

## 资讯扫描

邮储银行聊城市分行  
发放信用贷款助企扩能

本报讯 记者曹沛原报道 山东聊城临清轴承制造产业集群，聚集了大量精密轴承企业。其中一家民营企业，长期深耕高端精密轴承的研发和生产，拥有40余项核心专利。随着订单纷至沓来，该企业计划扩大产能、更新设备，却因固定资产有限，缺乏有效抵押担保，难以通过传统贷款获得资金。

邮储银行聊城市分行获悉后，组建专项服务团队，针对该企业在集群内的经营、信用及结算特点，“一企一策”量身定制风控策略和产品要素。依托邮储银行专门面向产业集群中小微企业推出的“集群e贷”产品，企业无需提供抵押担保，凭借信用即可申请贷款。从上门对接到全流程办理完毕，仅用3天时间，300万元信用贷款便成功到账。获得资金后，该企业产能实现翻倍，并成功进入头部主机厂供应链体系，有效带动了上下游协同发展。

江苏泗阳农商银行  
拧紧贷款质量安全阀

本报讯 为持续夯实信贷管理根基，提升资产质量管控效能，江苏泗阳农商银行紧盯不良贷款认定核心环节，秉持标准严格、流程精细、管理务实的原则，全力构建“识别—认定—监测—处置—复盘”一体化全链条管控体系，以严密防控措施筑牢信贷风险屏障。

在工作推进中，泗阳农商银行严格遵循监管规定与内部管理制度，进一步优化不良贷款认定细则，明晰风险分类标准，统一认定执行尺度，有效规避认定宽松、分类偏差、处置迟滞等问题。该行通过健全分级审批、交叉校验、集中评审机制，确保不良贷款认定流程规范、依据充分、全程留痕，实现风险情况清晰、底数准确、数据真实。

同时，泗阳农商银行强化贷款全周期动态跟踪，聚焦存续期重要节点，加大客户经营状态、资金使用轨迹、担保履约能力等维度的核查力度，对潜在风险及时预警、主动干预、快速化解。该行严格落实“应认尽认、应处尽处”要求，将已生成的不良贷款纳入标准化管理，综合运用清收处置、盘活优化、重组转化等多元方式加速化解，全力压缩风险敞口，降低资产损失。

(通讯员 伏焕忠)

以金融之力  
助力科技型企业跃升

■ 本报记者 王爱静 通讯员 朱思宜

走进浙江桐轩医疗科技有限公司生产车间，工人们身着洁净服，全神贯注地操作着球囊扩张导管全自动生产线。一批批即将发往海外的前列腺扩张导管从这里下线、包装并出厂。

这家成立于2020年6月的国家高新技术企业，从零起步，仅用5年时间便成长为国家级专精特新“小巨人”企业。其自主研发的前列腺扩张导管，采用全球首创的TPU材质与前后双球囊结构，成功填补了国内外良性前列腺增生微创治疗领域的技术及材料空白，目前已获53项专利授权。在企业的发展过程中，金融支持起到了至关重要的作用。

在企业扩产提能的关键期，浙江农商联合银行辖内仙居农商银行主动靠前服务，组建专业金融服务团队深入企业走访调研，全面了解其经营模式、技术专利和市场前景。在充分评估后，该行第一时间为企业量身定制融资方案，发放3200万元专项贷款，并开辟信贷“绿色通道”，做到需求早摸排、资金早落实、服务早到点，及时化解了企业在研发投入与产能扩张中的燃眉之急。

科技型中小企业普遍面临“轻资产、高研发、长周期”的融资痛点。针对这一痛点，仙居农商银行打破传统金融服务桎梏，立足当地医械小镇内企业的特殊需求，创新推出“医械贷”专项产品，开辟融资绿色通道，实行差异化利率，探索“一站式”综合服务。同时，该行创新探索“投贷联动”业务模式，通过“股权+债权”协同服务，为企业覆盖从研发到产业化的全生命周期融资需求。

仙居农商银行始终以“金融伙伴”的姿态，用源源不断的信贷活水为企业创新引擎注入强劲动能。该行将持续深化“投贷联动”模式，加强对蓝湾医械小镇等重点平台的常态化走访与需求摸排，提供覆盖企业全生命周期的“融资+融智”服务。同时，围绕仙居“3+2+N”产业体系建设，该行将加大对医药化工、橡塑、新能源汽车及零部件三大主导产业，以及合成生物等新兴产业的金融支持力度，量身定制全周期、差异化服务方案，以精准金融供给助力县域产业能级跃升。

## 一片叶子的接力

——农行灵山县支行助力40年老茶厂焕新

■ 本报记者 曹沛原  
通讯员 吴其鹏 潘姣姣

春茶吐绿，广西灵山县的茶园全面进入采摘旺季。茶山上，采茶工指尖翻飞，将嫩绿的芽尖收入篓中；山脚下的茶厂里，机器轰鸣，杀青、揉捻、烘干，一派繁忙景象。

这缕缕茶香背后，是一场跨越40年的坚守，也是一次金融与实体的双向奔赴。对于灵山县平南桂灵茶厂（以下简称“桂灵茶厂”）负责人劳有怀来说，这个春天格外踏实——在农行灵山县支行信贷资金的支持下，这家茶厂不仅解决了设备更新和鲜叶收购的资金难题，更在传承中焕发新生。

桂灵茶厂的故事始于20世纪80年代。彼时，劳有怀的父亲凭借一手制茶好手艺，在村里办起小型茶叶加工厂。从手工揉捻到半机械化生产，从肩挑背扛到远销省外，这家茶厂见证了灵山茶产业从无到有、从小到大的变迁。“这茶厂就像父亲的另一个孩子，倾注了他一辈子的心血。”劳有怀回忆。随着父亲年事渐高，他最终选择接过这份沉甸甸的家业。

接手容易，守业难。劳有怀深知，虽然茶厂拥有40年底蕴，但在当前市场竞争中，设备老旧、产能受限是最大的痛点。作为当地规模最大、产量最高的茶厂，他不仅承载着父亲的期望，更肩负着带动一方茶产业发展的责任。下定决心后，劳有怀要让老茶厂跟上时代步伐，让“灵山绿茶”这块金字招牌更加闪亮。

今年开春以来，劳有怀制定了详细的升级计划：一边更新老旧生产线，引进色选机、自动化揉捻机等新设备；一边筹备充足的流动资金，用于每日大量收购茶农手中的鲜叶。设备采购与鲜叶收购两笔大额支



农行灵山县支行客户经理深入茶园了解茶农采收情况

通讯员 宁菁/摄

出叠加，让他感到前所未有的资金压力。“做了一辈子茶叶，不能因为资金问题耽误了收购，寒了茶农的心，更不能让这40年的招牌在我手里掉了链子。”正当劳有怀为资金发愁时，一场针对涉农主体的上门服务为他带来了转机。

了解到茶产业进入收购旺季的关键节点后，农行灵山县支行迅速组织金融服务队深入田间地头、车间厂房，主动对接涉农主体金融需求。走访中，工作人员了解到桂灵茶厂不仅经营稳健、历史悠久，还曾荣获首届“国饮杯”全国茶叶评比特等奖，品质与口碑俱佳。考虑到春茶收购时间窗口紧迫，农行灵山县支行迅速为其开辟“绿色通道”。

“从收集资料到贷款发放，效率非常高，真正解了我的燃眉之急。”劳有怀感慨。这笔及时到位的200万元贷款，不仅让茶厂顺利完成了新设备的安装调试，更确保了每日鲜叶应收尽收、当日结算。

有了资金支持，茶厂生产能力大幅提升。新设备投用后，茶叶的匀整度和净度明显提高，干茶品质迈上新台阶。同时，充足的收购资金让周边合作茶农吃下“定心丸”，采摘积极性高涨。

如今，走进这家茶厂，崭新的生产设备正满负荷运转，工人们穿梭其间，空气中弥漫着沁人心脾的茶香。劳有怀表示，有了金融后盾，他计划在巩固传统绿茶、红茶品质优势的

基础上，进一步拓宽销路，让优质的灵山绿茶走出大山，走进更多消费者的茶杯。

这只是农行灵山县支行服务“三农”、助力特色产业发展的一个缩影。近年来，该支行围绕灵山茶叶、荔枝、苗木等地方特色优势产业，持续加大信贷投放力度，将金融服务送到茶园车间、送到农户身边，切实解决农业经营主体在产、供、销环节的融资难题。截至3月末，该支行累计向54户茶产业农户投放贷款1278万元。

从过去的贷款难到如今的送货上门，这片小小的叶子，在金融活水的润泽下，历经40年接力，正书写着“绿叶”变“金叶”的乡村振兴新篇章。

## “豫商科技贷”破解中小微企业融资难

■ 本报记者 王磊 通讯员 李新涛

作为本土金融主力军，河南漯河农商银行系统紧扣政策导向，以推广“豫商科技贷”为抓手，打破传统信贷“唯抵押论”，创新金融服务精准滴灌中小微企业。

河南永光电力科技有限公司是漯河本土老牌制造企业，深耕电料与输变电设备生产近四十年，拥有18项自主研发专利，已成长为区域骨干民营企业，产品覆盖全国多省市。2025年以来，企业接连拿下大额生产订单，市场前景向好，但阶段性流动资金被大量占用，出现600万元短期周转资金缺口。

由于缺少足额不动产抵押物，按照传统信贷模式，企业不仅获批额度有限，还需经历评估、登记等繁琐流程，融资成本高、速度慢，难以匹配订单生产的紧急需求。就在企业一筹莫展之际，漯河农商银行系统主动上门对接，依据“豫商科技贷”准入标准，快速为其量身定制融资方案。

“豫商科技贷”聚焦科技型、创新型中小微企业，摒弃过度依赖不动产抵押的传统风控逻辑，重点考察企业核心技术、经营状况、信用记录与发展前景，允许符合条件的企业采用核心股东及实际控制人连带责任担保，从根源上破解制造业中小微企业抵押不足的融资痛点。同时，该产品省去抵押评

估、登记等环节，有效降低企业时间成本与费用支出。

为适配中小微企业“短、小、频、急”的融资特点，漯河农商银行系统为“豫商科技贷”开通绿色通道，实行“优先受理、优先调查、优先审批”服务。在全面做实贷前调查、严控信贷风险的前提下，从企业申请到贷款发放最快仅需3个工作日。高效审批与优惠政策双管齐下，600万元贷款迅速到位，执行年利率较传统流动资金贷款大幅降低，每年可为企业节省利息支出近10万元。

资金及时“解渴”，使企业顺利完成原材料采购，保障大额订单按时生产交付，守住

了多年积累的市场信誉，进一步巩固了行业领先地位。

截至今年3月末，漯河农商银行系统支持民营经济贷款余额达108.86亿元，较年初增长5.52亿元；累计投放中小微企业贷款1255笔、金额120.19亿元，覆盖制造业、服务业、零售业等多个领域。

从“抵押物为本”转向“信用与前景为重”，漯河农商银行系统以“豫商科技贷”的推广，践行了普惠金融支持实体经济的特色路径。未来，该行将持续深耕本土市场，不断优化金融产品与服务，让更多优质中小微企业享受便捷、低成本的金融支持，为地方经济高质量发展贡献更大金融力量。

## 精准化服务为乡村旅游产业添“金”

■ 本报记者 余连斌 通讯员 张宇 李华

近年来，农业银行四川邻水县支行立足邻水县打造省级旅游目的地的战略定位，组建专项服务团队，通过精准化、场景化的金融服务，有效破解乡村旅游经营主体“融资难、融资贵”等问题，激活乡村文旅发展内生动力。

邻水县钰锦园云端上生态旅游开发有限公司董事长甘飞对此深有感触。“今年以

来，农行的支持就像一场‘及时雨’，实实在在帮我们解决了融资难题，让项目建设按下了加速键。”甘飞激动地说。

作为土生土长的邻水县丰禾镇人，甘飞曾在重庆深耕传媒领域，积累了品牌运营与资源整合经验。在国家乡村振兴战略与文旅融合发展政策的指引下，他毅然带着资金和经验返乡，成立公司，开启“让家乡山水变现、让乡亲共享红利”的创业之路。

依托丰禾镇得天独厚的资源禀赋，甘

飞在镇外1.3公里的制高点打造“云端上旅游”农文旅融合公园，同步推进“戏水谷漂流度假村”建设，引入漂流、露营、沙滩车等多元业态，将家乡的山水资源转化为发展优势。

甘飞的项目能够落地生根，离不开政策护航与资源支撑。近年来，国家持续加大“三农”领域支持力度，出台有关政策。四川省围绕乡村振兴战略细化部署，为丰禾镇农文旅产业发展筑牢政策根基。

丰禾镇素有“鱼米之乡”美誉，拥有让水湖湿地公园、五华山、泥汉坪等优良生态资源，传统农耕文化和民俗文化源远流长。甘飞精准把握政策导向，将自然风光与人文元素深度融合。在“戏水谷漂流度假村”，游客既能体验刺激的漂流项目，欣赏让水湖、五华山等景致，又能参与民俗表演、传统手工艺体验，深入了解当地历史文化，实现“看风景、品文化、享休闲”的多重体验。

然而，美好图景变为现实，资金是绕不过的坎。

钰锦园云端上生态旅游项目集生态观光、田园度假、农事研学、休闲康养于一体，承载着带动乡邻共同致富的使命。但在项目建设过程中，景区提档、民宿配套、业态拓展等需要大量资金投入，加之乡村文旅经营主体普遍存在轻资产、缺乏传统抵押物的问题，融资渠道受限，资金缺口一度阻碍了项目推进。

得知企业困境后，农行邻水县支行主动下沉服务，靠前对接，第一时间组建专业服务团队深入项目现场踏勘，全面摸清企业经

营现状与资金需求。针对乡村旅游行业特点，该支行量身定制专属金融服务方案，开通绿色通道，精简办理流程，压缩办理时限，高效投放100万元信贷资金，及时纾解了企业的燃眉之急。

这一案例是农行邻水县支行服务乡村旅游产业的一个缩影。随着城乡居民休闲消费需求持续升级，该支行顺势而为，深化金融产品创新，探索“金融+场景+产业”的融合模式，聚焦乡村旅游细分市场，让金融服务更精准贴合产业需求。

同时，农行邻水县支行强化政策协同与生态构建，加强与地方政府及农业农村、文化旅游等有关部门的合作，实现信息共享与政策联动。同时，该支行主动参与重点乡村旅游项目规划，提供一揽子综合金融服务，助力项目提质升级。

此外，农行邻水县支行还通过总结优质客户案例，开展金融知识下乡等活动，扩大服务覆盖面，提升农户与经营主体的金融素养和经营能力。

“我们将持续践行服务‘三农’使命，以‘乡村旅游贷’为抓手，不断加大金融支持力度，为乡村旅游产业注入更多金融活水，助力经营户增收致富、乡村全面振兴。”农行邻水县支行相关负责人表示。

截至目前，农行邻水县支行已累计投放“乡村旅游贷”565万元，支持餐饮、民宿、农家乐等特色旅游经营主体17户，覆盖邻水县4个重点乡村旅游区域，实现了社会效益与经济效益的双向共赢，用金融力量为乡村旅游产业发展保驾护航。



项目负责人在向农行贷款调查人员介绍油菜花乡村旅游项目整体概况及项目二期开发规划  
农行邻水县支行供图