



让信贷转起来 托稳豫北“金穗盈仓”

——邮储银行河南省分行精准护航夏粮收购见闻

编者按

夏粮收购是全年粮食收购的“第一战”，关乎国家粮仓和农民“钱袋子”，是端稳“中国饭碗”的关键一环，对于保持全年粮食购销良好态势具有重要意义。

夏收时节，记者走进“中原粮仓”核心区河南新乡，探访邮储银行河南省分行如何以精准金融服务护航夏粮收购，让金融活水畅流田间地头。

■ 本报记者 曹沛原
通讯员 王凡星

豫北平原，麦浪金黄。眼下，河南省新乡市延津县的麦田正迎来收割高峰，收割机在田间穿梭，运粮车在乡道上排起长队。在延津县石婆固镇里乡村，粮食购销大户张永哲的收储点格外热闹，前来卖粮的农户络绎不绝。

“老张这里结账快、不压价，我开着拖拉机跑几十里地也要卖到他这儿。”一位刚卸完麦子的种粮户告诉记者。张永哲一边指挥工人过磅，一边当场点钞付给卖粮农户。一手收粮，一手付款，这样的场景在整个夏收旺季每天都在上演。

张永哲之所以有底气现款结算，是因为邮储银行河南省分行及时注入了金融活水。“作为服务‘三农’的国家和主力军，我行将支持夏粮收购作为年度金融工作的重中之重，加大政策资源倾斜、创新服务模式、畅通办贷渠道，确保农民‘粮出手、钱到手’，全力护航夏粮颗粒归仓。”邮储银行河南省分行相关负责人表示。

从收购商“喊渴”到金融及时“解渴”

粮食收购是典型的资金密集型行业，



图①粮食购销大户张永哲(左一)向邮储银行延津县支行客户经理介绍当地小麦长势
图②邮储银行原阳县支行客户经理向种粮大户周天富(左二)了解小麦长势

通讯员 王凡星/摄
通讯员 王凡星/摄

尤其夏收时节，各收购主体需要大量现金周转。“一天一个价，错过时机就是损失”是行业的共同痛点。

原阳县辰辰粮食购销有限公司负责人刘安飞深有感触：“粮食收购旺季资金周转非常快，且需求量大、时效要求高，慢一天就可能错失一批好粮。”

刘安飞的公司拥有2个仓库和1个立体仓，库容4500吨。但“轻资产、缺抵押”的特点，让他在传统融资渠道前屡屡碰壁，常因资金周转问题发愁。

这一困境并非个例。记者在走访中了解到，粮食收购主体普遍存在“短、频、急”的融资特点，用款周期集中、资金周转频率高，且缺乏足值抵押物。传统信贷模式下，

这类需求往往难以得到有效满足，部分收购商不得不另寻他法。

转机始于2019年。彼时，邮储银行原阳县支行在走访中了解到刘安飞的情况，为其办理了第一笔小额贷款。此后数年，该支行的信贷支持不断“接力”，2019年至今已累计为刘安飞发放个人贷款1115万元。2022年起，刘安飞的公司开始获得小企业贷款支持，并从最初的110万元逐步提升至目前的300万元。

“今年夏收前，邮储银行原阳县支行又给我批了300万元‘产业贷’，纯信用、弱担保，及时填补了收购资金缺口。”刘安飞说。

更让记者印象深刻的是，刘安飞不

仅是金融支持的受益者，更成了普惠金融的“传播者”。凭借在粮食行业深耕多年积累的信誉和人脉，他主动联合邮储银行原阳县支行举办产品推介会，向身边的下游收购商推荐该支行的粮食专项贷款。

截至目前，刘安飞已成功帮助5户新客户获得授信800万元，另引荐1家同行获得小企业贷款250万元。

“粮食收购这行，大家普遍都缺钱，但很多收购主体不知道银行有这么好的信贷产品。刘安飞帮他们牵线搭桥，让大家都有钱收粮，这样整个产业链才能活起来。”邮储银行原阳县支行三农金融事业部总经理徐永顺表示。

→A3

以陪伴式服务 做好金融惠农账

曹沛原

采访中，一个细节令人印象深刻：在邮储银行延津县支行客户名单上，张永哲的授信额度从最初的50万元逐年提升，如今正向500万元迈进。这种“陪伴式服务”的信贷逻辑，既能帮助企业一步步做大做强，还能增强银企合作黏性、拓展合作空间，在双向奔赴中为社会创造

更多价值。

深入分析不难发现，邮储银行支持夏粮收购的实践，本质上是在做一笔“金融惠农账”。短期看，粮食收购贷款资金闭环、风险可控，是不错的信贷资产；长期看，通过支持收购商稳定粮食收购市场，保障了种粮农户的收益预期，夯实了粮食生产根基，这关乎国家粮食安全大局。

更为重要的是，在这一过程中，邮储银行与客户之间搭建的不仅是信贷关系，更是长期信任。正如张永哲从单纯经营收粮生意，转而思考如何更好地服务本村和周边乡亲，带领大家一起致富。而邮储银行的角色，正为这份信任注入金融动能，让普惠金融的效应从一个人延伸到一产业、一乡村。

从原阳到延津，一件件鲜活案例勾

画出金融活水润泽“中原粮仓”的生动图景。当丰收的麦粒归仓入囤，当农民的汗水变成实实在在的收入，金融支持“三农”的价值，便在这浓浓的麦香里得到最真切的检验。



浙江为“三农”织就金融安全网

■ 本报记者 王爱静

农业向来靠天吃饭，对于广大农民和新型农业经营主体而言，突如其来的自然灾害往往是一道难以逾越的坎。然而在浙江，普惠金融正以政策性农业保险为基石，以“气象+金融”融合创新为突破口，逐步构建起一张覆盖广、保障全、服务优的“三农”金融安全网。

浙江，七山一水两分田，既是经济大省，也是农业特色省，但自然灾害易发多发，农业生产经营长期面临多种风险。

“在‘三农’领域，普惠金融中的政策性农业保险是重要的一块，其专门用于支持‘三农’发展。”浙江省农业农村厅副厅长杨大海介绍，早在2004年，浙江率先启动政策性农业保险工作，通过20多年的探索实践，目前已经基本构建了一个农民得实惠、产业有保障、补贴有效率、机构可持续的农业保险体系，为保障粮食安全、重要农产品稳产保供发挥了重要作用，也为缩小“三大差

距”、促进共同富裕发挥了积极作用。

据了解，当前浙江粮食和生猪保险已基本实现全覆盖。浙江率先在全国实施主粮完全成本保险，其中水稻每亩最高保额1400元，为全国最高，目前保险覆盖率超90%。浙江还为全省3.2万户生猪养殖主体提供多种保险，其中养殖险覆盖率超90%，2025年共赔付6.03亿元，为生猪产业健康发展提供了保障。

在发展地方特色保险方面，目前浙江有157个地方特色险种，险种数量居全国首位，产品覆盖茶叶、杨梅等浙江优势“土特产”。另外，杭州、衢州、丽水等地还针对新型农业经营主体创新推出“新农综”保险，实现种养、财产、雇工的“一揽子”保障，受到新型农业经营主体的欢迎。该保险不仅有效解决了规模经营主体多样化保障需求，而且也促进了山区农民在家门口就业和增收。

在数字化服务方面，浙江在全国首创“浙农险”数字平台，不仅让农民在手机上就能办理农险业务，而且使保险理赔平均时间

从原来的30多天缩短到10天内，确保农民受灾后能及时得到赔偿，尽快恢复生产。

从政策性农险实施成效看，政策性农险已经成为农业生产的“稳定器”、农民增收的“助推器”。2025年浙江省政策性农险为农户提供了866亿元的风险保障，向24.97万户农户赔付超24亿元。

除政策性农险外，浙江也在积极探索“气象+金融”服务新模式。通过构建气象服务与绿色金融融合机制，让普惠金融的触角进一步延伸至气候敏感型农业领域，让农业不“靠天吃饭”。

磐安县拥有得天独厚的气候资源禀赋和中药材产业优势，中药材种植面积达15万亩，年产药材2.5万吨，是全国著名的“中国药材之乡”。当地农业经营主体在扩大种植规模、升级生产设施过程中，既需要资金支持，又面临干旱、暴雨、低温等气象灾害带来的经营风险。为此，浙江农商银行联合银行辖内磐安农商银行联合磐安县气象局推出“气候友好型贷款”（简称“气候贷”），将气象评

价与信贷政策深度融合，为绿色农业和特色产业发展注入金融活水。

“与传统农业贷款相比，‘气候贷’范围广泛，凡气候友好型涉农企业、新型农业经营主体及种植养殖户皆可办理。”磐安农商银行相关负责人介绍，该产品以清单式气象评价作为准入前提，结合经营状况、还款能力等确定贷款额度，实现“专业评定+精准放贷”的高效衔接。

“没想到有一天可以用天气办贷款，终于不用因天气恶劣受损严重而提心吊胆。”磐安顺达贝母专业合作社负责人介绍，该合作社通过“气候贷”成功获得100万元贷款。

“贝母种植对温度、湿度要求苛刻，一旦遭遇极端天气，损失会很大。之前想贷款升级灌溉和温控设备，但传统贷款审批流程长，额度也不够。”上述负责人表示，“气候贷”不仅利率低、手续简便，拿到的100万元贷款将用于建设智能灌溉系统、购置气象监测设备和优质种苗。截至3月末，该行“气候贷”已累计发放1.12亿元，惠及385户。

要 闻

● 日前，国务院印发《加快农业农村现代化“十五五”规划》（简称《规划》）。《规划》提出，完善农业农村投入机制。健全财政优先保障、金融重点倾斜、社会积极参与的多元投入格局，确保乡村振兴投入力度不断增强。健全农村金融服务体系，加大农业农村中长期贷款投放力度，发展农村数字普惠金融，推动农村信用体系建设。发挥农业保险风险保障作用，支持发展地方特色农产品保险，提高理赔效率。

● 近日，国家金融监督管理总局发布消息，2026年度防范非法金融活动宣传月正式启动。2026年6月，防范和打击非法金融活动部际联席会议将在全国范围组织开展第十四届防范非法金融活动宣传月活动，并根据有关规定于6月15日开展防范非法金融活动集中宣传日。届时，各地、各有关部门、各金融监管局、金融机构将推出形式多样的系列主题活动，加强以案说法，强化风险警示，提升全民防非意识。

资金“链”上氟产业

■ 本报记者 陈衍水 通讯员 吴书斌 黄明清

地处闽西山区的清流县，拥有储量丰富的萤石矿，保有资源矿物量820万吨，远景储量超3000万吨，是全国主要的基础氟产品生产基地。2025年，福建省清流县氟新材料产业链产值占全县规模以上工业总产值的71%。

近年来，中国人民银行三明市分行深耕县域金融管理与服务，认真落实《金融支持福建省县域重点产业链高质量发展的工作意见》，实施“绿都金品 促融强链”专项行动，引导辖区金融机构主动对接清流氟新材料产业链，为链上企业发展提供有力金融支持。

截至今年3月末，清流县氟新材料产业链贷款余额2.41亿元，较年初增长5.2%，高出各项贷款增速9.2个百分点；贷款加权平均利率3.06%，同比下降0.23个百分点。

灰石头加速变身“工业味精”

“萤石矿埋在山里是石头，经过开采和加工后变成原材料，进而成为新能源领域离不开的‘工业味精’。”说这话的是福建清流县氟化工产业链最前端的“挖矿人”。

近日，走进福建省鑫盛辉矿业有限公司东坑萤石矿一线，记者看到机器轰鸣作响，矿工们各司其职、有条不紊，铲装、运输、分拣等工序有序推进，一派热火朝天的生产景象。谁能想到，就在不久前，这座矿山还因资金难题，面临着有商机、缺底气的发展困境。

“扩大生产需要采购自动化设备，还有几十名矿工的工资需要按时发放，每一笔都是刚性支出。”东坑萤石矿副矿长马超群坦言，“当时看着待采的矿石，心里既着急又无奈，生怕错过了这波发展机遇。”

农业银行清流县支行得知福建省鑫盛辉矿业有限公司有融资需求后，第一时间组建专项服务组，主动深入矿山一线，精准匹配贷款产品，简化审批流程、压缩办贷时限，从提交申请到资金到账仅用1天时间，就将100万元纯信用贷款发放到位。

在农业银行清流县支行资金支持下，崭新的自动化开采设备陆续进场、安装、调试。这不仅大幅提升了开采效率，更让矿工们的作业环境变得更加安全。农业银行清流县支行负责人介绍，该支行聚焦氟新材料产业，主动对接上下游经营主体，精准匹配信贷资源，截至目前已为链上企业发放贷款约8800万元。

贴现“唤醒”沉睡资金

作为清流县氟新材料产业重点企业，福建中欣氟材高宝科技有限公司在这里扎根17年，早已形成“萤石矿探采、氟化工产品生产及研发”的全链条布局，其生产的氟化工产品广泛应用于电子、新能源等战略性新兴产业领域。 →A3

本版主编：张春娜 责编：李美丽