 惠农服务暖民心

近日，中国人民银行惠州市分行、农业银行惠州分行等单位联合在广东省惠州市博罗县观背村党群服务中心开展“助力乡村振兴 国债相伴同行”宣传进乡村活动，将国债知识小课堂、支农助农、金融知识普及等金融服务搬到了村民家门口。

本次活动在设立咨询台、悬挂横幅、发放宣传折页等进行宣传的同时，邀请人民银行国库部门的业务骨干开展国债主题宣讲活动，用通俗易懂的本地语言，向村民详细讲解了国债的国家信用背书、安全性高、收益稳定、变现灵活等特点，以及购买渠道、流程和兑付规则。

针对村民普遍关心的“如何购买”“利息如何计算”“急用钱能否提前支取”等问题，宣讲员结合实例进行了耐心解答，同时结合防范非法集资活动宣传月主题，重点揭露了非法集资、高息诱惑等常见非法集资活动的套路和危害，引导村民选择正规金融机构进行理财投资。

为精准对接博罗当地特色农业产业及农户生产经营的金融需求，农业银行惠州分行的工作人员重点推介了多款定制化惠农贷款产品，现场详细介绍了“惠农e贷”“乡村振兴贷”等产品的申请条件、额度范围、优惠利率、担保方式简化、审批流程快捷等核心优势，特别针对博罗县特色农产品（如荔枝、龙眼、冬瓜等）的季节性资金需求，推出了随借随还、循环使用的灵活信贷方案，并为有资金需求的种植大户、家庭农场主等提供“一对一”咨询服务。

此外，为进一步畅通客户沟通渠道，切实解决群众在金融服务中遇到的急难愁盼问题，本次活动特别设置了“行长接待日”环节。

（通讯员 黎小文）

优化金融营商环境 减轻企业融资压力

今年以来，农行丹江口市支行深入贯彻落实优化金融营商环境工作部署，聚焦重点产业升级、数字经济建设、重大基础设施、城市更新提质等核心领域，持续加大信贷投放力度，优化融资服务流程，以精准有力的金融活水赋能实体经济，为湖北省丹江口市经济社会高质量发展注入强劲内生动能。

在服务实体经济方面，农行丹江口市支行立足地方主导产业发展布局，主动对接企业改扩建、产能升级等融资需求。近期，该支行新增投放聚源产业项目贷款2.56亿元，专项用于企业厂区升级改造、生产设备更新、产业链配套完善及日常经营周转等。该笔贷款的落地，有效破解了企业项目建设资金瓶颈，切实减轻了企业融资压力。为保障资金快速到位，该支行还全程开通审批绿色通道，压缩办理时限、简化审批流程，以高效便捷的金融服务持续优化区域金融营商环境，助力本土骨干企业稳产增效、产能提质。

丹江口市陈家港铁水空联运基地是当地完善综合立体交通网络、构建多式联运物流体系的重点民生基建项目，对打通区域物流通道、降低企业运输成本、激活商贸流通活力具有关键作用。农行丹江口市支行主动对接重大基建项目融资需求，优化信贷资源倾斜配置，累计为该项目投放贷款4亿元，重点用于基地码头泊位建设、铁路专用线铺设、智慧物流平台搭建、仓储配套工程建设。（通讯员 张意 徐静）

推行“惠农分期”业务 破解农户融资痛点

■ 本报记者 余连斌

通讯员 彭兴禹 杨奕琳

苍山叠翠，洱海扬波。当前正值大理高原特色农业生产的关键时期，从洱海之滨的水稻田到无量山间的茶园、果园，处处都能看到农机轰鸣、农户忙碌的身影。农行大理分行聚焦农业生产资金需求，以“惠农分期”业务为抓手，精准破解农户购买农资农机资金短缺的痛点。

“以前买化肥和农药靠赊销，现在赊销难了，要一次性拿出一大笔钱压力不小，农行的农资分期真是帮了大忙。”在云南省大理市湾桥镇的田埂上，种粮大户王大哥一边施肥，一边笑着说，“这次办理农资分期，手续简单，

利率也低，还能根据农时回款节奏灵活还款，大大缓解了春耕备耕的资金压力。”

王大哥的经历，是农行大理分行服务高原特色农业发展的生动缩影。

大理州地形复杂，农业生产呈现“多品种、上规模、特色化”的特点，农户在种子、化肥、农药采购和农机购置升级中，常常面临“短、小、频、急”的资金需求。农行大理分行深入调研农户生产经营实际，针对性推出惠农农资和农机分期业务，覆盖农业生产全链条资金需求，不仅支持化肥、农药、种子等基础农资采购，还延伸至微耕机、收割机、茶叶加工机械、果蔬烘干设备等特色农具购置，让普惠金融的红利直达田间地头。

在弥渡县，种植大户李大姐今年计划扩

大蔬菜种植规模，却在购置大棚设备和优质种苗时遇到了资金难题。农行大理分行辖内弥渡县支行客户经理了解情况后，第一时间上门对接，为她办理了农资分期业务，仅用3天就完成了审批放款。“这笔钱来得太及时了，利率低、还款灵活，还能享受厂家贴息，让我能放心采购更好的设备和种苗，今年的收成有盼头了。”李大姐对农行的高效服务赞不绝口。

“惠农农资分期直击农户购置农资农机的资金痛点，以利率低、手续简、放款快、还款灵活的优势，破解了融资难题。”农行大理分行相关负责人介绍，该分行深化与农资农机经销商的合作，搭建惠农农圈分期场景，优化业务办理流程，实现商户直连、现场办

理、快速放款，让农户在购买农资农机时就能同步申请分期，无需额外跑银行。

针对大理特色农业产业，农行大理分行推出专属分期方案，精准匹配水果、茶叶、核桃、中药材等特色产业的生产周期，让金融服务更贴合农户需求。

农行大理分行还立足大理州农业实际，持续深化与头部农资农机厂商、本地经销商的合作，围绕辖内重点农资农机商户，精准满足农机手、种植大户、家庭农场等农业经营主体的资金需求。

今年以来，农行大理分行不断扩大惠农分期业务覆盖面，优化产品服务体系，截至5月末累计投放农资分期资金1.63亿元，惠及数千户农户。

一体化金融服务生态力助“建州胜筵”出圈出彩

■ 本报记者 陈衍水

通讯员 刘木香 马子悦

建瓯古称建州，自古便是闽北政治、文化、经济重镇。三国时置建安郡，唐代始设建州，“福建”之名便取自福州与建州首字。这里文脉绵延千载，素有“闽源首府、理学名城”的厚重底蕴。

去年末，一场以“建州”为名、承闽源文脉的沉浸式文旅盛宴——“建州胜筵”主题餐秀在建瓯市警营广场盛大开幕。作为建瓯市倾力打造的重点文旅新IP，这场以“建州文化”为核心的主题餐秀，正成为千年古城出圈出彩、彰显文化魅力的亮眼名片。

据了解，“建州胜筵”主题餐秀以宋韵美学为底色，以“一卷通天”的沉浸式画卷设计，将朱子文化中“天人合一”“格物明理”的哲学思想与传统礼仪，融入建瓯特色美食之

中，用一场70分钟的建州文化沉浸之旅，带领宾客在视听与味蕾的双重享受中，尽揽千年建瓯的自然禀赋与人文底蕴。

“宴、舞、乐、食”四位一体的创新表达，是“建州胜筵”的核心魅力。该表演深度融合了弓鱼技艺、建州酒令、唱曲子、北苑点茶等多项建瓯市非物质文化遗产，让沉睡的文化资源在烟火与光影间活态传承、生动可感。”“建州胜筵”主题餐秀相关负责人介绍。

项目火爆出圈的背后，离不开金融活水的精准灌溉。“建州胜筵”筹备前期，超大沉浸式舞台搭建、光影舞美设备采购、场馆装修改造、演艺团队打磨、日常运营周转等环节，都需要大笔资金支持。

农行建瓯支行得知情况后，主动靠前、精准对接，迅速组建专项金融服务团队，多次深入项目现场实地调研走访，全面摸排项目全周期资金需求和运营现金流特征，为该

项目量身定制专属金融服务方案，并提供2000万元授信支持。

很快，随着多笔资金陆续投放到位，“建州胜筵”顺利步入常态化运营，预计全年演出可达360场次。项目不仅极大丰富了游客的文旅体验，有效延长了游客停留时间，更有力带动周边餐饮、零售、住宿等商户增收增效，形成“金融赋能—文旅提质—消费升级”的良性循环。

支持“建州胜筵”，是农行建瓯支行支持地方文旅发展、服务古城复兴的一个缩影。近年来，建瓯市立足“千年建州·理学名城”发展定位，深入实施“建”文化传承创新工程，全面推进建瓯古城保护活化利用。在此背景下，农行建瓯支行积极对接古城开发核心企业——福建省千年建州旅游开发集团有限公司，全力支持企业多个项目落地。

农行建瓯支行不断衍生金融服务链条，

打通项目建设融资、小微商户经营、游客消费支付等全场景服务，构建起多元化、一体化文旅金融服务生态，让金融真正成为串联产业、贯通供需、激活消费的坚实纽带。截至今年5月末，农行建瓯支行已为全市1668户商户提供授信支持，授信金额达2.97亿元，服务覆盖全市超三分之一的商户。

此外，农行建瓯支行持续深耕非遗传承，为北苑御茶制作技艺（建瓯）南平市级非遗代表性传承人方建旭提供全方位综合金融服务，围绕其宋式点茶技艺传承、传习所运营及文旅融合发展需求精准赋能，助力传统技艺“活起来”、走出去。

“未来，我们将继续深耕本地文旅领域，精准浇灌特色产业，用金融温度守护城市文化记忆，为建瓯经济社会高质量发展注入源源不断的金融动能。”农行建瓯支行行长吴增文表示。