

金融活水润千企 提升服务助振兴

——农行福建省分行践行普惠金融纪实

■ 本报记者 陈衍水
通讯员 洪流浩 林颖南

近年来，农行福建省分行始终坚守服务“三农”主责主业，秉承普惠初心，助力小微前行，将“巩固扩展普惠金融优势”列为该行“十四五”时期改革发展的“三大特色优势”之一，加大对“专精特新”、优势特色产业、现代服务业和数字经济等领域小微企业的支持力度，全力服务实体经济高质量发展，以实际行动书写普惠金融社美篇章。

扩面扩围 让金融服务触手可得

宁德市蕉城区三都镇寒坑村，是全区鲍鱼养殖规模最大的建制村。全村鲍鱼养殖户200户，鲍鱼年产值超10亿元。2024年，农行福建省分行在这里落地首家海上社区惠农服务旗舰店。

“借助家门口的旗舰店，渔民在渔排上就能完成贷款申请、资料录入、合同签订等业务。”寒坑海上社区惠农服务旗舰店“管家”刘巧铃说，工作人员每周至少两次驻点服务，同时提供双屏POS机、“惠农e站”等设备，提高业务办理效率。

作为扎根福建的国有大行，农行福建省分行致力于提高金融服务的覆盖面与可得性。2022年以来，该行在农行系统内创新建设惠农服务旗舰店，通过广泛布设普惠金融服务点，不断延伸服务渠道网络，完善农村支付体系，把服务触角深深扎根于八闽大地的每一个角落。

建设县域网点440多家，创建惠农服务旗舰店98家，布局惠农通服务点1987个，覆盖到全省97%以上乡镇……随着服务网络逐渐深入“神经末梢”，直达“家门口”，“金融服务不出村”的梦想正照进现实。

拓户增量 全面释放普惠效应

福建一家行业龙头集团背后，有着数量众多的供应商。它们中不少是小微企业，往往因为担保条件差、缺少优质抵押品，难以获得金融机构青睐。作为与该集团



农行海上社区惠农服务旗舰店工作人员到海上渔排了解金融需求

农行福建省分行供图

团并肩走过30多年历程的合作伙伴，农行福建省分行为其量身定制供应链融资服务方案，助力打造核心企业和供应链企业共同发展的良性生态圈。

当地农行为集团母公司及下属7家子公司，制定“一链一策”供应链服务方案。通过“保理e融”业务，该行将集团对供应商的应付账款，转换为可拆分、可流转、可持有到期、可融资的数字债权凭证，小微企业通过集团增信，可获得成本相对较低的贷款，且全流程在线操作、简便快捷。

从服务“一链之主”到赋能“全链成员”，金融的阳光雨露正洒向千企万户。这背后，是农行福建省分行不断提升服务能力，持续加强重点领域和重点群体金融支持，有效挖掘普惠金融增量市场的实践行动。

一组组振奋人心的数据印证着农行福建省分行的担当：在所有金融同业中贷款金额最先突破百亿元和五百亿元大关，全行10家二级分行中有7家实现当地首笔

投放。

提质增效 持续优化服务体系

龙岩新奥生物科技有限公司是国家级高新技术企业和福建省专精特新“小巨人”企业。和许多科创型、成长型企业一样，公司研发投入高、轻资产特征显著，传统抵押担保模式难以满足其扩产需求。这时，一款专为科创型、成长型企业定制的信贷产品带来了“及时雨”。

农行连城支行联动地方工信、科技部门快速摸排企业科创资质、订单情况及资金缺口，针对性匹配“科技e贷”产品，突破“唯抵押”限制，仅5个工作日完成放款全流程，成功投放300万元，以纯信用、低利率、高效率的服务解企业燃眉之急。

普惠金融，不仅要扩面增量，拓展服务的广度和维度，更要提质增效，提升服务的深度和精度。一款款为不同客群量身定制的产品，尽显普惠之光。

从满足存量房贷客群经营性融资需求的“商户e贷”，到精准赋能创新创业之路的“退役军人贷”，从致力于稳就业、稳企业、稳市场、稳预期的稳岗扩岗专项贷款，到为企业“智转数改网联”添能助力的“科技e贷”……不断丰富的产品矩阵，持续提升普惠金融服务质效，完善金融产品矩阵，让每一位普惠客户能找到最适合自己的产品。

减费降本 轻装上阵专注发展

近期，仙游县铭天下红木家具有限公司因订单回款延迟陷入周转困境，原500万元贷款即将到期，一时间，企业急得团团转。

“能续则续，应续尽续。”农行仙游支行依托专项融资协调专班，通过走访仓库、办公场所、核查订单流水、评估经营稳定性，量身定制续贷方案，实现“摸排需求—方案设计—快速放款”全链条闭环服务。很快，该支行便通过“续捷e贷”产品，将资金无缝衔接注入企业账户，从申请到放款全程仅用了72个小时。

这背后，是农行不断畅通融资渠道，有效降低融资成本，多措并举减费让利，多管齐下降本增效。

对民营和小微企业贷款，按照风险定价原则自主合理定价，按照监管部门“两增两控”政策指导和要求，合理确定贷款期限、还款方式，适当提高中长期贷款比例，推动普惠贷款利率明显下降；根据农总行价格服务标准，按照“能免则免”的原则，通过系统控制减免贷款收费项目和综合金融服务费用，对小微企业客户一律免予收取29项服务项目费用；对微型企业一律免予收取33项服务项目费用；严禁各行对小微企业贷款收取除利息以外的任何服务费；持续加大续贷支持力度，积极推广“续捷e贷”等无还本续贷产品、“智贷”等自助可循环贷款产品，减少转贷资金占用；至少提前一个月主动对接续贷需求，切实降低企业贷款周转时间成本……一系列富有温度的“组合拳”，让越来越多小微企业在轻装上阵中专注发展。

对民营和小微企业贷款，按照风险定价原则自主合理定价，按照监管部门“两增两控”政策指导和要求，合理确定贷款期限、还款方式，适当提高中长期贷款比例，推动普惠贷款利率明显下降；根据农总行价格服务标准，按照“能免则免”的原则，通过系统控制减免贷款收费项目和综合金融服务费用，对小微企业客户一律免予收取29项服务项目费用；对微型企业一律免予收取33项服务项目费用；严禁各行对小微企业贷款收取除利息以外的任何服务费；持续加大续贷支持力度，积极推广“续捷e贷”等无还本续贷产品、“智贷”等自助可循环贷款产品，减少转贷资金占用；至少提前一个月主动对接续贷需求，切实降低企业贷款周转时间成本……一系列富有温度的“组合拳”，让越来越多小微企业在轻装上阵中专注发展。

对民营和小微企业贷款，按照风险定价原则自主合理定价，按照监管部门“两增两控”政策指导和要求，合理确定贷款期限、还款方式，适当提高中长期贷款比例，推动普惠贷款利率明显下降；根据农总行价格服务标准，按照“能免则免”的原则，通过系统控制减免贷款收费项目和综合金融服务费用，对小微企业客户一律免予收取29项服务项目费用；对微型企业一律免予收取33项服务项目费用；严禁各行对小微企业贷款收取除利息以外的任何服务费；持续加大续贷支持力度，积极推广“续捷e贷”等无还本续贷产品、“智贷”等自助可循环贷款产品，减少转贷资金占用；至少提前一个月主动对接续贷需求，切实降低企业贷款周转时间成本……一系列富有温度的“组合拳”，让越来越多小微企业在轻装上阵中专注发展。

链通甜蜜产业 赋能乡村振兴

——邮储银行广西分行金融支持来宾糖业高质量发展纪实

■ 本报记者 余连斌
通讯员 梁东密 朱秀晓 韦安源

在广西壮族自治区聚力培育“七个千亿级农业支柱产业”及《糖产业发展行动计划（2025—2027年）》的政策东风下，邮储银行广西分行深度聚焦地方特色产业，创新打造糖业产业链“1+N”综合金融服务模式，以体系化、精准化的金融支持破解产业长期发展瓶颈，为巩固拓展脱贫攻坚成果、全面推进乡村振兴注入强劲而持久的金融动能。

战略引领 筑强产业根基

作为国家重要的蔗糖生产基地与广西糖业“两核”格局的核心承载地，来宾市甘蔗种植面积及产糖量常年位居广西第二，食糖产量分别占广西、全国食糖产量的17%和11%以上，是保障国家食糖供给安全的战略要地。

依托得天独厚的自然禀赋与多年积累的产业基础，来宾市已构建起涵盖蔗糖深加工、糖蜜、滤泥、蔗渣、蔗叶综合利用的五大循环经济产业链，2024/2025年榨季糖料蔗种植面积182.12万亩，产糖117.2万吨创历史新高，2025/2026年榨季，全市糖料蔗种植面积达202.85万亩，预计进厂原料蔗超1000万吨，产糖超130万吨。

近年来，受国际市场价格波动、国内生产成本持续攀升等因素交织影响，制糖企业普遍面临季节性收购资金“量大山高”的周转压力，广大蔗农及产业链上下游中小经营者则长期受困于“融资难、融资贵”的现实瓶颈。这些堵点，已成为制约糖业提质增效、迈向高质量发展的关键束缚。

直面产业痛点，邮储银行广西分行紧密对接地方产业发展规划，将糖业产业链确立为普惠金融深耕的重点领域。该分行突破传统信贷思维，着力构建“以核心企业为枢纽、辐射覆盖全链条”的立体化、综合性金融服务生态体系。据统计，2022年1月份

至2025年11月末，邮储银行广西分行在来宾地区已累计为糖业产业链注入信贷资金超过5.43亿元，服务链主企业达11家，惠及上下游各类经营主体272户，间接覆盖蔗农超658户。

在实践中，该分行创新推行“1+N”金融服务模式：即紧紧围绕“1”条糖业核心产业链，定制开发并提供“N”种适配各环节、各场景的金融产品与解决方案，实现对“种植—收购—加工—销售—综合利用”全流程的无缝衔接与资金支持。

在持续有力的金融支持下，来宾市糖业基础不断夯实：“双高”（高产高糖）糖料蔗基地面积已达106.5万亩，良种覆盖率高达99%；建成50万亩水肥一体化示范基地，实现节水30%、减肥20%，亩均综合增收超过1200元。

攻坚克难 激活发展动能

眼下正值2025/2026年榨季，广西来宾东糖迁江有限公司一派繁忙景象。厂区内，运送甘蔗的车辆络绎不绝；车间内，两条日榨量达1.5万吨的碳酸法工艺甘蔗制糖线正开足马力生产，蔗渣回收利用系统实现无煤炭化生产。

作为中国制糖行业十强企业，该公司2022/2023年制糖期产量位居全国第七，所辖34.6万亩蔗区覆盖来宾市兴宾区5个乡镇，其QT牌白砂糖成为可口可乐、百事可乐等知名企业指定原料。

“上一个榨季，我们的甘蔗入厂量为137万吨，产糖18.8万吨，在自治区内排名第五。”该公司党委书记、总经理张志军介绍，“今年，得益于种植面积的扩大和雨水充足的气候条件，甘蔗单产进一步提升。虽然糖分含量略有波动，但预计总入厂量将达到165万吨，目标产糖量突破20万吨，产值可达13亿元，整体发展将迈上一个新台阶。”

2025年一季度，在企业资金需求最迫切



邮储银行来宾市分行客户经理调研白糖情况

韦安源/摄

的时候，邮储银行来宾市分行通过利率优惠申请，成功发放8000万元流动资金贷款，不仅成为邮储银行在来宾市制糖行业的首笔对公贷款，更精准解决了企业蔗款支付的燃眉之急。“这笔资金太关键了，确保我们能足额收购甘蔗，按时兑付蔗农款项，维护了整个供应链的稳定。”张志军对该分行专业的能力、贴心的服务高度认可。

后续服务中，邮储银行来宾市分行进一步延伸服务链条，2025年6月份为企业办理2000万元票据贴现业务，解决白糖销售回款周期长的问题。通过利率优惠政策，该分行已为企业节约融资成本80万元，支持其完成制糖设备智能化改造，市场竞争力显著增强。

服务贯通 滋养全链生态

在来宾市象州县石龙镇，甘蔗收购商阮先生正在收购点繁忙调度。每年11月份至次年4月份，像他这样的收购商都面临相同的挑战：收购任务重，资金需求集中且迫切，传统融资渠道往往难以满足其“短、频、急”的用款特点。

作为连接蔗农与糖厂的关键一环，收购商的资金顺畅与否，直接关系到整条产

业链的“毛细血管”是否畅通。邮储银行来宾市分行在服务广西来宾东糖集团有限公司过程中，敏锐地捕捉到这一上游群体的普遍困境。2023年8月份，该分行启动专项调研，走访了该公司上游6家主要收购商，发现每户平均存在约200万元的季节性资金缺口。

针对这一精准需求，邮储银行创新推出“甘蔗收购产业贷”，通过简化流程、优化风控，将贷款审批发放周期大幅压缩。2025年一季度，阮先生顺利获得了170万元贷款。同时，另有5家情况相似的收购商也成功获批贷款，6家收购商共计获得1000万元资金支持。

“钱到得快，心里就踏实了。”阮先生说。如今，他能在收购当天向蔗农支付款项，极大地提高了蔗农的积极性和信任度。资金瓶颈的突破，使他2025年服务的蔗农增至400多户，收购量提升至9000多吨。

从核心企业的生产支持，到上游收购环节的精准滴灌，邮储银行的金融服务沿着糖业产业链稳步延伸。这一实践不仅衔接了从种植到销售的各环节资金链，更实质性地构建起“金融助企、企业带农、农兴产业”的良性生态，为地方特色产业发展注入了扎实的推动力。

农发行江西省分行 以政策性金融之力 赋能生态产品价值实现

■ 本报记者 郑长灵

郁郁葱葱的翠微群山与风光旖旎的赣江源头，将绿色的生机展现得淋漓尽致。近年来，江西省赣州市宁都县在农发行宁都县支行的资金支持下，充分挖掘这些红色、古色、绿色的旅游资源，通过美丽乡村建设的集聚效应，不断培育旅游市场，推动旅游产业的发展，逐步构建起全域旅游的大格局。

2025年12月份，农发行宁都县支行和宁都县翠微旅游资源开发有限公司成功签订1.2亿元生态资产权益质押贷款合同，这是江西省首笔落地的“水土保持+VEP项目贷”。有了这笔资金的支持，宁都旅游产业将迎来新一轮大发展。

宁都县翠微旅游资源开发有限公司相关负责人表示，下一步，该公司将实施以VEP为核心的“水土保持+生态产业”融合发展模式，创造旅游休闲、康养度假、生态农业、环境权益交易等多重经济增长点，培育生态清洁小流域综合治理、绿色经济发展、城乡共同富裕的新引擎，实现“投入—产出—收益—再投入”的良性循环，探索生态治理与价值转化协同新路径。

据介绍，这笔“水土保持+VEP项目贷”是农发行江西省分行聚焦水土保持和生态产品价值实现先行先试区，因地制宜、精准施策推出的创新产品，将有力支持宁都县吴村小流域工程核心区“翠微峰特定地域单元”项目建设，重点用于巩固水土流失治理成果、开展林草修复与森林质量提升、推进农文旅融合开发及完善生态产业配套设施等领域。该笔贷款的落地，也是农业政策性金融支持“水土保持+生态产业”融合发展、生态治理与价值转化协同领域的又一成功探索。

“农发行江西省分行将不断深入践行‘两山’理念，以政策性金融力量赋能生态产品价值实现。”农发行江西省分行相关负责人表示，近年来，该分行围绕江西创建国家生态文明试验区，主动靠前、积极作为，创新金融支持模式，先后落地江西省首笔“生物多样性+VEP”双认证贷款、首笔“水土保持+VEP项目贷”。

莲花县，是江西省重要的森林资源富集县、森林生态优势县和林业产业发展县。围绕“既要‘绿’又要‘富’”的发展目标，农发行江西省分行以莲花县深化林权制度改革试点为契机，以破解当地林业发展堵点为切口，落地江西首笔“生物多样性+VEP”双认证贷款。

生物多样性绩效挂钩贷款是生物多样性金融的创新产品之一，VEP特定地域单元生态产品价值项目贷则是金融支持生态产品价值实现的重要渠道。

围绕莲花县丰富的森林资源和地方政府开展生态产品价值实现机制试点的迫切需求，农发行江西省分行以支持莲花县森林品质提升项目为切入点，创新推出“生态绩效与贷款利率挂钩”机制，首次系统性地将生态产品价值纳入银行授信评价体系，将“改造林地面积”“林下灵芝和草珊瑚种植面积”等可监测、可核查的绩效指标与银行融资动态关联，以VEP核算结果为融资重要依据，为该项目办理江西省首笔4亿元“生物多样性+VEP”双认证专项贷款。该项目通过金融支持生态产品价值实现与生物多样性金融标准深度融合，为林业可持续发展和生物多样性保护提供强有力的金融支撑。

交行陕西省分行 精准促农产品高效流通

■ 本报记者 曹沛原

作为连接田间地头与市民餐桌的关键枢纽，农贸批发市场是保障民生供给的重要载体。长期以来，“缺抵押、融资难、周转急”等痛点，让不少农贸商人在扩大经营、节前备货时倍感压力。交通银行陕西省分行积极破解这一难题，创新推出“兴农商圈贷”，采用“商户+银行+担保公司”三方协同模式，为西安市内大型农贸批发市场经营户量身定制融资方案，精准滴灌民生“菜篮子”“米袋子”，为区域农产品高效流通注入新动能。

据悉，该产品针对农产品批发行业资金周转频繁、季节性需求突出等特点，打破传统信贷模式局限，构建起差异化、场景化的金融服务体系。在额度设置上，最高可获得700万元额度，全面覆盖从小微散户到规模商户的资金需求；在利率定价上，执行普惠金融优惠利率，减轻了商户经营负担；在审批流程上，依托批量拓客与标准化审核，结合线上线下融合服务，实现“申请快、审批快、放款快”，最短3个工作日即可完成资金到账，精准匹配农贸商“短、频、急”的资金需求。

“兴农商圈贷”自推出以来，已在西安雨润市场、西安方欣市场等多家大型农贸批发市场落地见效，形成“批量授信、精准滴灌、便捷高效”的服务模式。融资支持农贸商户经营范围涵盖蔬菜、水果、粮油、肉类、水产等多个品类，保障了西安市及周边地区的农产品供应。截至2025年11月末，该分行已累计放款超3.3亿元。