

浙江景宁农商银行 托起每一份奔波的梦想

■ 本报记者 王爱静 通讯员 严雯雯

在城市的街头巷尾，快递小哥穿梭如风，外卖骑手争分夺秒，网约车司机迎来送往，环卫工人披星戴月……他们是城市运转的“毛细血管”，也是美好生活的创造者、守护者。浙江农商银行联合辖内景宁农商银行聚焦新就业群体急难愁盼，充分发挥扎根基层、服务本土的优势，将服务触角延伸至城市末梢，用金融暖流汇聚起护航逐梦的磅礴力量。

构筑温馨“新”家园

走进景宁农商银行网点，门口“37℃温暖港湾”的标识格外醒目。这里不仅是银行网点，更是户外劳动者和山区老人的“第二个家”。针对新就业群体“吃饭难、喝水难、休息难”等现实痛点，景宁农商银行主动对接景宁县委组织部、县总工会，联合打造4家“户外劳动者之家”，并在全辖网点全面升级“37℃温暖港湾”。港湾内配备饮水机、微波炉、充电设备、应急药箱、爱心雨伞等设施，党员轮班担任“红色管家”，为快递员、环卫工人等提供“冷可取暖、热可纳凉、渴可喝水、累可歇脚”的暖心服务。

“以前送外卖累了只能在路边台阶上坐会儿，现在有了农商银行的‘温暖港湾’，不仅能休息充电，还能喝上水，就像回到家一样。”外卖骑手雷师傅的感慨，道出了许多新就业群体的心声。

37℃，是人体最舒适的温度，景宁农商银行从这份温度出发，用一个个小港湾托举起城市奋斗者的归属感，让温暖触手可及。

打造贴心“新”服务

一名党员就是一面旗帜。在景宁农商银行，各族老党员蓝向东正是这众多旗帜中格外鲜艳的一面。他深知语言是连接民



景宁农商银行工作人员走访辖内企业开展金融宣讲服务

景宁农商银行供图

族情感的桥梁，在他的推动下，景宁农商银行组建了“畲语服务小分队”，蓝向东担任队长，在网点常态化开设畲语服务窗口。队员们手把手指导新就业群体使用手机银行、办理社保缴费、申请创业贷款，用畲语、方言讲解防骗知识，定期开展“反诈宣传进站点”活动，用心守护新就业群体的“钱袋子”。

在蓝向东等人的示范带动下，景宁农商银行“党建+金融+网格”治理模式不断深化落地。该行与县行政服务中心合作，实行行政村“党员包村制”，组织88名村级金融协管员开展公共服务代办培训，实现109项政务服务网点代办，网点便利化覆盖率100%；携手县民政局落地30个爱心食堂，配备30台爱心管家移动终端，加入“山区服务管家”队伍，常态化开展“流动互助”服务；对接县卫健局出台“车轮上的医

院”服务方案，创新推出“巡回诊疗车+金融服务”模式，组织“丰景志愿者”深入78个巡回点，将金融服务与健康关怀送到群众身边，用畲语宣讲金融知识，形成了一道流动的“红色风景线”。

近五年来，景宁农商银行累计开展金融知识下乡进村活动1000余场，成功拦截电信诈骗7起，涉及金额12.3万余元。

托举奋斗“新”梦想

安居才能乐业，乐业方能逐梦。新就业群体的急难愁盼，不仅在于日常生活的便利，更在于职业发展的支撑和融入城市的底气。

不少搬迁群众选择从事快递、外卖等新业态，景宁农商银行专项推出“安居贷”“技能共富贷”“新农贷”等产品，为诚信经

营、踏实肯干的劳动者提供创业启动资金；同时创新推出生态抵押贷款等绿色金融产品，将生态信用积分与贷款额度、利率直接挂钩，让诚实守信的劳动者凭信用就能获得金融活水，真正实现“信用变金、梦想变现”。

截至目前，景宁农商银行已发放助力共富类贷款2.99亿元，帮助一批快递员、网约车司机实现了从“打工者”到“小老板”的华丽转身。

“以前跑网约车，收入不稳定。有了农商银行的贷款支持，我自己开了家快递驿站，日子越过越有奔头。”红星街道快递驿站负责人对未来充满信心。

从温暖港湾到贴心服务，从金融赋能到梦想起航，景宁农商银行正深践行“以客户为中心”的服务理念，在广袤大地上书写着关爱新就业群体的暖心答卷。

江西安福农商银行 点“竹”成金绿富同兴

■ 本报记者 郑长灵 通讯员 刘洋

在江西省安福县横龙镇林产品工业园，江西添竹工艺有限公司的生产车间机声隆隆，一件件精美的竹制家居用品、竹木工艺品从自动化生产线上鱼贯而出。这家企业是中国竹产业协会团体会员、国际竹藤组织团体会员，近年来持续加大智能设备投入，加快向高端竹产品制造转型升级。

然而，扩产背后离不开资金支撑。在一次常态化走访中，安福农商银行客户经理了解到企业因采购竹原料存在资金缺口后迅速响应，创新采用“财园信贷通+流动资金贷款”的组合方式，投放贷款350万元，并给予优惠利率，大幅降低了企业融资成本。

这笔“及时雨”不仅帮助企业顺利扩大生产，还带动了周边村庄的竹原料供给和农民就业，让小小竹子成为富民强村的“绿色银行”。

这只是安福农商银行深耕“以竹代塑”领域的一个缩影。作为扎根安福这片“竹子之乡”的农村金融机构，安福农商银行始终践行“绿水青山就是金山银山”理念，坚持“生态效益+普惠效益”双导向，将金融活水精准滴灌至竹产业全链条。面向个人客户，安福农商银行量身推出创业贷款、小微商户贷款等专属产品，具有无需抵押、流程简便的特点，重点覆盖从事竹林培育、竹原料收购及加工的个体经营者。同时，该行积极推行“金融+生态”特色服务模式，将金融服务触角延伸至田间地头、竹林深处，让竹林资源变“活”、变“现”。

在一系列有力举措推动下，安福农商银行“以竹代塑”绿色金融成效显著。截至目前，该行“以竹代塑”产业链贷款规模已近2000万元，惠及竹制品加工企业、个体工商户及农户等经营主体数十户。从竹林抚育、竹材加工，到竹制品设计、市场销售，该行以全周期、全链条的金融服务，助推“以竹代塑”产业生态加速形成，有力减少了塑料制品的使用，实现了“生态保护—产业发展—农户增收”的良性循环。

湖北竹溪农商银行 “再担贷”纾养殖户之困

本报讯 近期，走进湖北省竹溪县龙坝镇一家标准化肉兔养殖基地，棚内清凉宜人，一只只雪白肥硕的肉兔正欢快地咀嚼着饲料，满栏生机。看着这些活蹦乱跳的“致富兔”，养殖户李先生表示：“多亏了农商银行的大力支持，我扩建兔舍、引进种兔的资金终于有了着落。”

李先生是当地返乡创业的代表，从事肉兔养殖已有3年。凭借精细化、科学化的管理，他将养殖规模从最初的几百只逐步扩大到上万只，出栏的肉兔因肉质鲜嫩远销四川、重庆等地。今年初夏，他计划进一步扩建兔舍、引进优质种兔，但由于前期投入较大，出现了40万元的资金缺口。正当李先生一筹莫展之际，竹溪农商银行龙坝支行客户经理在“六访六增”走访中了解到了他的困境。该行客户经理第一时间走进养殖场调研，结合其经营现状，迅速为他匹配了“再担贷”专属产品。不到一周时间，40万元贷款便顺利发放到户。

李先生的成功案例，是竹溪农商银行龙坝支行立足本土、服务“三农”的一个生动缩影。一直以来，该行始终坚守支农支小的市场定位，聚焦辖内特色产业，不断创新金融产品，优化服务流程。针对养殖户融资投入大、回款周期长的特点，该行大力推广“现场评估、上门放款”一站式服务，并配套期限长、还款方式灵活的适配产品，打通了惠农服务的“最后一公里”。截至目前，该行已为辖内特色养殖户累计放款400余万元。

(通讯员 王文涛)

“贷”动乳业链 浇灌富硒田

■ 本报记者 王磊

山西省山阴县素有“北方奶都”“中国富硒小米之乡”的美誉。近年来，在地方政府的大力推动下，乳业和富硒小米产业已成为县域经济的支柱产业和农民增收的核心渠道。山阴农商银行立足资源禀赋，深耕特色产业，精准对接融资需求，推动产业规模化、标准化、品牌化发展，让“奶罐子”更充盈、“米袋子”更饱满。

金融赋能乳业全产业链

乳业是山阴辨识度最高、竞争力最强的支柱产业。经过多年培育，当地已形成饲草种植、奶牛养殖、乳品精深加工、仓储物流、市场销售于一体的完整产业链，年产值突破24亿元，有力拉动了地方经济，带动大量群众就业增收。山阴农商银行对标全县乳业发展规划，将乳业作为重点信贷支持领域，

围绕龙头企业、中小养殖户和上下游配套农户分类施策，不断创新专属金融产品，优化综合服务模式，全力支持古城乳业等本土龙头企业及广大中小养殖户发展壮大。

在养殖端，不少养殖户长期面临活体资产难抵押、融资渠道窄、成本偏高的现实难题。对此，山阴农商银行因地制宜、大胆探索，创新推出“活体牛抵押+农业保险”组合式信贷产品，打破传统抵押限制，有效破解融资担保难题，打消了养殖户扩大规模的后顾之忧，保障了县域奶源稳定供给，夯实了乳业发展源头根基。

针对当地龙头企业技术改造、产能扩容及日常流动资金等多元化需求，山阴农商银行开辟信贷“绿色通道”，压缩审批时限、优先配置额度，推行“一企一策”定制化帮扶方案。精准高效的金融支持，助力企业引进智能化生产设备，升级现代化加工生产线，加快传统乳品加工向数字化、智能化转型。与此同时，该行将服务延伸至上下游，为饲草

种植基地、饲料加工和冷链物流等经营主体提供便捷的供应链融资，以点带面激活全产业链活力，推动上下游协同发展，持续擦亮“北方奶都”金字招牌。

精准滴灌富硒小米产业

山阴县境内富硒土壤分布广泛，得天独厚的水土条件孕育出品质优良的富硒小米。目前全县富硒小米种植面积稳定在8万亩，是当地极具发展潜力的富民产业。围绕“富硒小米专业镇”建设工作部署，山阴农商银行主动靠前，组织客户经理深入田间地头、产业基地，走访种植大户、家庭农场、农民专业合作社及加工企业，摸清经营状况与融资需求，量身定制信贷产品和服务方案，助力产业提质增效、打响区域品牌。

富硒小米种植具有明显的季节性特征，春耕备耕期间农资采购、田间管理需求集中、时效要求高。结合这一实际，山阴农商

银行推出富硒小米专属信用贷款产品，执行优惠利率，免抵押、纯信用，单户最高授信额度达50万元，贷款期限最长3年，灵活匹配农户生产经营周期。目前，该产品累计支持种植户2000余户，覆盖种植面积6万余亩，有力保障了春耕生产，助力富硒小米稳产、增产、优产。山阴农商银行重点加大对山西鑫农农业科技股份有限公司等龙头企业的扶持力度，依托龙头企业辐射带动，推动企业开展规模化种植、标准化生产和品牌化运营，让昔日“小特产”转型为市场热销“大品牌”。在龙头企业与金融力量的双向赋能下，已累计带动1200余户农户参与产业发展，户均年增收4000元，真正实现产业兴、百姓富。

同时，山阴农商银行持续支持小米深加工企业，助力延伸产业链，陆续开发出小米面、富硒杂粮礼盒等多元化产品，不断提升附加值。如今，在金融活水滋养下，山阴富硒小米走出雁门关，销往省内外各大市场，成为展示县域特色农业的一张亮丽名片。

急农户所急 想企业所想—— 江苏如皋农商银行服务到麦浪深处

■ 本报记者 曹沛原
通讯员 姚海霞 李孝明

正值夏粮收割、收购、仓储的关键窗口期，江苏如皋农商银行始终坚守支农本源，紧扣农时节点，持续优化“三农”金融产品与服务，以高效、暖心的金融活水精准滴灌田间地头，打通助农堵点，全方位护航夏粮颗粒归仓。

围绕夏粮“从田间到仓廩”的全产业链，如皋农商银行将金融保障嵌入种植、农田建设、农资流通、农机产销、粮食收购等各环节，构建起覆盖全链条的金融服务体系。截至5月末，该行已向家庭农场等新型农业经营主体投放贷款1.65亿元，助力规模化、标准化小麦种植；投入1.32亿元支持农田水利重点领域建设；为粮食收购企业及个人提供信贷支持1.26亿元，确保收购资金不断档；同时为化肥、种子等农资流通企业提供贷款0.09亿元，为农机具生产营销提供贷款0.13

亿元，全方位补齐夏粮产业各环节资金短板。

精准对接需求，才能有效纾解难题。如皋农商银行将夏粮收购服务纳入支持小微企业融资协调工作机制重点支持范围，依托遍布城乡的服务网络，以网格化营销、整村授信为抓手，组织信贷人员下沉乡村一线，深入合作社、家庭农场、种粮大户、农资企业及收购站点，实地摸清资金需求总量、用款周期与关键节点，建立专属服务台账，实行“一对一”精准对接、清单化落地服务。截至5月末，该行已累计走访夏粮收购相关小微企业42户，成功为35户经营主体授信1270万元，精准满足了广大经营主体在夏粮收购、农资采购、田间管护等方面的紧急资金需求。

夏粮收购资金需求具有“时效紧、频次高、额度灵活”的鲜明特点，为适配农时节奏、破解融资时效瓶颈，如皋农商银行对1000万元以下普惠业务推行“T+3”限时办结制度，大幅压缩审批、放款时限。同时，该行创新推出“农机贷”专属方案，深化政银企

三方联动，以政策赋能强化金融供给，全方位适配夏粮生产机械化、现代化发展需求。此外，该行充分发挥网点多、贴近群众、响应快的属地优势，变“被动等候”为“主动上门”，组织信贷服务队深入田间地头、农资门店和粮食收购现场，零距离提供业务咨询、授信办理、信贷答疑等一站式服务，把金融便利送到群众家门口。

实打实的金融支持，让众多农业经营者倍感温暖。江苏一家农业发展有限公司负责人黄先生由衷点赞：“每年夏粮收购资金周转压力都很大，今年多亏了如皋农商银行1600万元贷款及时到账，彻底解决了企业的燃眉之急，让我们放心收购、稳产保收。”

如皋一家家庭农场负责人任先生也深有感触：“正值小麦管护关键期，赶上多雨天气，资金一时周转不开，农商银行75万元纯信用贷款就像一场及时雨，帮我们顺利完成‘一喷三防’，守住了丰收底线。”

在全力护航夏粮丰收的同时，如皋农商

银行立足本地特色农业产业布局，深耕“一镇一业、一村一品”特色产业，主动加强与市农业农村局沟通对接，依托辖内619家新型农业经营主体名录，逐户建立经济信息档案与金融服务需求档案，实现走访服务全覆盖，精准赋能黑塌菜、蓝莓、花木盆景等地方特色农副产品高质量发展。针对不同主体的差异化融资需求，该行精心打造多元化普惠信贷产品矩阵，推出“惠农快贷”“苏农贷”“富民创业贷”“皋兴贷”等特色金融产品，构建起多层次、广覆盖、可持续的助农金融服务体系。如皋市一家现代农业发展有限公司深耕规模化农业种植，拥有千亩自建标准化基地和智能化育苗大棚，前期因基地建设及设备引进投入巨大，流动资金紧张。了解企业困境后，如皋农商银行精准对接其资金需求，投放100万元流动资金贷款，并配套无还本续贷专属服务，有效缓解了企业还本周转压力，大幅降低了综合融资成本，助力企业稳生产、扩规模、提效益。

浙江海宁农商银行 “科创园区租金贷”落地

本报讯 记者王爱静 通讯员朱周杰 杨程惠报道 日前，浙江农商银行联合辖内海宁农商银行科创金融事业部联合上海漕河泾海宁分区，创新推出“科创园区租金贷”产品，浙江艾微普科技有限公司成为首家受益企业。该公司专注于半导体沉积设备研发与制造，正处于快速成长期，因园区租金需一次性支付，导致企业资金压力较大，加之缺乏传统抵押物，常规融资渠道难以满足需求。

科创金融团队在走访中了解到这一难题后，以企业上年度营收数据为核心评估依据，运用“科创园区租金贷”产品方案，为其核定500万元贷款额度，专项用于覆盖租金支付及补充日常经营周转。从尽调到授信获批，全流程不到7个工作日。该产品具备准入宽松、期限灵活、利率优惠等优势，真正实现了“租赁联动、以贷促研”。

以此为契机，海宁农商银行将持续深化与上海漕河泾海宁分区等科创园区的合作，批量推广“科创园区租金贷”产品，推动创新链、产业链、资金链深度融合，为区域科创产业高质量发展注入更强劲力量。