

# 一杯茶的时间 40万元信贷资金到账了

■ 本报记者 郑长灵 通讯员 易娟

1月29日,湖南洪江农商银行信贷系统发出一声提示音,一笔40万元的“惠企秒贷”资金即时抵达洪江市一家工程公司的对公账户。

据悉,该笔贷款从申请到发放全流程线上完成,将专项用于洪江市雪峰山森林公园的景点设施建设,标志着金融科技与地方绿色产业发展实现了从“企业跑腿”到“数据跑路”、从“人工审批”到“智能秒贷”的跨越。

“通过手机提交申请后,仅喝杯茶的时间,审批通过的短信就到了。”该公司负责人对此次贷款体验连连赞叹。

据了解,“惠企秒贷”是湖南农信全

新推出的全线上化信用贷款产品,依托大数据风控模型和人工智能审批技术,面向诚信经营的小微企业及个体工商户。系统基于企业税务、征信、经营等多维度数据自动完成风控评估与授信决策,实现“纯线上、无接触、智能化”的极速放款。

该产品具有三大特点:一是“快”,全流程线上操作、智能审批,实现“秒批秒贷”;二是“活”,额度最高可达300万元,且凭企业及法人信用即可获得,无需任何抵押担保;三是“省”,支持随借随还、按日计息,有效降低企业融资成本与资金占用压力。本次洪江农商银行向该公司发放的贷款,从在线申请到审批放款仅耗时数分钟,生动诠释了“金融速度”。

洪江市雪峰山森林公园自然资源禀赋优异,是当地发展生态旅游、推动乡村振兴的重要载体。该公司承接了公园核心区域的游步道延伸与观景台修缮工程,因项目工期紧,又逢春节前结算高峰,面临材料采购与劳务款支付的短期资金缺口。

“景点建设季节性很强,为了赶在春季旅游旺季前提升游客体验,采购建材、支付人工费都急需资金,传统贷款流程在时间上可能来不及。”该公司负责人表示。洪江农商银行客户经理在常态化“进园入企”走访中了解到这一需求后,第一时间推荐了“惠企秒贷”产品,系统迅速完成综合评估并授予额度。

这笔资金的及时注入,如同“及时雨”,有力保障了公园景点优化工程按期保质推

进,助力雪峰山森林公园以更完善的设施迎接游客,将生态资源优势转化为经济发展动能。

洪江农商银行始终以科技赋能为纽带、以产品创新为抓手,不断拓宽服务广度、挖掘服务深度,提升普惠金融的覆盖率、便利性与获得感。此次“惠企秒贷”的顺利投放,既是普惠金融赋能实体经济的生动体现,也是金融科技创新成果的有效转化,更是对“金融为民、惠企纾困”初心的践行。

未来,洪江农商银行将继续深化“惠企秒贷”等数字金融产品的应用,围绕地方特色产业、现代农业、生态旅游等领域,持续创新服务模式,降低融资门槛,让更多小微企业感受到金融科技的力度与温度。

## 山西应县农商银行 脚沾泥土 精准润实体

■ 本报记者 王磊 通讯员 张国宾 丁建国

作为扎根本土、服务地方的金融主力军,山西应县农商银行始终坚守“支农支小”初心使命,紧密围绕地方经济发展战略,多措并举精准破解“三农”及小微企业融资难题,持续将金融活水引向县域发展的重点领域与薄弱环节,为应县经济高质量发展注入源源不断的金融动能。

针对县域内“三农”经营主体和小微企业普遍面临的“担保难、额度少、用款急、流程繁”等痛点,应县农商银行坚持问题导向与需求导向,着力构建多元化、特色化的信贷产品体系,实现“一业一策、一户一方案”的精准服务。具体而言,聚焦种植养殖、特色农产品加工、乡村文旅等地方特色产业,应县农商银行量身打造契合产业发展需求的专属信贷产品,根据经营主体实际生产规模与资金周期灵活匹配授信额度,并对符合条件的客户给予专项利率优惠,切实降低融资成本。同时,该行创新产业链金融服务模式,以辖区内农业产业化龙头企业为核心,打通产业链上下游资金链路,为上下游小微企业、种植养殖大户提供订单质押、应收账款融资等特色金融服务,通过核心企业信用背书有效破解弱担保难题,让产业链上的小微主体共享金融红利。此外,该行大力推广线上信贷产品“晋享e贷”,持续优化审批模型,实现贷款申请、资质审核、额度测算、资金放款全流程线上办理,最快几分钟即可到账,高效满足“短、频、急、快”的资金需求,显著提升金融服务时效。

应县农商银行坚持以客户为中心,构建“线上+线下”双轮驱动的普惠金融服务网络,推动金融服务从“柜台”延伸至“田间”。线下,该行全面推行“网格化+清单式”服务,将全县科学划分为若干金融服务网格,组建专属服务队伍,常态化深入乡村、园区、商圈走访调研,精准摸排各类经营主体需求,建立健全信用档案与对接清单。同时,该行在乡镇、行政村合理布设金融服务站,配备配强服务人员,提供信贷办理、政策咨询、账户开立等一站式服务,真正把银行“网点”搬到群众家门口。线上,该行持续强化数字化服务能力,在“晋享生活”APP中新增贷款申请、业务预约、利率查询等功能,支持7天×24小时全天候办理,让农户足不出户即可享受便捷服务。该行还全面推行限时办贷机制,明确各环节时间标准与责任分工,平均办贷效率提升50%以上,以高效服务赢得客户信赖。

## 千亩茶园等春来

■ 本报记者 王爱静 通讯员 顾文文

冬日暖阳柔和地铺洒在浙江宁波北仑东盘山的层峦叠翠之上,连绵的茶园在微寒的空气中静谧舒展,静待一场春天与丰收的约定。时令更迭,万物待苏,这片出产优质茶叶的土地,已进入春耕备耕的关键时节。

浙江农商银行联合银行辖内宁波北仑农商银行主动作为、靠前服务,聚焦当地家庭农场、农民合作经济组织联合会(以下简称“农合联”)会员、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体,深入开展春耕备耕专项走访活动,致力为春季农业生产提供及时、有效的金融支持,注入坚实的信心与发展动能。

春耕备耕,资金是激活生产活力的关

键要素。位于北仑的“三山玉叶”茶叶种植基地占地1100亩,依托得天独厚的自然条件与科学的茶园管理,所产茶叶品质卓越,早在2007年便入选“宁波八大名茶”,并屡次在“中绿杯”中国名优绿茶评比中斩获金奖,是当地新型农业经营主体的典型代表。

在北仑农商银行的专项走访中,客户经理深入该基地,与负责人鲁孟军面对面交流。鲁孟军坦言:“从冬季修剪施肥,到春季采摘制作,每个环节都离不开资金支持。”了解需求后,该行客户经理现场详细介绍了专项金融产品“阳光农创贷”。

据介绍,“阳光农创贷”是面向北仑区农合联书面认定的会员单位推出的专项产品,旨在为区域内拥有固定生产经营场所、经营正常且具备一定自筹资金投入的

农合联会员提供有力资金支持,并配套专属利率优惠,切实降低融资成本。

基于走访情况,北仑农商银行迅速响应,为该基地提供100万元授信支持,用于茶园冬季精细化管护和生产设备升级,进一步保障茶叶品质与生产效率。“北仑农商银行的主动上门,不仅解决了资金需求,更让我们对春茶的生产销售充满信心。”鲁孟军说。

实际上,专项走访并非一时之举。北仑农商银行以“走访全覆盖”为目标,同步推进客户信息建档、长效联系机制建立等工作。走访中,该行客户经理不仅精准匹配信贷产品,还深入了解支付结算、资金管理综合需求,推动“一次走访、多维服务”落地见效。依托“乡村振兴片区组团”工作机制,同一片区客户经理协同开展集

中走访,共享农业产业链信息,力求对新型农业经营主体的金融支持更加精准高效。截至2026年1月15日,北仑农商银行通过春耕备耕专项走访,已为116家新型农业经营主体提供授信,贷款金额超3.5亿元。笔笔资金如涓涓细流,汇聚成助力春耕生产的澎湃动能。

寒冬时节不误农时,专业服务温暖田间。北仑农商银行以前置性的深入走访与精准化的需求对接,为众多新型农业经营主体纾解了春耕期间的资金难题。该行以其专业化、体系化的金融服务模式,持续巩固农村客户基础,拓宽了金融服务“三农”的广度和深度。未来,该行将坚守定位,全力服务地方实体经济,为全面推进乡村振兴和农业农村现代化建设贡献金融力量。

## 金融润泽万亩良田

■ 本报记者 王爱静 通讯员 董玉涵 朱巧霞

新安江畔,春意尚浓,田间地头的农事序曲已悄然奏响。正值春耕备耕前瞻布局的关键阶段,浙江农商银行联合银行辖内建德农商银行抢抓农时,早部署、早行动,将服务送进农家院落、延伸至阡陌之间,以源源不断的金融活水精准滴灌万亩良田,全力保障春耕生产。

“这笔钱真是及时雨。”当地草莓种植大户洪大哥看着手机银行到账的30万元“莓农贷”,满脸欣喜。他原计划今年引进新品种、扩建种植大棚,正为资金发愁时,建德农商银行的客户经理主动上门,仅用一天就完成了调查、审批到放款的全流程。今年以来,该行已向田间沃野引入1.5亿元金融活水,全力保障农户及新型农业经营主体的生产需求,目前已惠及626户。

一抹抹“农商红”在乡间小路格外醒

目。建德农商银行客户经理们深入田埂,走进大棚,与农户拉家常、算收成、问需求。“王大哥,今年早稻准备种多少亩?肥料备齐了吗?”“茶叶采摘季快到了,周转资金有没有困难?”这样暖心的对话每天都在发生。通过“网格化、清单式”深度走访,该行将金融服务前置,真正实现了从“等客上门”到“主动送贷”的转变。

金融支持的实效,正在希望的田野上生动显现。从采购种苗化肥,到升级农机、完善设施,一个个鲜活的故事不断涌现:杨村桥镇的草莓园里,自动化温控设备助力种植户科技增收;航头镇的稻田中,新型插秧机大幅提升种粮效率;三都镇的橘林间,节水滴灌系统实现省力增效……

春耕为序,耕耘即希望。建德农商银行将始终坚守服务“三农”的初心,持续推动金融服务重心下沉、渠道下沉、资源下沉,以更精准的信贷投放、更便捷的服务模式和更温暖的金融陪伴,为建德大地的春季农业生产注入强劲动力,为全面推进乡村振兴贡献坚实的金融力量。



建德农商银行客户经理走访草莓种植农户,了解春耕备耕资金需求。 通讯员 童凡/摄

## 春耕备耕进行时

## “贷”来资金 “种”出希望 ——安徽利辛农商银行助力菜农走上致富路

■ 本报记者 李美丽 郑长灵 通讯员 李晓刚

近期,安徽省亳州市利辛县程家集镇新建村的种植大户李玉礼迎来了丰收——20亩白菜长势喜人,青翠饱满,正值采收时节。

“在我最困难的时候,是利辛农商银行10万元的贷款帮我救了急。如今,我种植的白菜有了稳定的销路,下一步准备继续扩大种植规模。”李玉礼说。

据记者了解,李玉礼的白菜种植事业始于2023年。那年,在外打拼多年的他决定回乡创业,一边照顾年迈的父母,一边投身农业。凭借对蔬菜种植技术的掌握,他经过实地考察,发现利辛县的水土气候十分适宜白菜生长,于是将白菜种植定为自己的发展方向。

“白菜是公认的保健菜、口粮菜,易储

存、做法多,可炒可腌、可蒸可煮,很受老百姓欢迎。尤其到了冬天,市场前景非常广阔。”谈起白菜,李玉礼信心满满。

然而创业之路并非一帆风顺。多年的积蓄主要用于土地流转、大棚搭建等基础投入,随着人工成本上升和市场对蔬菜品质要求的提高,购买优质肥料、升级种植技术的资金压力逐渐显现。

就在李玉礼为资金发愁之际,利辛农商银行派驻村里的金融助理主动上门走访。在详细了解他的种植情况和资金需求后,利辛农商银行迅速为其发放了10万元“金农信e贷”。

这笔资金犹如及时雨,让李玉礼的种植事业驶入“快车道”。由于白菜品质好,他的产品成功进入县城多家商超,并成为当地最大蔬菜批发市场的稳定供应商。

“现在都是客户直接到地头拉货,而且

采用订单模式,先付定金、货拉走后现结货款,销路很稳定,客户还在不断增加。”谈及未来的规划,李玉礼脸上洋溢着笑容,“我打算继续扩大规模,丰富品种,满足客户多样化需求。”

目前,李玉礼采用露天与大棚配套的种植模式,白菜、生菜等有机蔬菜长期直供周边饭店、商超和农贸市场,收入可观。他介绍,白菜市场批发价是每斤0.8元,一亩地收入在5000元左右,效益良好。

自己致富的同时,李玉礼也积极带动乡亲增收。农忙时,他会雇佣附近村民进行采收、打包等工作。“在这儿干活,一天能挣一百多块钱,挺好的。”新建村的刘大爷高兴地说。目前,李玉礼共雇用了8名村民来地里干活。

李玉礼的故事,是利辛农商银行金融赋能乡村振兴的一个生动缩影。近年来,

该行通过信贷产品创新、专项计划支持、担保机制优化和政策协同等多项举措,持续支持蔬菜种植户发展壮大。

利辛农商银行不仅推出“金农信e贷”“金农快易贷”“金农信e贷”等线上贷款产品,还创新开发“金农菌菇贷”“金农助粮乐”“金土地”等特色信贷产品,并积极开展“千企万户大走访”等专项活动,单列信贷扶持计划,精准对接农户需求。此外,该行通过“金农政保贷”等银保合作模式,有效降低蔬菜种植户融资成本和信贷风险。

截至目前,利辛农商银行累计发放涉农特色贷款1.26亿元,为468户农户、合作社及家庭农场提供融资支持。

## 湖南龙山农商银行红岩支行 “码”上行动解难题

■ 本报记者 郑长灵 通讯员 贾阳超

年末销售旺季到来,湖南省龙山县红岩溪镇红岩社区的家具店负责人向左军生意日益红火,微信收款频频到账。然而,频繁产生的提现手续费却成了他“甜蜜的负担”。近日,龙山农商银行红岩支行工作人员在走访中了解到这一情况,第一时间上门为其办理了“福祥e支付”收款码,以高效便捷的金融服务为他化解了这一烦恼。

向左军在红岩社区经营家具生意多年,随着年底装修、购新需求增加,订单量明显上升,顾客大多通过微信扫码支付。“每天流水多了,提现手续费加起来也不是小数目,心里总有点舍不得。”正在向左军为手续烦恼时,龙山农商银行红岩支行客户经理在常态化走访中捕捉到这一痛点,立即向他推荐了免手续费的“福祥e支付”收款码,并现场协助申请、绑定账户,短短十几分钟便完成了全流程办理。

“这个收款码真好用,钱直接进入银行卡,不用提现、没有费用,而且到账快、对账清。”使用几天后,向左军对这项服务赞不绝口。对他来说,这不仅节省了省了一笔支出,更让资金周转更加安全便捷,能更专注于经营。

服务无小事,枝叶总关情。龙山农商银行红岩支行将持续关注辖区内个体工商户、小微企业主在日常经营中遇到的各类金融“小难题”,通过上门服务、产品适配、跟踪服务等方式,积极践行“金融为民”初心,聚焦百姓身边事、经营烦心事,以更贴心、更精准的金融服务,为乡村振兴与“支农支小”注入源源不断的金融活水。