

## 资讯扫描

## 林链兴桂 银企同行

**本报讯** 近期,由广西壮族自治区党委金融办、自治区林业局、人民银行广西分行联合主办,广西北部湾银行承办的“林链兴桂 银企同行”——广西北部湾银行赋能广西林产加工及纸业发展政金企交流会成功举办。

会上,广西北部湾银行河池分行与环江毛南族自治县人民政府、自治区国有派山林场签署《林业高质量发展框架协议》,贵港分行与广西植元创纸业有限公司签署《全面战略合作协议》,旨在凝聚政金企三方合力,携手推动一批优质林业产业项目在八桂大地上“生根发芽”,实现政府搭台、金融助力、企业发展、多方共赢的良好局面。

在产业链共话与自由交流环节,与会单位踊跃发言,围绕林业融资难、担保难、周期错配、绿色转型资金缺口等痛点堵点,坦诚沟通、务实探讨,有效打通了信息壁垒,为后续精准服务奠定了坚实基础。

广西北部湾银行行长杨育智表示,该行将深入贯彻自治区党委、政府关于全力打造制造业十大现代化支柱产业的决策部署,打造“北行智链融”特色金融品牌,坚持做产业升级的“助推器”,让金融活水精准滴灌到产业链;坚持做转型发展的“同行者”,为区域林业产业提供全生命周期的金融服务;坚持做产业生态的“建设者”,协同各方构建“龙头引领、链条协同”的发展新格局,全力支持广西林产加工及纸业强链、补链、延链,以更优质的金融服务赋能林业高质量发展。

(通讯员 林文 秦菊林)

## 建德农商银行推出“气候+金融”创新模式

■ 本报记者 王爱静

近日,浙江农商联合银行辖内建德农商银行与建德市气象局联合举办“气象×金融”战略合作签约仪式暨“共富·气候贷”专项工作启动会,现场为全市特色农业产业授信,标志着建德“气候+金融+保险”协同服务乡村振兴、助力共同富裕迈入实体化、机制化新阶段。会上,建德农商银行同步为草莓、民宿、茶叶、水稻、设施农业五大行业授信,以金融活水精准浇灌地方特色产业。

此次启动的“共富·气候贷”,正是建德农商银行联合市气象局,紧扣杭州市专项工作要求,立足建德草莓、民宿、茶叶、水稻、设施农业等特色产业实际,创新推出的气象赋能型普惠金融产品。该行构建“气象监测—风险评估—风险减量服务—保险兜底—贷款支持”全链条闭环服务体系,将气候数据转化为信贷依据,让农业经营主体从“看天吃饭”迈向“知天而作”。

该产品以客户的气候适应能力为核心评估维度,由建德市气象局与建德农商银行联合开展科学评分,重点考量产业气候适宜性、气象灾害综合风险、灾害防御能力及保险参保情况,形成客观权威的“气候信用档案”,并以此作为授信额度、利率定价的核心依据,实现精准画像、精准滴灌。

聚焦当地优势产业,建德农商银行打造了五类特色标杆产品,形成“一业一策、一户一方案”的产品矩阵,全方位覆盖企业、专业合作社、家庭农场、个体工商户及符合条件的个人经营主体。值得一提的是,“共富·气候贷”额度优、利率惠、担保活、期限长、还款便,根据气候评估结果实行差异化优惠利率,优质客户可享纯信用贷款。同时,产品紧密贴合农业生产经营周期,配套有还本续贷、灾后重建绿色通道、免费气象预警服务三大专属服务,为经营主体提供全周期金融保障,有效降低融资成本与经营风险。

产品好不好,落地见分晓。建德市天羽茶业有限公司是全市首批“共富·气候贷”受益者,成功获得1000万元授信。公司负责人欧阳立明是建德苞茶炒制技艺非遗代表性传承人、国家一级评茶师,三十余年匠心经营,带领企业成长为拥有千余亩茶园和标准化厂房的市级农业龙头企业,带动周边千余户茶农增收。

随着生产线智能化升级和品牌建设推进,企业面临较大资金缺口。建德农商银行获悉后,联合市气象局快速完成气候评估并给予利率优惠,为其发展注入强劲金融动能。

欧阳立明感慨:“数十年来,建德农商银行始终是我们最可靠的金融伙伴。如今借助‘气候+金融’的创新模式,银行在关键时期给予支持,我们有信心把建德苞茶品牌做大做强,带动更多茶农走上共富路。”

截至目前,建德农商银行已完成五大行业首笔“共富·气候贷”投放。

## 以制度创新破局、产品创新适配、数字赋能提效——让每一片林海都长出“金种子”

■ 本报记者 郑长灵

作为全国三个深化集体林权制度改革先行区之一,江西坐拥全国领先的森林覆盖率,16.7万平方公里的土地超过六成被苍翠林海覆盖,丰富的林地资源是这里最宝贵的生态禀赋。

如何让“绿水青山”真正转化为“金山银山”?近年来,国家金融监督管理总局江西监管局(以下简称“江西金融监管局”)深入践行“绿水青山就是金山银山”理念,锚定林业高质量发展的融资痛点精准发力,引导辖内银行保险机构持续创新林业金融服务模式,拓宽抵质押边界,推出定制化产品,优化服务流程,让金融活水精准注入林业产业,为江西林业转型发展“点绿成金”注入了强劲动能。

## 拓宽抵质押边界 唤醒沉睡“绿色资产”

“过去守着漫山遍野的树,却贷不出一分钱,林地的生态价值就像‘沉睡的宝藏’,看得见摸不着。”回想起此前的融资困境,武宁县林业项目投资有限公司负责人仍感慨不已。和许多林业经营主体一样,该公司曾长期卡在“有资源、无抵押”的瓶颈上——传统信贷依赖房产、土地等硬抵押物,林地资源虽有长期价值,却因评估难、变现难被金融机构“拒之门外”。

破解林业资源转化难题,制度创新是关键。江西金融监管局强化监管引领,打出一套政策组合拳:2025年牵头修订《江西省林权抵押贷款管理办法(试行)》,2026年又协同相关部门印发《关于推行林业经营收益权质押贷款的指导意见》,从制度层面持续拓宽林业融资的抵质押边界。如今,林权改革收益权融资、碳汇收益权质押贷款、国家储备林项目专项贷款、VEP生态资产收益权质押贷款、林下经济收益权抵押贷款、湿地经营收益权抵押贷款等一批创新产品先后落地,江西林业融资的“产品菜单”越来越丰富。

为打消银行机构顾虑,监管部门还推出了差异化考核政策:明确林权抵押(质押)贷款不良率高出自身各项贷款不

良率3个百分点(含)以内的,可不作为监管评级和银行内部考核的扣分因素,让银行敢贷、愿贷。政策松绑之下,金融机构的创新活力被充分激发,越来越多曾经“沉睡”的林业资产开始变成可融资的“真金白银”。

作为江西省CCER林业碳汇开发试点的先行区,武宁县的造林碳汇项目率先在全国温室气体自愿减排注册登记系统获公示。九江银行武宁支行抢抓试点机遇,创新推出碳汇收益权质押贷款,将“看不见摸不着”的未来碳汇收益转化为合格抵押物,成功为武宁县林业项目投资有限公司发放300万元绿色贷款,专项用于森林质量提升和产业规模扩大。这笔贷款不仅帮助企业进一步提升了林地碳汇能力,更打通了“资源变资产、资产变资本”的关键路径。按照项目预估,该林地20年碳汇收益可达约1300万元,昔日的生态优势实实在在地变成了发展优势。

在上饶市广丰区鹏云生态种养专业合作社的马家柚基地,漫山柚树郁郁葱葱,挂满青翠果实。种养大户李云生望着长势喜人的柚树,对上饶银行的创新贷款赞不绝口:“当时计划对老果园做提升改造,前期要翻土、改种、修基础设施,差50万元周转,急得我好几个晚上睡不着。”

李云生的难题并非个例,不少林下经济经营主体手里握着林地收益权,却拿不出传统抵押物。上饶银行工作人员进村走访了解情况后,创新担保方式,以李云生的公益林补偿收益权作质押,按50%质押率放款50万元,利率低至4.75%,并给予3年授信额度。“这笔贷款真是及时雨,帮我圆了示范果园的改造梦。”

## 定制金融产品 适配产业发展特性

林业产业有自己的“生长规律”:珍贵用材树种需十余年成材,油茶种植前五更更是只见投入不见产出,普遍存在生产周期长、前期投资大、资金回笼慢的特点,传统信贷产品期限短、门槛高,与林业发展规律“水土不服”。

如何让金融服务跟上林业发展的节奏?江西金融监管局坚持问题导向,指导

银行机构围绕林业产业特点量身定制信贷产品,让金融“适配”产业,而非让产业“适配”金融。

闽楠是我国珍贵的用材树种,木质细腻坚硬,经济价值极高,但长达十余年的生长周期让很多金融机构望而却步:传统估值只看当前林木蓄积,不考虑未来增值,导致估值偏低、贷款额度不够,同时还存在抵押物处置难、变现慢的问题。

为破解这一难题,赣州银行定南支行联合当地林业、自然资源部门,创新建立了一套全新的林业估值体系,不再只看当前价值,而是以现有林木蓄积价值为基础,将树龄生长增值、市场价格趋势、未来合法砍伐收益、林木流转收益一并纳入评估维度,会同林业专业评估机构开展专项评估,科学量化长周期林业项目的生态与经济价值,有效提升了抵押物授信额度。

靠着这套新的估值体系,赣州银行定南支行成功为当地闽楠种植经营主体发放了1000万元林权抵押贷款,不仅解决了企业的融资难题,更为珍贵用材树种、长周期林业项目的价值评估提供了可复制的“江西标准”。“以前我们捧着金饭碗讨饭吃,现在金融机构认可了闽楠的长期价值,我们也敢放心扩大种植规模了。”经营主体负责人说。

针对油茶产业“前期投入大、回报周期长”的特点,农业银行江西省分行则从贷款期限入手,创新推出“金穗油茶贷”专属产品:将原来1至3年的贷款期限放宽到8至10年,并专门设计3至5年的“付息不还本”宽限期,让油茶种植主体在前期投入阶段不用背负本金压力,得以“轻装上阵”。

位于赣州市的一家油茶企业就是这款产品的首批受益者。企业负责人介绍,项目初期需要引进世界一流的压榨设备,投入大量资金开展良种研发和品牌建设,资金压力极大。“关键时刻农业银行给我们放了500万元贷款,宽限里只需要还利息,帮我们稳稳度过了最艰难的创业初期,现在我们的山茶油已经卖到了全国多个省市。”该负责人说。

从长周期珍贵树种到林下经济,从国家储备林到碳汇项目,越来越多适配不同林业业态的创新金融产品在江西落地,金融资源正沿着产业脉络精准滴灌,让不同类型、不同规模的林业经营主体都能获得

合适的金融支持。

## 数字赋能简化流程 惠林服务加速落地

“以前办一笔林权贷款,要跑林业部门办抵押,跑银行交材料,前后得折腾个把月,现在足不出户就能线上办理,十几天就能拿到贷款。”不少林业经营主体都感受到了江西林业金融服务的效率变化。围绕涉林融资便利化目标,江西金融监管局推动银行机构通过数字化转型、流程优化、绿色通道等方式,不断压缩办理时限、降低融资成本,让金融惠民提速增效。

在数字化转型方面,江西银行走在了全国前列。该行完成了内部信贷系统与江西省林业金融服务平台的直连对接,以林银协同机制为核心,打造出全国首个林业贷款全流程数字化服务体系,实现了林权贷款前置审核、数据信息共享、信贷风险智能防控,彻底解决了传统线下贷款“流程繁琐、材料重复、多次跑腿”的痛点。原本需要一个月的办理流程,现在十几天就能完成,审批效率提升了一倍以上。

针对涉林重点项目,多家银行推出了专属绿色通道。农业银行江西省分行对松材线虫病防治、林质提升等生态保护类重点贷款业务,实行“优先受理、优先审批、优先放款”,线上贷款即来即办,线下贷款严格落实限时办结制度,确保资金及时到位,保障生态项目顺利推进。上饶银行开通绿色通道审批通道后,简化授信材料,压缩审批层级,从受理申请到放款最快7个工作日就能完成,比传统流程缩短了一半以上时间。中信银行南昌分行从顶层设计入手,专门制定《做好绿色金融大文章专项行动方案》,明确要求建立涉林贷款快速审批通道,平均审批时效缩短近40%,服务效率大幅提升。

从制度破局到产品创新,再到服务提效,江西林业金融改革的探索,为全国深化集体林权制度改革提供了可借鉴的实践样本。江西金融监管局相关负责人表示,下一步,江西将继续强化监管引领,督促引导银行保险机构持续加大林业金融支持力度,不断深化林业金融服务创新,以实干担当书写林业高质量发展的金融答卷,让绿色江西的“金饭碗”越端越稳。

## 雨口夺粮、双线保收——将“丰收在望”变成“丰收在仓”

■ 本报记者 曹沛原

当前正值夏粮收获关键期,农业银行密切关注今年夏季可能出现的暴雨、干旱等自然灾害,针对各类主体,开辟绿色通道,优先保障信贷支持,并通过“惠农服务站+流动服务”等下沉机制,深入田间地头支持农户抢粮保收。

今年以来,农业银行累计投放千亿元贷款,用于粮食种植、收购、加工、仓储等重点环节以及农机具库棚、烘干仓储等设施建设,护航夏粮丰产、颗粒归仓。

## “雨口夺粮” 金融撑起“丰收伞”

近期,湖北迎来新一轮强降雨,麦收窗口期大幅缩短,一场争分夺秒、与天抢时的“雨口夺粮”攻坚战,在荆楚大地全面打响。“这场暴雨来得太突然,眼看大片小麦倒伏,心里急得直冒火!再不抢收,麦子就要烂在地里了。”湖北省荆州市荆州区菱角湖种植户罗必锋,望着大片倒伏的麦秆,声音里满是焦灼。

罗必锋是当地小麦种植与农机作业大户,他不仅要要在短短几天内抢收完400亩小麦,后续的排涝、补种、农机维修等一系列复产工作,也需紧锣密鼓地安排上。

“夺粮”一线,分秒必争。菱湖管理区紧急投入113台收割机,昼夜不停地在田间穿梭。与此同时,农行荆州分行立即开通金融服务绿色通道,优化审批流程,简化

手续,为12户受灾农户发放贷款285万元,为抢收烘干、灾后复产注入金融动能。

“农行20万元贷款迅速批下来,就像阴天里突然钻出来的太阳,让我心里一下子亮堂了。”罗必锋用这笔资金,第一时间开展排涝清沟、修复受损农机,并购置种子肥料,为灾后补种和下一季生产打下底子。

抢收只是第一仗,将湿漉漉的麦子烘干入仓,才是守住丰收成果的关键防线。

在荆州市荆州区弥市镇,粮满仓专业合作社是当地重要的粮食烘干枢纽,周围多个村庄的夏粮都要集中到这里烘干。持续暴雨下,合作社5台烘干设备24小时连轴转,“人歇机不歇”,每天烘干160吨湿粮,成为周边农户心中的“定心丸”。

然而,随着烘干设备高强度运转,设备维护费、电费让合作社资金压力骤增。得知情况后,农行荆州弥市镇支行主动上门,结合合作社经营规模、信用评级及夏粮烘干实际需求,量身定制融资方案,快速发放140万元专项贷款,为夏粮抢收后的“最后一公里”保驾护航。

从田间地头抢收的农户,到昼夜不歇的烘干线,农行湖北分行以精准高效的金融服务,为这场“雨口夺粮”攻坚战筑起坚实后盾,全力守护夏粮颗粒归仓。

## “双线作战” 资金筑牢“安心堤”

时值“三夏”,安徽省蚌埠市夏收工作

正全面铺开。然而汛期到来,集中降雨来势汹汹,给粮食抢收、田间管护、仓储防护带来重重挑战。

“今年蚌埠汛期来得猛、雨水多,眼看夏收和防汛双线作战,用钱的地方实在太多了!资金跟不上,农场就得停摆。”安徽蚌埠怀远县徐圩乡施红卫种植家庭农场负责人刘小燕道出了心中的担忧。

刘小燕夫妇经营的家庭农场主营粮食种植与购销,每年夏收,农机运维、粮食收购、人工薪酬等刚性开支高度集中。今年,汛期突增的排涝、粮仓加固、防汛物资采购等支出,更让农场资金链绷得像拉满的弓弦。

农行怀远县支行在走访调研中得知农场情况后,依托专属惠农金融政策,量身定制信贷服务方案,快速为刘小燕夫妇发放了50万元惠农贷款,精准填补了农场夏收生产与防汛备汛的资金缺口,为抢收、保粮、护仓筑牢了“金融堤坝”。

“有了农行资金兜底,不仅小麦收割、粮食收购不用愁了,还提前加固了防汛设施、

备足了防汛物资,心里特别踏实!”望着丰收在望的麦,刘小燕底气十足。

农行安徽分行聚焦粮食种植、收购、仓储、加工、销售全产业链,组建乡村振兴流动金融服务队,深入田间地头,经营主体开展走访摸排,精准对接农户与涉农企业金融需求,优先保障防汛应急资金需求,以金融之力,将“丰收在望”变成“丰收在仓”。



韩涛/制图