

## 迪庆“林下四宝”的金融蝶变记

普达措国家公园内的草甸湖泊

人民银行迪庆州分行供图

■ 本报记者 余连斌 通讯员 思娜卓玛

2.77亿元。

地处三江并流腹地的云南省迪庆藏族自治州，森林覆盖率达63.98%，森林蓄积量2.79亿立方米，林地面积超2651.65万亩，生态资源禀赋突出。

这片高寒秘境孕育的中药材、野生菌、特色畜禽等“林间珍宝”，在金融活水的精准滋养下，正逐步转化为助力群众持续增收的“绿色银行”。

近年来，人民银行迪庆州分行引导辖区金融机构打破传统融资壁垒，创新运用林权、畜牧活体、知识产权质押等多元信贷模式，精准对接林下经济各类主体发展需求，持续为其注入金融动能。

截至2025年年末，迪庆州林下经济总产值实现24.27亿元，同比增长62.34%。2026年一季度，迪庆州林下种植养殖和林下采集贷款余额较年初新增

金融润“林菌”  
山珍飘香富万家

松茸、羊肚菌等野生菌，是迪庆州极具代表性的“山珍”，更是远销海内外的特色名片。迪庆州着力推进以“香格里拉松茸”为主的野生菌类产业发展，建成4.72万亩野生菌有机保育基地，推动羊肚菌、黑木耳等林下仿野生食用菌扩面增产，2025年林下采集业产值达7.56亿元。

针对野生菌产业季节性极强以及企业轻资产、回款慢等特点，人民银行迪庆州分行引导辖内金融机构精准发力，创新运用应收账款质押等特色信贷模式，打通“山珍出山、走向世界”的融资通道。其中，富滇银行香格里拉分行结合松茸供需上下游经营模式，创新推出“云农贷”“云菌贷”特色金

融产品，并简化审批手续、降低贷款利率，2025年为迪庆一对外经贸公司以出口订单和应收账款质押方式发放600万元贷款，助力企业顺利完成出口订单。建行迪庆分行在2025年通过出口应收账款融资等多元融资场景向香格里拉市一菌业公司授信200万元，又在今年3月以知识产权作为质押向该企业发放100万元贷款。

2023年以来，人民银行迪庆州分行辖内金融机构均向当地食用菌产业发放贷款超5000万元，助力“香格里拉松茸”走向全球市场，让雪域山珍成为群众增收的“硬通货”。

金融扶“林药”  
药香漫野惠乡邻

迪庆州拥有超2000种中药材资源，木香、当归、川贝母等看似不起眼的“小草”，在金融的精准支持下，逐步发展成带动群

众增收的“大产业”。据了解，迪庆州出台《迪庆州中药材产业发展三年行动工作实施方案(2025—2027)》，优化种植布局，完善配套支持措施。2025年，全州中药材林下种植面积达1.76万亩，培育涉中药材农民专业合作社800多家，从业群众近2万人。

人民银行迪庆州分行引导辖内金融机构构建起“政策性银行打头阵、商业银行紧跟、地方银行求创新”的协同支持体系，精准滴灌中药材产业发展。

其中，农发行迪庆州分行探索“抵押+信用”模式，精准支持维西“一县一业”中药材基地标准化建设。截至今年3月末，该项目贷款余额达4.7亿元；迪庆农商银行聚焦中小种植户融资需求，创新推出“中药材贷”，截至今年3月末，相关贷款余额达1.14亿元，惠及801户群众；工商银行迪庆分行定制中药材种植e贷，已成功投放贷款2865万元。

→A3

## 要 闻

● 近日，中国人民银行、国家发展改革委、财政部联合印发《关于扩大科技创新和技术改造贷款投放 进一步支持设备更新的通知》(以下简称《通知》)。  
《通知》扩大支持科技创新和设备更新的范围，将研发投入水平较高的民营中小企业纳入再贷款政策支持领域，将技术改造和设备更新贷款支持范围扩展至电子信息、人工智能、设施农业、消费商业设施等14个领域。

● 今年一季度，国家开发银行发放稳外贸专项转贷款285.4亿元，支持外贸小微企业超6500户(次)，用款人加权平均利率低于全国同期新发放普惠小微贷款利率，有效帮助相关企业缓解资金压力，稳订单、拓市场、稳就业。

● 中国人民银行日前披露的支付业务数据显示，2026年“五一”假期(2026年5月1日—5月5日)，银联、网联共处理支付交易289.37亿笔，金额7.85万亿元，较去年“五一”假期(2025年5月1日—5月5日)分别增长23.45%和2.74%。

本报综合报道

数智云柜系统让  
金融服务触手可及

■ 本报记者 李美丽

“粮食收购旺季，时间比金子还值钱。你们来现场帮我变更粮食，省下我去柜台的工夫，能多收几十吨粮。”一粮食公司财务负责人老陈的感慨，道出了农发行数智云柜系统上线带来的变化：银行工作人员手持平板电脑，化身“移动网点”，将服务送到粮棉油收储一线、带到农业农村建设现场。从等客到行到主动上门，从单点柜台到三端互联，数智云柜系统改变的不仅是服务方式，更是农发行与“三农”之间的距离。

过去，企业开户必须跑网点、填表格、等调查。如今，客户通过“农发企业银行”APP提前上传资料，农发行工作人员携带着移动机具直接上门，现场调查、即刻办理，哪里有需要，哪里就是柜台。

江苏省南京市溧水区一家粮食合作社正值晚粮收购关键期，负责人老张一边忙着出粮，一边联系收粮企业，实在抽不开身去银行开户。农发行南京市溧水区支行得知后，安排客户经理和柜员立马驱车赶往晒场，现场完成开户。老张签字确认时，指着不远处正在装车的粮食说：“银行搬到了晒场边上，我这粮卖出去了，钱也马上能到位，心里踏实。”

以前，移动展业最怕“卡壳”——网络波动、材料临时补充，一旦中断就得从头再来。如今，数智云柜系统实现了前后台实时协同与断点续作，前台移动端录入信息，后台电脑端同步审核。即使遇到信号中断或临时暂停，也能在原进度上接续操作。

江苏省海安市一粮食企业急需办理定期存款，但厂区正值收购高峰，企业负责人无法离厂。得知情况后，农发行海安市支行安排客户经理和柜员立即携带移动机具赶到现场录入信息，同时由柜面主管在行内协调资金人员进行利率定价审批，不到15分钟便成功生成电子存单。

过去，打印对账单、回单这些高频业务，总得往柜面跑。如今，客户通过营业大厅的自助机和微信“微银行”不仅能自主查询账户、打印回单，还能随时了解农发行最新政策。

江苏省盐城市滨海县一粮食购销公司的老李，每月需要大量对账单用于财务对账和税务报账。“以前这事总得跑柜台，现在大厅摆上自助机了，自己动手就能办。”老李轻车熟路，“来行里谈事儿时顺手就办了，挺方便。”

更让他省心的是，微信“微银行”上能直接下载回单、对账单，即使没开通网银，也能随时随地办理，不用专门跑银行。

从“柜台等着客户来”到“柜台跟着客户走”，数智云柜系统让金融服务突破物理围墙，走到晒场边、田埂上。柜面能移动了，前后台协作更紧密了，客户自己能办了，支农服务不再受限于时间和空间，真正触手可及。

本版主编：张春娜 责编：李美丽 曹沛原

## 农业银行江西省分行：助力传统制造转型升级

■ 本报记者 郑长灵

在赣鄱大地的制造业车间、科创实验室里，一场以新质生产力驱动的发展变革正澎湃涌动。作为服务地方经济的金融主力军，农业银行江西省分行以创新金融产品为笔，以精准服务为墨，在科技金融的画卷上书写着助力企业转型、激活发展动能的生动篇章。

破局传统  
为制造企业转型注入“金融动能”

走进江西新嘉懿新材料有限公司(以下简称“新嘉懿”)的生产车间，智能化的生产

场景颠覆了人们对传统工厂的认知。中控室内，车间主任轻点鼠标，反应釜的温度、压力及废气排放浓度等数据便在大屏幕上实时跳动，使全流程生产尽在掌握。

看着这一幕很难想象，不久前这里还依赖老师傅的经验和手感把控生产，面临着产品批次差异大、环保设施滞后等难题。

“再不转型，就要被行业淘汰。”新嘉懿董事长李江群的话，道出了众多传统制造企业的焦虑。据了解，一次对标同行数智化工厂的参观，让他坚定了转型决心，但巨额的资金投入却成了拦路虎。

关键时刻，农业银行永修县支行的主动走访，为企业带来了转机。该支行客户经理深入企业车间调研，结合有机树脂产业特

性和企业经营状况，为其量身定制3000万元专精特新“小巨人”信用贷款方案。不到两周，资金便精准落地。

在这笔资金支持下，新嘉懿上线了DCS自动化控制设备，实现生产全流程精准调控；投用可燃气体报警器、无组织废气收集装置等环保设备，让废气排放可监测、可追溯；完成污水站提标改造，彻底破解长期困扰的环保难题，实现绿色生产达标。

与此同时，企业转型也取得了积极的效果，如生产效率提升25%，产品合格率从96.1%跃升至99.6%，实现品质与效能双提升。

如今的新嘉懿，已成功蜕变为行业数智

化转型的标杆企业，为传统制造企业转型升级提供了可借鉴的实践样本。

护航科创  
为企业腾飞插上“金融翅膀”

在位于南昌小蓝经济技术开发区的江西耀康智能科技有限公司(以下简称“耀康智能”)研发车间里，工程师们常常工作到深夜，反复调试军事模拟训练装备，力求通过每一个参数的优化，提升产品的实战性能。

据了解，这家专注于国防科技领域的科创企业，先后获评国家高新技术企业、江西省专精特新中小企业。

→A3

## 工商银行为小店经济“添柴加薪”

■ 本报记者 曹沛原

遍布城乡的小店如同经济肌体的毛细血管，串联起各行各业，让百姓生活更便利，也让消费活力在美好生活的“最后一公里”充分涌流。

工商银行深入贯彻落实党中央、国务院关于促进服务业优质高效发展的决策部署，深耕商贸小微客群，强化数智赋能，持续迭代升级普惠金融产品，助力小店破解经营难题、开拓市场空间，守护着亿万家庭的生计与梦想。

## 数智赋能 助力小店云端拓市

拥抱数字化，是小店转型最显著的方向。越来越多的小店转变经营思维，突破空间限制，从“街头”走向“云端”。

数字化线上经营模式对融资服务的高效便捷提出了更高要求。工商银行聚焦商户经营特点，不断优化“商户e贷”等产品，丰富数据应用场景、完善授信策略，支持线上一站式便捷办理，让融资服务更高效、更

省心。

在贵州省贵阳市，经营女装店的柳女士紧跟线上消费趋势，开启直播销售模式。随着经营规模逐步扩大，店面升级、新品备货、直播运营等环节产生了较大的资金周转需求。工商银行贵阳分行在“千企万户大走访”中了解到柳女士的资金需求，为其推荐“商户e贷”。据了解，该产品无需抵押担保，以信用模式为柳女士提供了稳定的资金支持。

“现在小店线上直播经营已成常态，经营节奏快、资金需求急，工商银行‘商户e贷’手机即可申请，办理高效便捷，切实解决了我的资金难题。”柳女士表示。

充足的资金支持，助力她顺利完成门店升级与货品更新，优化直播运营，拓宽线上销售渠道，让小店在数字化浪潮中焕发新活力。

## 因地制宜 支持小店风味出圈

一方水土一方风味，小店的优势在于突出地域特点，走特色化、差异化经营路线。

工商银行紧贴各类商户经营需求，构建更全面、更精准的客户画像，应用更具适配性的授信策略，支持地域特色传承。

在山东省济南市，董先生经营着一家老牌鲁菜馆，凭借地道的鲁菜风味，积累了良好的口碑与稳定客源。为进一步彰显本土特色、提升门店经营品质，他计划升级店面环境与后厨布局。然而，装修改造所需的资金投入，让他面临不小的周转压力。

工商银行济南分行了解到董先生的融资需求后，及时为他提供了信贷资金支持，使搁置已久的门店升级计划得以顺利落地。“工商银行解决了我的资金难题，让我能安心把鲁菜味道传承下去。”董先生感慨道。在金融助力下，董先生的鲁菜馆焕然一新，使齐鲁风味在市井烟火中持续飘香。

## 普惠拓面 满足美好生活需要

小店不仅是商品和服务的提供者，更是城市活力与烟火气的重要载体。工商银行不断延伸普惠金融服务触角，引入更多维经营数据赋能授信，服务更广泛的商