

工商银行护航观赏鱼“游”向全球

■ 本报记者 曹沛原

亚马逊河的24K黄金达摩、周身泛着荧光的小鱼、色彩绚丽的斗鱼……在广东省广州市南沙区大岗镇南沙村的一池池碧水中，万千彩鱼灵动游弋，构成一座生机勃勃的“水族王国”。

工商银行紧扣“稳外贸、促小微”部署，靠前服务、精准滴灌，以金融活水助力一尾尾观赏鱼从南沙启航，跨越山海，畅游世界蓝海。

在新沙村，一家农业公司深耕热带观赏鱼产业二十余载，其创始人林老板，被乡亲们亲切地称为“鱼王”。据了解，该企业专注种苗培育与全球批发，覆盖七大核心品类，自主研发全球独创品种，更是首批跻身

世界观赏鱼组织的会员单位。

乘着政策东风，企业成功获得广州海关出境水生动物养殖场注册登记，迎来里程碑时刻——向北美出口首批热带观赏鱼。这不仅是企业获得资质后的首笔海外订单，更是南沙观赏鱼产业迈向国际化的关键一步。

然而出口之路并非坦途。种苗培育、空运物流、检验检疫、通关报关等环节均需资金垫付。更让林老板顾虑的是，观赏鱼运输全靠空运，动辄30小时—40小时、多地中转，温差、应激、通关延误……风险环环相扣，一旦出现问题，整批货物可能全损，首单出口顺利起航面临多重考验。

工商银行南沙分行在“千企万户大走访”中了解到企业的发展需求，

第一时间主动上门，把金融服务送到鱼塘边。该分行客户经理深入调研企业经营模式与出口特点，为其推荐“经营快贷”，并从对接需求到完成审批，全程贴心服务，高效为企业发放300万元贷款，为订单出口保驾护航。

“额度刚好匹配我们的资金需求，还款方式也灵活，完全跟着我们的经营节奏走，工商银行的服务太到位了。”林老板说。

有了工商银行金融助力，种苗顺利备齐，检疫快速办妥，空运档期敲定——首批热带观赏鱼从南沙新沙村出发，跨越重洋，成功抵达北美市场。这一单，实现了南沙区乃至广州市观赏鱼出口零的突破，为南沙观赏鱼产业国际化发展树立了标杆。

以此首单出海为跳板，企业正加速拓展国际版图，先后与东南亚、欧洲等多地客商建立联系，持续扩大海外“朋友圈”，让南沙观赏鱼游进更多国家的家庭。同时，企业带动百余户当地村民就业增收，覆盖养殖、分拣、包装等全产业链环节，让产业兴旺红利惠及更多乡亲。

从南沙鱼塘到北美市场，小小观赏鱼的远航，不仅是一次商品跨境流通，也是南沙小微企业扬帆出海的信心之旅，更是金融赋能实体经济、助力乡村产业发展的生动实践。如今，观赏鱼正从南沙源源不断“游”向全球，产业国际化之路越走越宽。

工商银行将坚守普惠初心，陪伴小微企业破土成林、逐梦前行，携手驶向更广阔的发展蓝海。

强化监管引领 政银保联动结硕果

■ 本报记者 郑长灵
通讯员 赵彦

国家金融监督管理总局全南监管支局(以下简称“全南金融监管支局”)立足县域实际，充分发挥监管引领作用，推动政银保多方联动，以金融产品创新为抓手，精准滴灌特色产业与绿色生态，成功落地全省首单淡水养殖综合收入保险、全省首笔林业保险贷款等一批标志性成果，为乡村振兴和生态价值转化注入强劲金融动能。

在特色农业领域，全南金融监管支局主动靠前、精准发力，指导中国人民财产保险股份有限公司全南支公司成功落地全省首单淡水养殖综合收入保险，为江西省丰森农业有限公司的950亩甲鱼基地提供760万元价格风险保障。据了解，该产品创新构建“养殖风险+市场风险”双重保障体系，既覆盖自然灾害、细菌性及病毒性等疾病等养殖风险，又通过目标价格补偿机制对冲市场价格波动风险，有效破解了养殖户“价高伤民、价贱伤农”的痛点。

在绿色金融领域，全南金融监管支局为打通生态价值变现路径，多次组织辖内银行、保险机构开展绿色金融产品创新研讨，推动建立“保险+银行”风险共担机制，同时联合县林业局、生态环境局、发改委等部门出台《全南县林业经营收益

权益登记管理办法(试行)》，为林业经营资产确权及后续融资提供制度保障。

全南金融监管支局还在全面摸清146家林业经营主体融资需求的基础上，精准选定茅山林场作为试点，为其量身定制授信方案，实现了政策、产品、服务的精准对接。

在生态旅游领域，全南金融监管支局深化政银保协同合作，健全生态金融服务体系，并牵头推动赣州银行全南支行与全南县林业局、中国太平洋财产保险股份有限公司全南支公司签订战略合作协议，成功向全南县茅山林场发放全省首笔“林业保险贷款”，授信金额50万元，开启了“林业+银行+保险”生态服务新模式。

全南金融监管支局还同步优化生态保险供给，为全县270株古树名木定制专属保险方案，合计提供405万元风险保障，为雅溪古村配套“保险+文旅+文物保护”综合服务，保障金额超千万元，切实以多元金融举措守护生态资源、赋能绿色发展。

下一步，全南金融监管支局将持续强化监管引领，深化政银保联动协作，深耕特色产业、绿色生态两大赛道，迭代升级金融产品与服务模式，以源源不断的金融活水赋能产业提质、生态增效，为全南经济社会高质量发展保驾护航。

释放金融活水 渔获满舱启新程

■ 本报记者 李美丽
通讯员 陈羿霓 王思蔓

近日，全球首艘8万吨级游弋式通海型养殖工船“森海先锋”号在广东省汕头市南澳海域完成首次大规模起捕，一尾尾肥硕的绿鳍马面魷跃出水面。

这艘由南澳县裕海水产有限公司(以下简称“裕海公司”)与森海牧歌(浙江)海洋科技有限公司合作的全球首艘远游游弋式通海型无限航区养殖工船，从山东荣成到浙江舟山再到广东汕头南澳，将400吨符合上市标准的成鱼交付给鱼苗的“主人”裕海公司进行加工，销往全世界。

据了解，裕海公司是一家集鱼苗标粗、深远海养殖、水产品加工等为一体的现代化海洋牧场全产业链综合性企业，其为“森海先锋”号提

供的优质鱼苗，正是此次首捕成功的关键一环。

在扩大鱼苗养殖规模初期，裕海公司曾面临资金周转压力。农业银行南澳县支行紧紧抓住裕海公司扩产融资需求，结合其发展实际开展“融资+融智”服务，并主动上门对接，快速落实资金支持，仅用10天左右时间便成功为裕海公司发放中期流动资金贷款“乡村振兴产业贷”300万元。此前，该支行已为裕海公司发放“农村个人生产经营贷”200万元，有效助力企业打开销路、畅通渔路。

农业银行南澳县支行相关负责人表示，将持续跟进涉海企业鱼苗繁育、养殖扩产、市场拓展全链条资金需求，创新推出适配渔业“短、频、急”资金需求的信贷产品，简化审批流程、降低融资成本，助力更多优质渔获从南澳走向全国餐桌。



农业银行南澳县支行客户经理深入裕海公司调研走访
农业银行南澳县支行供图

全产业链数字化平台助松茸“出圈”

■ 本报记者 余连斌
通讯员 彭建 刘大康

被誉为“中国松茸之乡”的四川省甘孜州雅江县，依托得天独厚的高原自然环境，年均松茸产量达800吨至1000吨，占全国总产量的15%以上，松茸产业已成为当地农牧民增收致富的重要经济来源。

然而，过去因品牌意识薄弱、市场规范缺失，该产业长期处于粗放发展状态，不仅制约了产业能级提升，也让农牧民增收面临瓶颈。

在人民银行甘孜州分行指导下，农业银行甘孜分行、农业银行雅江县支行携手涉农科技企业深化银企合作，共同搭建“松茸全产业链数字化平台”。该平台以数字技术为支撑，覆盖松茸产销全流程，旨在破解松茸

产业发展难题、提升雅江松茸品牌影响力，助力这一高原特色产业走出大山、走向全国。

“松茸全产业链数字化平台”聚焦松茸产业痛点，推出多项精准举措，实现全链条赋能。在采摘环节，该平台创新采用“智能背篓+服务云”模式，推动采摘管理数字化升级。其中，“智能背篓”内置定位功能，可对松茸采摘环境、采摘人员信息建立数字化档案，帮助采摘户精准掌握采摘区域、路线及强度，既确保采摘量不超出环境承载上限、守护生态平衡，也能通过精准定位保障采摘户野外作业安全。同时，该平台搭建松茸产销“服务云”，开发微信小程序，实时向采摘户推送助农政策、最佳采摘时间、区域天气等实用信息。

此外，农业银行甘孜分行在采摘集中区域建设智慧驿站，为采摘户提供临时休息、分散交易、网络保障等服务，全方位支撑松茸高效产销。

针对松茸交易结算痛点，“松茸全产业链数字化平台”打造全景支付结算渠道，推出“综合收银台”产品，整合聚合支付、资金清算等功能，兼容借记卡、贷记卡、单位结算账户等多种账户类型，满足交易双方多元化结算需求。

据了解，松茸交易全程在线上完成，避免现金交易风险，交易资金由农业银行直接结算至商户银行账户，切实保障了农牧民的资金安全，让交易更便捷、更安心。

依托“松茸全产业链数字化平台”交易数据，农业银行工作人员为松茸采摘农牧民、个体工商户、经销

商等经营主体智能“画像”，精准匹配贷款额度，定制推出“松茸e贷”等专属信贷产品，提供免抵押、低利息、快放款的精准金融支持，有效解决松茸产业发展中的资金难题，助力松茸采摘生态健康有序发展。

截至2025年年末，“松茸全产业链数字化平台”累计完成松茸销售3431笔，结算资金达774.67万元，商户可随时上传松茸信息面向全国销售，销售效率大幅提升。

截至目前，农业银行甘孜分行已累计投放“松茸e贷”7100万元，切实解决了采摘户的资金困境，提升了其金融获得感与满意度。

未来，农业银行甘孜分行将持续优化“松茸全产业链数字化平台”，推动松茸产业品牌化、标准化发展，让这颗高原“珍宝”实现“出圈”。

农业银行临汾分行：打通科技企业融资堵点

■ 本报记者 王磊
通讯员 梁晨霞 吴云峰

当前，大批科创企业、高新技术企业深耕技术研发，拥有多项自主专利与自主知识产权，但知识产权变现难、融资门槛高，成为制约科技企业扩产经营、技术迭代的突出堵点。

农业银行临汾分行深耕科技金融赛道，打破传统信贷固有模式，以知识产权质押融资为抓手，盘活企业无形资产，畅通专利价值转化通道，真正打通科技企业知识产权从“纸上专利”到“账上资金”的“最后一公里”。

走进山西利源中天节能科技有限公司的生产车间，宽敞明亮的车间内窗明洁净，标准化生产区域划分清晰，一条条智能化生产线有序高速运转。机械臂精准作业，工序流转井然有序。聚氨酯预制直埋保温管在流水线上缓缓移动，经过发泡、缠绕、检测、成型等多道精密工序，层层打磨严控品质，最终成为兼具高效保温、防腐防潮、耐用抗压的优质节能产品。

山西利源中天节能科技有限公司坐落于山西省临汾市襄汾县经济开发区，是当地重点培育的国家级高新技术企业，长期专注保温管及配套管件研发、生产与销售。企业深耕节能建材领域多年，研发生产的智能监测型绝热管道、保温装饰一体板等拳头产品，广泛应用于城镇集中供热管网、绿色建筑、市政节能改造等重点领域，是区域绿色制造产业的中坚力量。

随着市场需求持续扩大，企业深耕本土市场，积极拓展周边基建项目，近期成功承包襄汾—霍州热力管道重点项目。项目承接后，原材料采购、设备运维、产能扩容、人工投入等资金需求集中爆发，但由于项目回款周期较长，叠加企业本身属于科技轻资产属性，无充足房产、土地等传统抵押物，短期流动资金出现缺口，致使项目推进受阻。

农业银行临汾分行在获悉山西利源中天节能科技有限公司的资金困境后，迅速组建市、县两级专项金融服务团队，下沉企业生产一线开展实地调研，深入车间了解生产经营、

产能布局、项目推进情况等，全面梳理企业专利数量、技术含金量、市场价值、发展规划与经营营收结构，精准研判企业综合发展实力。

针对该企业轻资产、缺抵押的现实难题，农业银行临汾分行主动突破传统抵押融资思维桎梏，摒弃固有授信逻辑，把企业核心专利、自主知识产权纳入价值评估体系，依托专业评估机制核算无形资产价值，因地制宜为企业量身定制专属知识产权质押融资综合方案。

为保障资金快速落地，农业银行临汾分行开辟科创信贷服务绿色通道，压缩审批环节、精简办理资料、优化业务流程，实行专人全程跟进代办，聚力提速增效。

该分行各岗位高效联动、无缝衔接，在一周内快速完成无形资产价值评估、知识产权质押登记、风险审核、内部层级审批全链条流程，以高效金融服务跑出助企加速度，将1000万元短期知识产权质押贷款精准快速投放到位，及时补足企业流动资金缺口，保障热力管道项目稳步推进。

在投放贷款的基础上，农业银行临汾分行持续深化全方位金融服务，联动当地行政审批局科技部门，搭建政银企协同服务桥梁，由专人协助企业整理申报材料、对接办理流程，全程指导办理专项财政贴息申请，最终成功帮助企业落实18万元财政贴息红利。政策红利与信贷资金双向叠加，大幅压缩了企业融资成本。

“农业银行临汾分行精准对接我们的发展难题，高效落地贷款，还协助申请贴息，后期核算下来，大幅降低了实付年化利率，极大减轻了企业经营压力，为我们研发创新、扩大产能减负增效。”谈及农业银行临汾分行高效的金融服务，企业财务经理说。

此次知识产权质押贷款的顺利落地，是农业银行临汾分行金融创新赋能科创企业发展的生动实践。该分行彻底打破传统不动产抵押融资限制，跳出固有信贷框架，深度挖掘科创企业专利价值，将无形资产转化为有形发展资本，精准破解科技型小微企业“轻资产、缺抵押、融资难、融资慢”的行业共性难题。

小微企业法人保证贷款解融资难题

■ 本报记者 曹沛原
通讯员 黄小崧

小微企业作为国民经济的毛细血管，是区域经济活力的重要支撑。为切实把金融惠民政策落到实处，邮储银行广西百色市分行精准发力、主动作为，成功为企业客户百色创投集团下属子公司——百色创晟供应链服务有限公司(以下简称“百色创晟供应链”)投放1000万元小微企业法人保证贷款，以精准金融服务为小微企业发展赋能。据了解，这家扎根百色市右江区的供应链服务骨干企业，业务覆盖供应链管理、新材料技术推广等多个领域。

近年来，随着企业业务规模持续扩大，其在原材料采购、设备升级、市场拓展等环节的资金需求日益迫切。但和其他小微企业一样，百色创晟供应链也被“无足额抵押

物”这一堵点卡住了脖子。

邮储银行百色市分行在常态化走访中捕捉到这一需求，紧扣百色创晟供应链“无足额抵押物”的融资痛点，创新金融服务模式，依托企业法人信用及集团担保优势，为其量身定制小微企业法人保证贷款方案，优化审批流程、简化办理环节，高效完成1000万元贷款投放工作。

“这笔贷款如同‘及时雨’，不仅为我们解了资金燃眉之急，更让我们对后续深耕供应链业务、拓展市场充满信心。”百色创晟供应链相关负责人表示。

这笔业务的落地，实现了邮储银行百色市分行小微企业法人保证贷款的突破。该分行相关负责人表示，将继续聚焦地方重点产业和薄弱领域，不断创新金融产品与服务模式，让更多缺乏足额抵押物的小微企业获得精准、高效的金融支持。