

金融活水润“硅”基 产业集群启新程

—宁化农信联社助力硅基新材料产业发展侧记

■ 本报记者 郑长灵

走进福建省宁化华侨经济开发区的硅胶产业园,记者看到,整齐划一的标准厂房沿路铺开,福建纳新硅业科技有限公司(以下简称“纳新硅业”)就坐落于这里。在该公司生产车间内,捏合机、开炼机、滤胶机轰鸣运转,一袋袋成型的混炼硅胶快速下线。这些产品即将发往珠三角地区,最终会成为电子、新能源领域高端硅胶产品的核心原料。

作为闽西山区从零培育的新兴产业集群,宁化硅基新材料产业从小到大、从弱到强的快速发展,离不开地方金融的精准滴灌。近年来,宁化农信联社紧扣县域产业发展布局,聚焦硅基新材料产业链上下游企业需求,创新金融产品、下沉服务重心,持续为产业发展注入源源不断的金融活水,推动县域特色产业高质量发展。

主动对接跟着项目走

“我们从东莞搬过来时,最犯愁的就是钱。新厂房建设、设备搬迁调试、原材料备货处处都要花钱,刚落地没资产抵押,贷款根本不好找。”说起刚落地宁化的场景,纳新硅业负责人何思球仍然记忆犹新。作为宁化硅基新材料产业链的链主企业,纳新硅业从珠三角转移落地,靠着乡贤招商的牵线搭桥敲定了投资意向,可刚落地就遭遇了融资“拦路虎”。

得知企业诉求后,宁化农信联社第一时间组建金融助理服务小组,由联社领导带队深入园区工地和临时车间走访,详细了解企业搬迁进度、产能规划和资金缺口,打破了“唯抵押论”的传统信贷思路,结合企业技术实力、订单情况制定“存量设备异地抵

押+信用授信”的组合融资方案,并简化审批流程、压缩办贷时限,仅用7个工作日便完成800万元授信审批,及时为企业项目建设注入了资金。

“农信社的钱到得太及时了,比我们预想的快了整整半个月,项目进度一点都没耽误。”何思球说。

如今,纳新硅业已经发展为福建省规模最大的有机硅混炼胶生产企业,一期项目投产年后产能突破2万吨,年销售额预计可达3亿元。截至4月末,宁化农信联社硅基新材料产业贷款余额已突破3000万元,较2024年末增长超过32%,远超既定年均增长15%的目标。

全链服务跟着企业走

随着硅基新材料产业集群逐步成型,链上不同类型企业的融资需求呈现出多样化特征。宁化农信联社针对产业链不同环节企业的难点和痛点,创新推出“硅链贷”特色信贷产品,不断拓宽企业融资渠道,切实降低企业融资门槛和成本。

宁化农信联社针对产业链上下游中小微企业普遍缺抵押物的情况,推出“链主企业+订单质押+政府担保”的组合融资方案,依托纳新硅业的龙头信用,为上下游配套企业提供批量授信;针对企业固定资产投资大的特点,大力推进设备抵押、房产二押、知识产权质押、收益权质押等贷款业务,有效盘活企业存量资产,让“死资产”变成活资金。

除了精准投放信贷,宁化农信联社还主动落实减费让利政策,对硅基新材料产业链优质小微企业实施利率优惠,减免部分金融服务收费,实打实降低企业融资成本。据统



宁化农信联社客户经理在福建纳新硅业科技有限公司了解硅胶生产情况

宁化农信联社供图

计,近两年来,宁化农信联社累计为硅产业链企业减少融资成本超180万元,节省下的资金多数被企业投入到研发当中。

长效机制跟着产业走

为持续做好硅基新材料产业金融服务,宁化农信联社组建硅胶产业金融服务工作专班,成立普惠金融部专人负责的工作办公室,建立“挂片领导一挂点部门一网点负责人”三级联动督导机制,持续开展“千企万户大走访”活动,并制定企业走访清单,逐户对接企业需求,对新进园区企业做到“进一家对接一家”,确保符合条件的企业应贷尽贷、应续尽续。

同时,宁化农信联社不断深化政银企协作,与当地开发区、工信局、市场监管局等部门建立常态化沟通机制,定期举办政银企对接会,及时了解产业规划和企业需求,推动政策红利精准落地。

针对企业多元化金融需求,宁化农信联社还推出一揽子综合金融服务,从企业结算、代发工资到财务管理、个人金融服务,全方位满足企业和员工的需求。

宁化农信联社党委书记、理事长傅永强表示:“接下来,我们将继续聚焦宁化硅基新材料产业发展,不断优化金融服务、加大信贷投放力度,助力产业链链主链补链强链,为县域特色产业高质量发展贡献农信力量。”



现场

南雄丝苗质地柔软、色泽莹润,是极具代表性的广东“土特产”。近年来,广东南雄农商银行与供销社系统、社村联合会建立起“产业+金融”联动机制,派驻金融专员下沉供销社各级服务站点和社村联合会会员单位,把信贷服务送到田间地头,量身打造专属信贷产品“社村金米贷”,形成“育秧—种植—加工—销售”全链条配套资金闭环支持。自2019年改制以来,该行已累计发放“社村金米贷”513笔、金额5.2亿元,助力南雄水稻产业规模化、标准化发展。图为南雄农商银行金融专员谢晓明调研农户水稻生长情况。

■ 本报记者 李美丽 通讯员 郭昕昕 摄影报道

云州农商银行:精准赋能园区企业转型发展

■ 本报记者 王磊 通讯员 田野

产业园区是推动产业转型升级、激活经营主体活力的关键阵地。山西云州农商银行持续下沉金融服务重心,组建专业化金融服务专班,常态化走进重点园区,开展上门服务、送贷上门、政策宣讲等一站式服务,以有速度、有温度、有力度的普惠金融举措,打破服务壁垒、疏通融资堵点,全力打通惠企金融服务“最后一公里”,为园区企业稳产保供、扩产增效、转型升级源源不断注入金融活水。

当前,云州区辖内众多园区企业迎来发展窗口期,订单量稳步增长,设备更新、技术改造、原材料批量采购等经营需求集中显现,阶段性短期资金周转压力随之增大。

但长期以来,园区内部分中小微企业存在轻资产、抵押物不足、财务管理不够规范等特点,叠加传统信贷服务模式流程偏繁琐、审批链条较长、服务触达不及时等问题,融资慢、融资繁成为制约企业抢抓市场机

遇、扩大生产规模的突出痛点。

云州农商银行直面企业发展难题,主动转变经营服务理念,全面打破传统“坐等客户上门”的柜台服务模式,积极由“坐商”向“行商”转变,变“企业上门求助”为“银行主动上门”。该行建立园区包联走访机制,划分服务片区、明确责任人员,实现辖区重点工业园区走访全覆盖、服务无死角,把金融服务阵地直接搬到企业生产车间、经营一线,精准对接园区企业多元化融资需求。

在实地服务过程中,云州农商银行专项金融服务团队深入各家企业生产厂区、作业车间,与企业负责人、财务人员面对面沟通交流,细致摸排企业生产经营现状、产品市场销路、未来发展规划,全面掌握企业真实经营情况与资金缺口规模。

针对不同行业、不同规模、不同发展阶段的企业,该行工作人员分类梳理需求,提供差异化、个性化金融解决方案,同时细致讲解各类普惠信贷产品、最新贷款利率、贴息惠企政策以及完善办贷流程,“一对一”协

助企业梳理贷款申请材料,耐心解答融资咨询、解读金融政策,手把手指导企业规范资料报送。

为最大限度满足企业紧急融资需求,云州农商银行聚焦“提效率、减环节、优服务”,专门开辟园区企业贷款绿色通道。该行持续优化内部信贷审批体系,精简冗余办贷材料,压缩各环节审批时限,构建起“上门调研、现场受理、快速审批、高效放款”全链条闭环服务机制,严格落实当天受理、隔日放款的高效服务标准。

“相较于传统贷款模式,全新的服务流程大幅缩短办贷周期,彻底破解了以往企业贷款审批慢、放款迟、流程繁琐等难题。”云州农商银行相关负责人表示。

位于大同市医药工业园区的山西双雁健康产业(集团)有限公司,是区域内重点医药制造企业,主营药剂、原料药、医药中间体研发与生产。医药行业前期研发投入大、生产设备造价高,长期的资金投入占用该企业大量现金流。随着行业技术不断迭

代,企业开展生产线技术改造、产业升级的资金压力持续加大,转型升级步伐受到一定制约。

云州农商银行精准施策,量身定制综合金融服务方案,持续上门摸排企业经营动态、技术优势与长远发展前景。经过全面调研评估,双方建立稳固长效银企合作关系。多年来,云州农商银行持续加大信贷倾斜力度,累计为该企业提供9300万元信贷支持,推动企业顺利完成多轮技术改造与产能升级,稳步提升综合市场竞争力。

依托常态化上门服务、精准授信、快速放款的助企服务模式,云州农商银行信贷投放规模稳步扩容,金融服务实体经济质效持续提升。截至目前,该行各项贷款余额保持稳健增长,较年初净增近3亿元。

下一步,云州农商银行将不断优化园区专属金融产品与服务体系,拓宽金融服务覆盖面,提升服务精准度,以更务实的举措、更优质的服务、更充足的信贷供给,为园区企业转型发展保驾护航。

嵊州农商银行落地全市首笔“青创文旅贷”

■ 本报记者 王爱静
通讯员 王文珊 金张雷

近日,浙江农商银行联合辖内嵊州农商银行向文旅创业者陈女士发放全市首笔“青创文旅贷”,为其打造综合型文旅民宿项目提供有力信贷支撑。这是该行创新金融服务模式、赋能青年文旅创业的一次有益探索,也是助力乡村振兴、丰富地方文旅业态的具体行动。

“青创文旅贷”是嵊州农商银行联合嵊州市文旅部门,响应浙江农商银行系统1500亿元青创文旅专项信贷计划,紧扣嵊州文旅融合发展实际推出的创新产品。该产品主要面向文旅部门梳理的白名单内的客户,包含青年创客、文旅小微企业、返乡创业青年等,重点支持城乡存量资产活化、非传统风景资源活化、整村运营等全省青创文旅重点培育项目,大力支持民宿集群、户外运动、创意农业等新业态,立足“政银协同”模式,破解客户融资痛点。

为了让产品能够精准服务到青创群体,嵊州农商银行组建“青创文旅金融管家”团队,对清单内客户实行网格化走访,提供“点对点”“一对一”的专属金融服务,涵盖开户、结算、收单、融资等全流程。

青年创业者陈女士便是受益者之一,她计划以本地山水为画卷,打造集房车住宿、精品咖啡于一体的综合型文旅民宿项目。该项目既能为游客提供沉浸式旅居新选择,也能带动周边乡村就业增收,具有良好的社会效益与市场发展前景。但在项目推进过程中,因场地装修、房车采购及前期筹备等环节投入较大,陈女士的资金压力逐步显现。

嵊州农商银行及时获悉陈女士的困境,主动安排专属客户经理上门服务,根据项目规划、资金需求及经营思路,精准推介“青创文旅贷”产品。为加快资金落地,该行开通绿色审批通道,实行“优先调查、优先审批、优先放款”机制,高效完成项目评估、授信审批等全流程工作,仅3个工作日就为其发放80万元贷款,并落实专属利率优惠。“这笔贷款太及时了,有效缓解了我的资金压力,让我能顺利推进项目筹备,早日实现打造特色文旅民宿的梦想。”陈女士说。

下一步,嵊州农商银行将加大“青创文旅贷”产品推广,完善服务流程,拓展智慧支付场景,助力更多青年创业者扎根嵊州文旅领域,为嵊州文旅产业高质量发展贡献力量。

江阴农商银行 推动“知产”变资产

本报讯 记者曹沛原 通讯员汤晓力报道 江苏江阴农商银行紧扣区域产业发展实际,将知识产权金融作为支持创新驱动发展、破解科技型中小企业融资难题的重要抓手,推动“知产”高效转化为资产,助力科创企业成长。

针对科技型企业轻资产、重知识产权的特点,该行打破传统授信模式,将知识产权数量、质量、转化能力纳入核心授信评价体系,构建覆盖企业全生命周期的知识产权金融产品体系。

该行聚焦中小微企业,推出普惠型知识产权质押贷款,仅凭核心专利、商标即可获贷,无需额外抵押担保;面向“专精特新”“小巨人”及重点龙头企业,定制知识产权组合质押、“知识产权+信贷+保险联动”等综合服务方案,满足多元化融资需求,切实降低企业融资成本。截至2025年末,该行已为无锡辖内20余家企业提供知识产权专属金融服务,知识产权质押融资余额达1.71亿元;备案知识产权150个,备案质押金额1.80亿元。

京山农商银行 发放首笔“桥米贷”

本报讯 记者曹沛原 通讯员王成峰 徐靖昊报道 湖北省荆门市京山市粮食收购商李先生长期从事小麦、稻谷等粮食收购与贩运业务。今年夏粮收购期间,李先生因收购资金需求集中且周转不足,收粮面临困难。

湖北北京山农商银行杨峰支行在走访中了解到李先生有资金需求后,为其推荐了“桥米贷”产品。该产品面向京山市粮食产业链上下游经营主体,采用白名单管理,以抵押方式为主,具有审批快、利率低、期限灵活的特点,适配粮食收购季节性、短频快的融资需求。该支行启动专项服务流程,从资料收集、审核到放款全程跟踪,在3个工作日内完成全行首笔300万元“桥米贷”的发放。

今年以来,湖北北京山农商银行杨峰支行通过上门服务、客户摸排,对接种植养殖户、粮食贩运户及农产品经营户,覆盖粮食收购与贩运重点客户。截至目前,该支行已完成辖区粮食收购、贩运等重点客户走访建档,储备意向贷款客户15户。