

# 小小收款码 激活县域经济微循环

■ 本报记者 王磊 通讯员 李玉超

“自从换了农商银行的‘金燕e付’，每月5万元以内免费，还送了云音箱，收款到账有播报，再也不怕漏单了。”河南省南阳市社旗县一家早餐店店主张大姐笑着说。今年5月初，她刚办理了“金燕e付”，短短几天就感受到了实实在在的便利与优惠。这正是河南农商银行社旗支行深耕县域、为民服务的生动缩影。

作为扎根县域的本土金融机构，河南农商银行社旗支行以“金燕e付”业务为切入点，通过阶梯费率、减费让利等举措，把金融便利送到商户身边。目前，该行收单商户达6500余户，覆盖“吃住行游购娱”各个领域，让千行百业的经营者共享金融发展红利。

一张小小的收款码，承载着减费让利的大实惠。为切实降低商户经营成本，河南农商银行社旗支行针对“金燕e付”推出差异化阶梯优惠费率：个人商户每月2万元以内免费，个体工商户每月5万元以内或单笔1000元以下免费，企业商户每月10万元以内免费，超出部分按优惠费率执行。同时，新开立优质商户可免费

领取价值150元的云音箱，交易活跃商户还能免费获得扫码盒子。

为让更多商户享受到优惠，河南农商银行社旗支行专门开展“县域生活圈”收单商户专项活动。全员组成攻坚小分队，分片走访沿街餐饮店、水果店、药店等商户，逐户讲解“金燕e付”的优势和优惠政策。条线部门快速审核审批，现场为商户办理业务、绑定设备，单日最高拓展116户。

以“金燕e付”为支点，河南农商银行社旗支行不断拓展电子银行业务边界，构建全方位便民金融服务体系。依托金燕e商APP，商户可便捷管理收款流水、绑定设备、添加收单员，实现收款、对账一站式办理。同时，该支行大力推广手机银行、金燕卡绑卡等业务，通过微信朋友圈、客户群宣传满减、立减、积分兑换等活动，开展厅堂“一分购”等活动，吸

引群众广泛参与。目前，该行个人手机银行月均活动户数达1.12万户，让群众足不出户就能办理转账、缴费、理财等业务，真正实现金融服务“零距离”。

金融服务不止于收单，更延伸至“供血”。河南农商银行社旗支行高效推动“金燕e付”与贷款业务深度融合，建立“有贷无码”“有码无贷”商户台账，精准对接商户融资需求，将收单流水转化为信贷授信依据，推出“商户贷”“流水贷”等特色产品，实现“刷农商码、贷农商款”的便捷服务。对于有资金需求的商户，客户经理主动上门对接，简化审批流程，实现线上线下联动授信，让商户无需抵押、无需跑腿，就能快速获得经营资金。

“这一段时间进货缺资金，本来还愁着找担保，没想到凭借‘金燕e付’的交易流水，很快就拿到了19万

元贷款，利率还享受优惠。”经营文具的娜娜便利店店主肖先生感慨。这种“收单+信贷”的联动模式，既解决了商户收款难题，又破解了小微商户“融资难、融资贵”的痛点。

从小微商户的“收款码”到千家万户的“手机银行”，从个体经营的“周转贷”到县域经济的“动力源”，河南农商银行社旗支行以点带面、层层递进，将金融服务融入县域生活的方方面面。通过聚焦农贸市场、校园、医疗、商超等重点场景，打造“场景全覆盖、服务精细化”的县域生活生态圈，推动金融服务下沉乡镇、延伸到村，以更贴心的服务、更便捷的产品、更有力的支持，赋能小微商户发展，助力县域实体经济高质量发展。

韩涛/制图



## 数字赋能社区智治 阳光服务温暖民心

■ 本报记者 王爱静

近日，浙江农商银行联合辖内长兴农商银行与长兴县龙山街道合作打造的“幸福长兴”数字治理平台正式启动运行。该平台构建起“一个业务中枢、两个服务平台、三类终端、四项标准、五大服务、六类角色”的联动生态，涵盖阳光公开、小区智治、社区服务、物业服务、城市观察五大板块，设置12个核心功能、61个操作页面，实现治理要素全覆盖、服务流程全贯通，推动社区治理从“线下跑腿”向“掌上直达”转变。

物业治理是城市基层治理的关键一环，关乎民生福祉与社区和谐。在长兴县委组织部、社工部、住建局等相关部门的指导下，长兴农商银行携手龙山街道，立足居民需求，以数字化改革为抓手，创新打造“幸福长兴”数字治理平台，构建起高效透明、便民利民的物业治理新体系，为基层治理现代化注入新活力。

让社区事务“晒在阳光下”，是平台的一大亮点。平台特设“阳光公开”板块，小区公共收益收支明细、业委会成员信息、物业服务合同期限、经营性用房情况、物业资质等关键信息，全部线上实时公示，居民手机一键可查，有效解决了公共收益使用不明、权责不清等难题。值得一提的是，长兴农商银行在龙山街道同步设

立全市首个业财代理中心，推行酬金制专用账户管理，提供规范化记账、财务公开、资金监管一体化服务。截至目前，业财代理中心已规范管理辖区各小区公共收益2300余万元，资金流向全程可溯，从制度层面保障了业主权益，化解了物业与业主间的矛盾。

在畅通服务诉求方面，平台着力打通物业服务“最后一米”。业主大会表决、公共事项投票等均可线上完成，电子看板实时同步数据，业主参与率显著提升。居民发现设施损坏、环境问题等，一键提交报修申请，物业须30分钟内受理、1小时内响应，街道、社区全程跟踪监管，对响应滞后、处置不力的物业企业及时约谈整改。报事报修功能上线以来，累计生成工单1219件，办结率达98%以上，倒逼服务提质增效，切实提升了居民居住体验。

记者了解到，在夯实治理功能的基础上，平台还将聚焦居民生活需求，不断丰富服务供给。宽带上门、车检预约、跳蚤市场、家政服务、邻里组团等功能正加速开发，即将陆续上线。

“我行将持续深化‘党建+治理’融合模式，推动更多小区共享智慧治理成果。”长兴农商银行相关负责人表示。以金融赋能基层治理，以数字服务温暖民心，长兴农商银行探索的物业治理样板将为基层治理带来更多智治方案。

## 畅通金融“血脉” 保障夏粮收购

■ 本报记者 余连斌 通讯员 邓琳丽

麦浪滚滚，菜籽飘香。夏收时节，既是丰收的喜悦时刻，也是对农业产业链资金链韧性的一场大考。曲靖市麒麟区农信联社深谙农时规律，将金融服务触角延伸至田间地头，收购一线，主动担当服务“三农”的“护航者”，以精准有力的金融举措确保每一份辛勤耕耘都能颗粒归仓。

云南十方耘农业有限责任公司是麒麟区一家重要的粮油购销企业。每到5月，该公司负责人心里便既喜悦又紧张——喜的是漫山遍野的油菜籽即将迎来大丰收，紧张的是企业面临巨大的资金周转压力。作为连接上游

数千农户与下游云南军粮集团有限公司等核心企业的关键枢纽，他的公司必须在短短两三个月内集中收购近3000吨油菜籽。

“收购季节不等人，资金一天不到位，就可能错失最佳收购时机。”该公司负责人感慨，这不仅关乎企业生意，更关系着成百上千户农户一年的收成，也影响着下游大企业的生产计划。这种季节性、潮汐式的资金需求，正是许多农业产业链中中小企业共同面临的“甜蜜烦恼”。

曲靖市麒麟区农信联社客户经理在日常走访中，早已将云南十方耘农业有限责任公司的周期性需求记录在案。收购旺季来临前，他们便主动上

门为企业“问诊把脉”。面对企业轻资产、缺少传统抵押物的现状，银行没有关上大门，而是积极启动了与云南省农业融资担保有限公司合作的“农担快捷贷”业务。

这不仅简单的业务推荐，更是一次深入的价值发现。该联社客户经理仔细核对了云南十方耘农业有限责任公司与核心企业签订的一份份销售合同、一张张增值税发票，看到的不仅是经营流水，更是企业在产业链中诚实守信的经营信誉和不可或缺的枢纽价值。基于这份专业判断和对农业产业的深刻理解，在云南省农业融资担保有限公司的增信支持下，一笔150万元的信用贷款如“及时雨”，在收购

旺季来临前的关键节点精准注入企业账户。

“这笔钱来得太及时了，这下我们可以放开手脚去收购，给农户当场结账，大家心里都踏实了。”收到贷款后，云南十方耘农业有限责任公司负责人紧锁的眉头终于舒展开来。

对云南十方耘农业有限责任公司的支持，是曲靖市麒麟区农信联社服务区域粮油产业链的一个缩影。今年以来，该联社已通过“农担快捷贷”等多种普惠金融产品，累计为43家粮油购销、农产品加工类小微企业提供1600余万元信贷资金支持，为夏粮收购工作平稳有序进行提供了坚强后盾。



长兴农商银行工作人员现场指导客户使用“幸福长兴”数字治理平台  
通讯员 冯哲颖/摄

## 利辛农商银行 助农“蒜”香致富

■ 本报记者 郑长灵  
通讯员 李晓刚

初夏时节，蒜香满园。安徽省利辛县新张集乡阳光村特色大蒜种植基地内一派繁忙景象，翠绿的蒜苗长势喜人，种植户们正忙着采挖、分拣、清理、装袋，处处洋溢着丰收的喜悦。

“感谢农商银行的贷款支持，今年大蒜丰收，利润很可观。下一步我计划继续扩大种植规模，这资金缺口，还希望行里能继续帮忙解决。”基地种植户李有峰高兴地说。

说起与利辛农商银行的合作，李有峰话语里满是感激。2024年他回乡种蒜，积蓄全砸在了土地流转和买苗上，急缺启动资金。抱着试试看的心态联系利辛农商银行后，没想到当天就有人上门对接，手把手教他通过手机申请贷款，资金很快到账，一下子解决了困扰已久的难题。

“那时候真有种柳暗花明的感觉，心里的感激，再多的话都表达不出来。”李有峰说。

此后，利辛农商银行将他列为重点帮扶对象，持续跟进解决融资需求。2025年末，当李有峰准备扩大种植规模、升级种植技术时，该行再次及时支持，助力他的大蒜种植事业迅速壮大。截至目前，李有峰已流转43亩土地从事大蒜种植，年收入约30万元，成了远近闻名的“种蒜致富能手”。

在利辛县，大蒜种植是特色产业之一，全县23个乡镇都有像李有峰这样的种植户。相比

其他农作物，大蒜种植投入少、周期短、产出高、价格稳，但前期土地流转、蒜种采购、施肥灌溉等环节资金需求集中，不少种植户面临“融资难、融资慢”的困境。针对这一痛点，利辛农商银行将大蒜种植列为金融支农重点产业，推行“总行包乡镇+基层包村+驻村金融助理上门”三级服务机制，组织108名客户经理深入田间地头开展“千企万户大走访”活动，逐户摸排资金需求，建立“需求、授信、用信”三张清单，实现“一户一档、精准对接”。

针对大蒜种植“短、频、急”的资金需求特点，利辛农商银行坚持“一产一品、一业一态”原则，创新专属金融产品，优化服务流程，提升融资效率。该行大力推广“金农信用贷”“金农快易贷”等线上纯信用贷款产品，无需抵押担保，依托大数据风控模型，实现线上申请、自动审批、随借随还，大幅降低了种植户的贷款门槛。

“那时候真有柳暗花明的感觉，心里的感激，再多的话都表达不出来。”李有峰说。此后，利辛农商银行将他列为重点帮扶对象，持续跟进解决融资需求。2025年末，当李有峰准备扩大种植规模、升级种植技术时，该行再次及时支持，助力他的大蒜种植事业迅速壮大。截至目前，李有峰已流转43亩土地从事大蒜种植，年收入约30万元，成了远近闻名的“种蒜致富能手”。在利辛县，大蒜种植是特色产业之一，全县23个乡镇都有像李有峰这样的种植户。相比

## 融资又融智 茶香满梅洞

■ 本报记者 曹沛原 通讯员 刘登文

夏染群山，翠满茶园。走进广西桂林市龙胜各族自治县瓢里镇梅洞村的千亩生态茶园，漫山茶郁郁葱葱，茶农身背竹篓穿梭其间，山下茶叶收购点人头攒动，一派产销两旺的喜人景象。

梅洞村地处漓江流域，生态优良、土壤肥沃，全村230余户农户深耕茶产业，茶园总面积达1000余亩，茶叶已成为当地各族群众增收致富的主导产业。然而，融资难、额度小等问题长期困扰着茶农和茶商。龙胜农商银行以瓢里支行为先锋，将梅洞村列为乡村振兴金融服务示范村，从信贷支持、渠道建设、便民服务、金融普及等多维度给予全方位支撑。

在种植端，龙胜农商银行推行“整村授信、上门办贷、背包服务”模式，全面建立农户信用档案，实现“一次授信、循环使用、随用随贷”。目前，该行已为梅洞村累计授信167户，授信总金额1830万元，累计发放茶叶种植贷款186笔、金额920万元，支持茶农新植扩种、茶园改造、农资采购与机具更新，推动全村茶园向标准化、生态化迈进。

“龙胜农商银行贷款方便快捷，扫码测额当天申请当天到账，我用5万元贷款扩种了3亩‘梅占’，今年茶叶收入预计增收1.4万元。”梅洞村茶农梁大叔捧着刚采摘的鲜叶，笑容满面。

在收购端，春夏之季是茶叶收购资金需求的高峰期，龙胜农商银行瓢里支行提前部署、专项授信，重点支持茶叶合作社、收购商、加工户备足收购资金，确保“茶卖得出、钱收得快”。今

年，该行已投放茶叶收购专项贷款14笔、金额410万元，支持6家茶叶经营主体足额收购鲜叶，累计帮助茶农销售鲜叶超8万公斤，带动农户增收1.2万元。同时，该行在收购点开通快捷结算、实时到账服务，让茶农“卖茶即收钱”，彻底解决“收购垫资难、结算慢”的痛点。

服务不仅要跟上产业链，更要贴近村民生活。今年，龙胜农商银行对梅洞村金融服务站进行升级改造，改造后该服务站集存贷款、转账汇款、惠农补贴代发等综合金融服务于一体，并配备专职客户经理定期驻点服务，

让村民“足不出村”即可享受与网点同等的优质的金融体验。同时，服务站大力推广移动支付应用，为村内茶农、茶叶收购点、小超市、农家乐等经营主体统一办理农信二维码收款业务，实现“一码付、实时到账、零手续费”。

在“融资”的同时，龙胜农商银行同样注重“融智”。该行依托新开业的金融服务站和整村授信工作，联合村委定期举办“金融夜校”“茶园微讲堂”“反诈宣传进村屯”等主题活动，围绕防范电信网络诈骗、识别非法集资、保护个人征信、合理使用惠农贷款等内容，用通俗易懂的方言和实际案例向

村民讲解。今年，该行已在梅洞村开展各类金融宣传活动4场次，覆盖茶农茶商400余人次。

产业发展的活力，最终要体现在价值提升上。龙胜农商银行以金融助力“茶产业+文旅+民俗”融合发展，支持梅洞村举办“茶叶圩”等活动，推动采茶体验、手工炒茶、民俗展演与产品展销联动，并借助直播等方式提升本地茶叶的知名度与市场竞争力。通过信贷支持、渠道对接、品牌赋能，该行帮助梅洞茶叶从“深山好茶”走向“市场名品”，带动产业链就业200余人，让老人、妇女在家门口实现稳定增收。



龙胜农商银行工作人员在茶园调研茶叶生长情况

通讯员 石孟华/摄