

# “绛县大樱桃”长成大产业

■ 本报记者 王磊 通讯员 曹琳

山西省绛县樱桃种植历史长达30余年，独特的地理区位优势造就了得天独厚的种植条件，“绛县大樱桃”已获得国家农产品地理标志认证，成为当地响当当的农业特色名片。仅樱桃产业一项，年产值达6亿元，户均1.2万元，成为带动农户增收、助推乡村产业发展的支柱产业。绛县农商银行以金融活水浇灌樱桃产业，全程护航樱桃产业从分散种植向规模化、标准化、品牌化转型，让小小樱桃树成长为广大果农的“黄金树”、乡村振兴的“希望树”。

## 精准对接产业需求

绛县农商银行打破“坐等上门”的传统服务模式，坚持早谋划、早部署、早行动，将金融服务触角延伸至田间地头，实现需求早摸底、服务早对接、资金早投放。

绛县农商银行专门组建樱桃产业服务小分队，由支行行长带队，深入全县樱桃种植基地、专业合作社、种植大户及深加工企业，开展拉网式走访摸排。工作人员踏着泥土、走进果园，与种植户面对面沟通，详细摸清种植规模、生产计划、资金需求和经营痛点，重点关注大棚建设、种苗采购、灌溉设施升级等关键环节的资金缺口，逐一建立客户信息台账与信贷需求清单，精准把握产业金融需求脉搏。

针对不同种植主体的需求差异，绛县农商银行分类施策、精准对接：对零散种植户，重点了解农资采购、田间管护的小额资金需求；对种植大户和合作社，重点对接大棚扩建、品种改良的大额资金需求；对深加工企业，重点关注仓储设施、加工设备升级的资金需求。同时，依

托“党建+整村授信+行业批量授信”等模式，在西灌底、东录、史村等樱桃主产区开展整村授信，与县相关部门联合举办“行业批量授信会”，对樱桃种植大户、专业合作社、储存加工企业等新型农业经营主体提前完成信用评级，为后续资金投放筑牢基础，真正实现“服务不缺位、需求早满足”。

## 破解产业发展瓶颈

针对樱桃产业春季防寒、规模扩张的核心诉求，绛县农商银行积极研发信贷产品，优化服务流程、提升办贷效率，让资金快速直达新型农业经营主体，破解产业发展“资金瓶颈”。

精准定制信贷产品，贴合产业发展实际。绛县农商银行针对樱桃种植特点，推出“红金贷”“大棚贷”“福农贷”等专属信贷产品，重点支持种苗采购、大棚搭建修缮、灌溉设施升级等环节，精准匹配信贷额度与还款周期，实行利率优惠政策，最大限度降低种植户融资成本；针对种植户担保难的问题，主动寻找第三方担保单位，有效解决“担保难”，同时提高信用贷款额度，切实缓解果农资金压力。

开辟信贷审批绿色通道，让资金“跑”起来。绛县农商银行对樱桃产业贷款全面简化办贷流程、压缩审批时限，创新推行“线上申请+线下办理”一站式服务，客户经理主动上门受理、现场审核资料，加快放款速度，实现“优先受理、优先审批、优先放款”，让农户足不出户就能便捷拿到信贷资金，不误农时，满足资金需求。

## 推动产业提质增效

樱桃产业不止于“种”，更在“产”与

“销”的链条延伸。绛县农商银行在夯实种植环节金融支持的基础上，主动向产业链后端发力，精准破解樱桃保鲜期短、深加工能力弱、销售渠道单一等行业痛点，构建全周期金融服务体系，助力樱桃产业规模化、品牌化升级。

聚焦加工环节，破解深加工短板。绛县农商银行重点扶持当地樱桃专业合作社、深加工企业做大做强，为企业提供专属信贷资金，支持建设冷库、引进烘干和深加工设备，推动樱桃产品从“原字号”向“制成品”转型。“以前我们只卖鲜果，受市场波动影响较大，有了农商银行的信贷支持，我们建起了冷库，引进了深加工设备，开始生产樱桃酱、樱桃果酒等产品，不仅延长了销售周期，利润也翻了一番。”山西康园泰农业股份有限公司相关负责人感慨地说。

聚焦流通环节，完善配套服务。随着绛县樱桃种植面积突破3万亩，产业高峰期日均产量超10万斤，冷链保鲜、物流运输、产品包装等配套需求日益增长。绛县农商银行顺势拓宽服务边界，将金融触角延伸至仓储物流、市场销售全链条，为樱桃收购户提供专属结算与信贷支持，确保收购资金充足、结算高效便捷。同时，针对收购户和种植户的包装需求，精心定制并送上印有绛县农商银行标识的樱桃专用包装盒，既提升了果品档次，也方便了果农和客商装箱运输。

聚焦品牌建设，助力提质增效。绛县农商银行借鉴夏县农商银行打造“夏宝”西瓜品牌的经验，助力樱桃经营主体提升品牌影响力，支持合作社和种植大户打造标准化种植基地，推动樱桃生产标准化、品质优质化。依托“绛县大樱桃”农产品地理标志优势，打造了“绛山红”“绛优优”特色农产品品牌；支持经营主体对接淘宝、京东等知名电商平台，拓宽销售渠道，让“绛县大

樱桃”走出家门、走向全国。

## 用心传递服务温度

绛县农商银行坚持信贷支持与综合服务双向发力，打破传统金融服务局限，延伸服务触角，为樱桃产业提供全方位、多维度的暖心服务，让金融服务既有力度更有温度。

优化支付结算服务，便捷交易往来。针对种植户日常交易中零钱需求大、兑换不便，以及老年种植户对移动支付不熟悉等问题，绛县农商银行组织员工主动上门开展“换零钱”服务，将崭新零钞送到农户手中；现场为种植户办理“晋享e付”收款码，配套送上遮阳伞，让农户在摆摊卖果时既能便捷收款，又能遮挡烈日。

搭建便民服务平台，提升普惠服务体验。在樱桃交易旺季，绛县农商银行在交易市场设立便民服务站，实行免费提现服务，降低果农交易成本，让农户“轻装上阵”参与市场交易；主动对接樱桃收购户，开通结算绿色通道，确保收购资金及时到账，保障果农权益。绛县农商银行南樊支行更是主动作为，在辖内悬挂宣传横幅30余条，营造浓厚的助农服务氛围；绛县农商银行横水支行工作人员深入果园，为种植户送去农用剪刀、喷雾器等管护工具20余套，实实在在地解决生产所需，用贴心服务拉近与果农的距离，让金融温暖直达田间地头。

在绛县农商银行的支持下，绛县的樱桃产业已逐步形成“种植规模化、生产标准化、销售品牌化”的良好发展格局，成为带动农户增收、助推乡村振兴的支柱产业。“下一步，绛县农商银行将持续坚守‘三农’初心，不断优化金融服务、创新信贷产品，以更精准、更高效、更暖心的金融服务，持续护航樱桃产业做大做强，让樱桃更红、果农更富、乡村更美。”绛县农商银行党委书记、董事长杜国强说。

## 北仑农商银行 发放民间投资专项担保贷款

本报讯 记者王爱静 通讯员吴世名 胡婷 报道 近日，随着3年期500万元“甬投保”中长期贷款顺利到账，宁波北仑某工具有限公司的扩产计划得以全面推进。据悉，该笔贷款由浙江农商联合银行辖内的北仑农商银行与融资担保公司合作发放，是民间投资专项担保计划贷款在北仑区的首笔落地。

获得贷款的企业是一家深耕高端制造领域的科技型企业，长期专注于高端紧固件、模具等产品的研发与生产。凭借扎实的技术，企业在业内建立起显著竞争优势。然而，伴随订单快速增长，企业也遭遇了“成长的烦恼”，原有流动资金难以匹配扩产需求，产能提升计划因资金瓶颈而面临制约。

针对企业迫切的资金需求，北仑农商银行创新与融资担保公司的协作模式，为企业量身定制“长期限、低费率、快审批”的专项担保方案，精准匹配了企业的升级需求。此次民间投资专项担保计划贷款的成功落地，不仅为企业扩产升级注入了金融活水，也为区域金融支持民间投资探索出可推广的实践路径。

## 镇江农商银行 护航放心消费环境建设

本报讯 近日，江苏镇江农商银行北府路支行受邀参与“消费维权惠民生·放心消费进商超”主题活动，将专业、便捷、暖心的金融服务送至市民身边，以实际行动助力营造安全放心的消费市场环境。本次活动由镇江市市场监督管理局、镇江市消费者协会指导，活动以提升消费品质、筑牢消费维权防线为核心，汇聚多方力量搭建便民服务平台。

活动现场，镇江农商银行北府路支行专门设立金融宣传服务点，围绕市民及小微商户的核心金融需求，重点推介“精英贷”“精商贷”等个人消费及经营性贷款产品，同步提供存款、理财等多元化财富管理业务，“一对一”为市民讲解资产配置要点，助力居民家庭实现资产稳健增值。

与此同时，镇江农商银行北府路支行工作人员结合商超消费场景特点，以通俗易懂的方式与现场市民开展互动交流，普及理性消费、诚信经营、金融消费者权益保护等相关知识，引导市民树立正确的消费观与金融观，学会运用合法途径维护自身消费与金融权益。

(通讯员 杨蕊蕊 朱逸凡)

## 松滋农商银行 支持农产品加工企业发展

本报讯 近日，湖北松滋农商银行八宝支行向当地一家食品企业发放流动资金贷款350万元，用于支持其收购生产原料。

该企业为当地农产品深加工企业，主要生产原味米浆等饮品。2023年，该企业与当地政府签约，启动新厂房及自动化生产线建设项目。因厂房由原计划的两层调整为三层，土建投资增加，部分流动资金被用于工程建设，导致其在原材料收购环节出现短期资金缺口。

松滋农商银行八宝支行在走访中了解到该情况后，将其列入重点服务名单，并进行了现场调查与评估。基于企业经营状况与信用记录，该支行加快流程，发放了350万元流动资金贷款，专项用于大米等原料采购。

该笔贷款缓解了企业收购季的资金压力。企业负责人表示，资金到位保障了正常生产，新项目完全投产后，将实现从种植到加工的全链条生产，并计划通过订单方式带动周边农户种植优质稻米。

(通讯员 谢鹏 杨颜旭)

## 孝义农商银行 提升服务效能推动信贷扩容

本报讯 记者王磊 通讯员侯同林报道 今年以来，山西孝义农商银行紧扣信贷“增户扩面”核心主线，全面提升升级信贷服务效能，全力推动信贷业务稳健扩容。

孝义农商银行将全辖37家营业网点打造为普惠金融前沿阵地，科学划分服务网格，组织全员主动下沉一线，深入社区街巷、工业园区等，常态化开展走访摸排工作，精准收集小微企业、种植农户的融资诉求，并完善客户信用档案，精准摸清资金需求，点对点对接金融服务。

孝义农商银行围绕当地氢能产业、乡村旅游、设施蔬菜等优势特色产业，推行客户分层分类精细化管理，紧盯产业链上下游经营主体发展需求，搭建基础、潜力、核心三级客户培育体系。与此同时，精准匹配信贷资源，靶向扶持特色产业壮大，持续扩充优质信贷客群，助力县域特色产业群稳步发展。

## 点对点对接金融需求 实打实解决融资难题

■ 本报记者 曹沛原 通讯员 邓珏霞

今年以来，广西防城港市防城区农村信用合作联社坚决对标上级工作部署，坚持领导靠前指挥、全员挂图作战、服务全程跟进，信贷攻坚取得明显成效。截至一季度末，防城区农信联社各项贷款增量2.61亿元，较去年同期增长31.82%，超额完成季度目标任务222.7%，为地方经济发展注入强劲金融动力。

防城区农信联社坚持全局一盘棋，做到顶层谋划与一线推进同步发力、同向攻坚。该联社第一时间召开一季度信贷攻坚专项部署会，细化阶段目标、压实攻坚举措，建立目标到人、责任到岗、落实到位闭环工作机制。该联社全面实行班子领导包

片、职能部门包点联动攻坚模式，管理层主动下沉靠前指挥、靠前服务、靠前对接，主动深入重点企业、特色产业链主体、重大民生项目、重点商贸户实地走访调研，全面摸清经营痛点、资金难点、融资堵点。该联社主动变“坐等上门”为“主动靠前”，变“被动服务”为“精准赋能”，点对点对接金融需求，实打实解决融资难题，全面筑牢信贷投放工作组织保障体系。

防城区农信联社迅速成立由班子成员牵头的信贷专项攻坚专班，全面实行日监测、周碰头、旬复盘调度机制，紧盯投放进度、紧盯薄弱网点、紧盯重点客群。该联社将信贷任务科学分解至各营业网点，压实到每名客户经理，每日晾晒投放进度、每周通报排名比拼，自上而下营造比学赶超、争先

创优、大干快上的浓厚攻坚氛围。同时，该联社充分发挥本土金融机构人缘、地缘、资源优势，班子带头走访骨干企业、重点项目，客户经理分片包干下沉乡镇村落、城市社区、沿街商圈、农贸市场，全面摸排企业生产流动资金缺口、个体工商户经营周转需求、农户春耕备耕生产刚需，逐户建立一户一档、分类施策，动态管理意向客户储备台账，做到精准画像、精准对接、精准授信、精准投放，有效做大优质信贷储备池。

防城区农信联社聚焦客户急难愁盼，全面优化信贷办贷全流程服务体系。该联社持续精简冗余审批环节，压缩内部办理流程，缩短整体办贷时限，全面提升信贷审批响应速度。对重点企业、重点项目实行专人专班、全程跟进、“一对一”专属服务，从资料

收集、现场核查、授信审批到资金投放落地，提供全流程“一站式”贴心服务。此外，该联社以高效审批提速赢得客户信任，以贴心暖心服务留住优质客源，以专业金融方案抢占市场先机，全面提升群众、商户、企业办贷体感和满意度，持续擦亮防城区农信联社高效便民、专业贴心的本土金融服务品牌。

下一步，防城区农信联社将持续保持攻坚势头不减、工作力度不降、服务标准不松，持续深耕本土、深耕实体、深耕普惠，不断优化信贷结构、提升服务质效，严守风险底线，全力做好对公授信、个贷扩面双篇文章，持续加大地方重点领域、重点产业、普惠小微、乡村振兴信贷支持力度，以更加扎实的信贷实绩服务辖区经济社会高质量发展大局。

## 精准施策解民企融资之需

■ 本报记者 王爱静 通讯员 叶海伟

近年来，浙江农商联合银行辖内松阳农商银行充分发挥地方人决策链短、响应快、服务精准、政策灵活的核心优势，紧扣县域内制造业等产业特点，以创新产品和高效服务全力打造金融服务民营企业“松阳样板”。

为解决民营企业融资慢、融资贵难题，松阳农商银行建立“1230”专属服务机制：最快1个工作日内响应融资申请，2个工作日内完成审批，3小时内完成放款，0额外费用，真正实现“特事特办、急事急办”。在政策让利上，综合运用支农支小再贷款、政府贴息、风险补偿等工具，叠加自身利率优惠，最大程度降低企业融资成本。同时，松阳农商银行创新知识产权质押、无还本续贷、银担合作等模式，摒弃传统抵押依赖，让企业融资更轻松。

面对企业高成长、快周转的经营特点，松阳农商银行量身为制造业、商贸流通等企业打造专属金融产品。针对制造业设备更新、技术改造等长期资金需求，推出“设备更新贷”，最高额度2000万元，期限最长10年。专注超洁净不锈钢管研发制造的浙江某特种管业有限公司，在扩大产能之际急需资金，该行客户经理主动上门对接，第一时间为其办理“设备更新贷”2000万元，有力支持了生产线升级和提质增效。松阳农商银行为商贸流通类企业匹配票据全流程

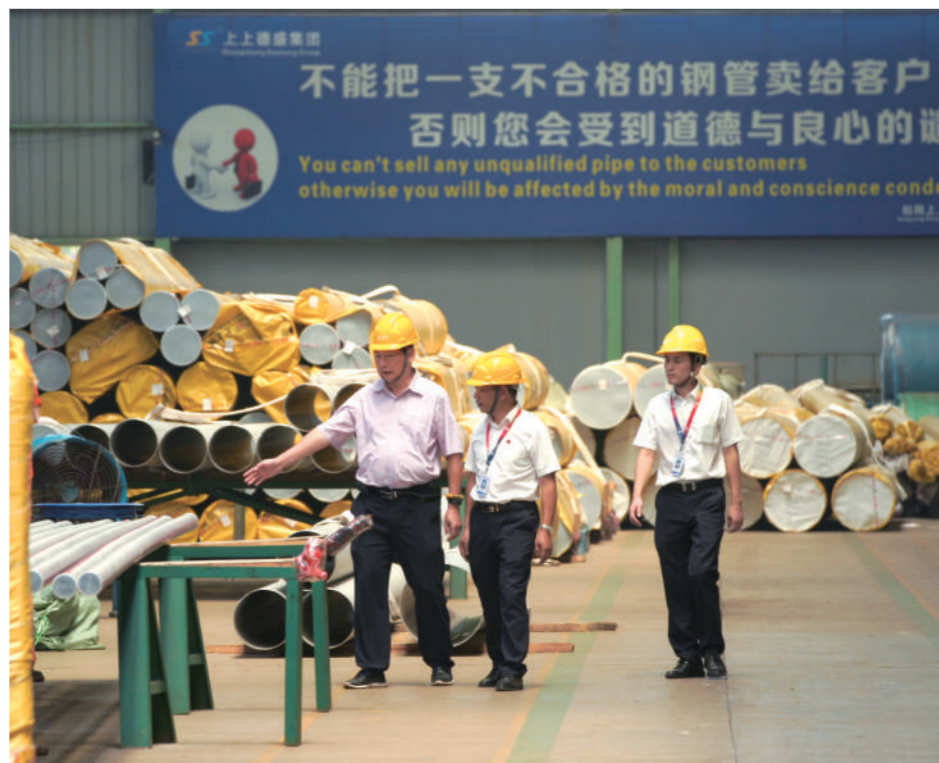
服务，银行承兑汇票开票快、成本低，同步提供线上极速贴现，费率对标同业最优、资金分秒到账，高效缓解流动资金周转压力。同时，松阳农商银行推出线上纯信用“小微速贷”，最高1000万元，随借随还、循环使用。出口户外休闲用品的浙江某工贸有限公司年底订单激增，急需大量采购原材料，该行迅速启动“1230”服务机制，通过“小微速贷”在2个工作日内为其发放1000万元纯信用贷款，及时填补企业旺季流动资金缺口。

紧跟企业科技创新和绿色转型趋势，松阳农商银行大力推进科技金融与产业金融融合，为科创型企业量身打造低成本融资方案。该行创新推出专利权质押贷款，企业可追加专利权质押增信，降低融资门槛；联合政府部门、融资担保机构，推出“政保共担贷”“丽即担”等产品，为轻资产科创型企业提供免抵押、低费率、简手续的融资支持。某食品有限公司主营休闲卤制品加工，因筹建加工项目缺少启动资金，该行以“政保共担贷”发放1000万元；浙江某钢铁集团有限公司同样通过“丽即担”快速获得1000万元贷款，有效破解了企业抵押物不足的融资难题。截至目前，该行已支持县域76家科技型企业，贷款余额8.23亿元。

除信贷融资外，松阳农商银行免费为企业“浙企智管”系列数字化增值服务，构建“融资+结算+管理”一站式服务体系；“财

资管”实现跨银行多账户资金管理、归集与个性化报表分析；“云薪酬”提供薪酬计算、代发、个税申报、电子工资单全流程服务；“票据宝”提供票据签发、贴现、管理一站式

服务。同时，开通银企直联、对公结算绿色通道，配套代发工资、理财规划等综合服务，全方位赋能企业经营管理，以实际行动践行地方金融主力军的责任与担当。



松阳农商银行工作人员在企业一线了解金融服务需求

松阳农商银行供图